11 HISTORIAS DE CÓMO SE CREARON
OCEÁNOS DE POSIBILIDADES



SALTANDO, PERO NO AL VACÍO

CARLOS ALBERTO LÓPEZ GONZÁLEZ



Carlos Alberto López González.

Colombiano oriundo de la pujante tierra santandereana. El municipio de San Gil fue testigo del nacimiento de este Ingeniero Financiero de la Universidad Autónoma de Bucaramanga que siguió su formación académica como Especialista en Gerencia de Mercadeo de la Universidad del Rosario y Dirección Integral de Empresas EDIME PID de la Universidad de la Sábana.

Siguió su formación en habilidades blandas estudiando Coaching Gerencial en la Universidad de la Sabana. El liderazgo es una de sus pasiones por lo que llevó a cabo estudios y formación en Liderazgo Esencial e Inspirador con Hwman Colombia. Tiempo después, realizó su Practitioner en PNL con la ACC y la ITA bajo la línea de John Grinder. Ingeniero Humano con formación en las 5 inteligencias para la felicidad con Altamente.

Cuenta igualmente con formación en BENZIGER - Thinking Styles Assessment Breakthrough N1, formación en Nuevo Código de la PNL de la ITA con John Grinder, Carmen Bostic St. Clair y Michael Carroll. Un apasionado en obtener nuevas herramientas como ser humano, continuó sus estudios y formación en DISC + Teoría del Color + Temperamentos Hipocráticos, para lograr mejores alineaciones del Talento Humano en las empresas o en sus sesiones de Coaching - Mentoring fundamentado en la Ontología.

SALTANDO, PERO NO AL VACÍO

11 HISTORIAS DE CÓMO SE CREARON OCEÁNOS DE POSIBILIDADES

SALTANDO, PERO NO AL VACÍO

11 HISTORIAS DE CÓMO SE CREARON OCEÁNOS DE POSIBILIDADES

"Hay libros que no parecen escritos para que la gente aprenda, sino para que se entere que el autor ha aprendido algo"
Johann Wolfgang von Goethe

Es el ocaso de 2019 en Bucaramanga y este libro ya lleva varias historias plasmadas.

SALTANDO, PERO NO AL VACÍO

11 HISTORIAS DE CÓMO SE CREARON OCEÁNOS DE POSIBILIDADES

CARLOS LÓPEZ
Conferencista • Mentor • Coach • Hipnoterapeuta

1ra edición - noviembre de 2021

Copy Righth 2020
Queda rigurosamente autorizado a promover y reproducir esta obra de forma parcial o total por cualquier medio o procedimiento, incluida la reprografía y el tratamiento informático, así como la distribución de ejemplares a toda aquella persona que crea que será de gran utilidad. Solamente quiero agradecerte para que este libro evite permanecer guardado y sin compartirse

Diseño y Diagramación
Juan Fernando Velásquez.

E-BOOK terminado en la ciudad de Medellín 2021
Impreso en la ciudad de Bucaramanga, Colombia, 2021

(317) 6424091
Carlos.alberto.lopez.g
@charlie11lopez
Carlos Alberto Lopez Gonzalez
Carlos Alberto López Gónzalez
Carlos Alberto López Gónzalez

Para Silvia Margarita:
Una ExtraOrdinaria esposa y un maravilloso regalo que el universo nuevamente pone en mi camino.
Gracias por decidir hacer este recorrido de vida juntos.

Para Julieta:
Hija: eres una mujer que hace honor al significado de tu nombre, ese mismo que escogiste cuando aún estabas en el vientre de mamá:
"La que es fuerte de raíz"

ACÁ ALGUNOS DE MIS SALTOS

Algunos conscientes y otros no tanto

1. Prólogo 7
2. Entendiendo el GOLDEN CIRCLE y cómo está esquematizado cada salto 12
3. El ¿por qué de este libro? y el ¿Para qué dar saltos en la vida? 19
4. Mi primer gran salto público fue en una iglesia 23
5. Mi segundo salto hacia un accidente que marcó mis dedos 30
6. Mi tercer salto fue para aprender a vender dulzura 36
7. Mi cuarto salto fue para garantizar sueños 49
8. Mi quinto salto fue para reencontrar el amor de la vida 60
9. Mi sexto salto se dio para aprender a ser papá 71
10. Mi séptimo salto sucedió para vivir un E-Blue: Un Océano de Posibilidades 80
11. Mi octavo Salto fue para darme cuenta que construyendo juntos logramos más 88
12. Mi noveno salto se dio para darle vida a UPUAT LEADERSHIP 102
13. Mi decimo salto fue para crear SExV 112
14. Mi décimo primer salto es para honrar un acuerdo: Mi Ikigai 130
15. CAPÍTULO BONUS: Evita cambiar, naciste para transformarte 139
16. Gratitud 159

PRÓLOGO

Querido lector, este libro es una entrega total y absoluta del autor. En sus páginas describe los principales saltos de su vida, desnuda su alma con el único propósito de mostrarte sus aprendizajes para que de alguna manera sean útiles en tu vida.

La vida nos pone al frente, personas que no imaginábamos, seres que se cruzan en nuestro camino muchas veces sin buscarlo, con quienes compartimos experiencias que algunas veces juzgamos de agradables otras de desagradables, pero en realidad todo esto tiene un propósito superior, un aprendizaje, algo que puede que en ese momento sea invisible a nuestros ojos, pero en realidad es visible al alma y además es necesario en nuestro proceso de aprendizaje y de crecimiento.

Algunos nos enseñarán con dolor a los que llamamos profesores, algunos otros nos enseñarán con amor a los que llamaremos maestros y son estos, los unos y los otros que se nos cruzarán durante toda la vida para darnos lecciones, o así lo podremos interpretar, pero lo que en algunas ocasiones no vemos es que nosotros para ellos también somos profesores o maestros. Nuestra alma los ha elegido y por esto no somos o son buenos o malos, solo son parte del aprendizaje. Así, llegamos a este punto de nuestra vida donde podemos contar muchos profesores y muchos maestros también, además de los que vendrán.

La vida es perfecta, ella no se equivoca en las apreciaciones y las experiencias, por eso antes de juzgar que lo que nos ocurre es bueno o malo, preguntémonos ¿para qué me sucede esto?, ¿cuál es el propósito de lo que me ocurre?, así podrás ver de una manera diferente los sucesos de la vida y lograrás adquirir la práctica del aprendizaje.

Dentro de los maestros que se han cruzado en mi vida puedo listar muchísimos, alguien que se dispone con amor para cruzarse en el camino de otro, ¿es esto verdadero amor? Alguien que independientemente de las circunstancias elige caminar a tu lado dando amor. Si en este momento detienes tu lectura y comienzas a pensar en esos maestros, te aseguro que encontraras muchos, quizás más de los que hubieras pensado, incluso los niños, que puede que no los hayas considerado, pero en realidad ellos son los primeros, los niños están muy cerca de Dios y nos enseñan con demasiado amor, porque son inocentes, incorruptibles y su amor es infinito.

Estas personas que se cruzan en tu camino, sin elegirlo o buscarlo conscientemente, que te acompañan y con quienes vives experiencias, son almas con las que se hicieron un acuerdo previo, porque dos almas no se encuentran por casualidad. Ellas han elegido caminar juntas y se han ofrecido en amor para que la otra aprenda algo que requiere en su proceso de crecimiento. Carlos es una de esas almas que se dispone en amor, para entregarlo todo y este libro es parte de su valioso legado.

Saltando, pero no al vacío es un compendio de los principales saltos que Carlos Alberto López González ha dado en su vida, en su proceso de aprendizaje, que le han llevado a ser quién es hoy, un hombre completamente comprometido con el amor y el servicio, alguien en quién puedes confiar, alguien que ha decidido hacer de su vida un símbolo de inspiración, un ser espiritual que está viviendo junto a ti y junto a mí esta experiencia humana y nos hemos comprometido en caminar y aprender juntos.

Basado en el Círculo de Oro (Golden Circle) de Simon Sinek, considerando las tres preguntas que el autor plantea: Why: ¿Para qué? Propósito; How: ¿Cómo? y el What: ¿Qué?, el autor de este libro describe los once principales saltos en su vida, algunos consientes, otros inconscientes como él mismo los describe, detallando para cada uno de ellos las tres preguntas del Círculo de Oro.

En sí este libro es una lectura que nos sumerge en situaciones e historias que vivió el autor con ese análisis que nos da elementos en nuestra vida y nos permite entender la memoria de origen de su autor.

A mí personalmente me ha cautivado, me he gozado uno a uno los saltos narrados aquí, me ha permitido conocer más del autor y me he identificado en algunas de sus páginas con situaciones propias vividas. Desde niño Carlos Alberto tenía unos dones y talentos, que quizás al principio desconocía, pero con las diferentes oportunidades que la vida le fue poniendo al frente fue descubriéndolos, al principio un poco tímido, pero después muy convencido de sus habilidades fue explorando el mundo con altos y bajos como todos nosotros, pero con la certeza que su propósito superior aún estaba por escribirse.

En el transcurso de su vida fue descubriendo personas que lo fueron acompañando con ese propósito, a darle forma, fue aprendiendo a que cuando te caes, aprendes, te levantas y sigues, la vida es así con altos y bajos, pero nunca pierdes, siempre ganas o aprendes, así es la vida un constante aprendizaje.

Poder ver que lo que en algún momento tachamos de malo, en realidad no lo es, solamente es un aprendizaje que la vida nos pone en frente para superar algo, crecer y trascenderlo. La vida es como la escuela, si no aprendes algo a la primera te lo vuelve a presentar hasta que lo aprendas.

Carlos se ha caracterizado por ser una persona que le gustan los retos, por no dejarse abatir ante las dificultades, por siempre ponerle el pecho a las situaciones y enfrentarlas, esto le ha permitido vivir sin remordimientos. Es un ser humano como tú o como yo, con aciertos y desaciertos, pero siempre un constante aprendiz, dispuesto a servir y entregar su mejor versión.

En su libro nos comparte su intimidad y los momentos más felices de su vida, contando sus amores y la dicha de ser papá. Como buen líder, Carlos siempre soñó con la idea de dejar un legado, por eso desde joven buscaba enseñar, predicar y servir. En donde se desempeñaba encontraba la manera de mostrar su liderazgo y de transferir conocimiento y experiencia. Es así como conoce en su vida a personas que comparten su pasión por servir, enseñar, transferir e inspirar a otros y se da cuenta que construyendo juntos logramos más, aunque en ocasiones no nos demos cuenta. Con esto se verifica que dos almas no se encuentran por casualidad, que desde el inicio de los tiempos establecieron un acuerdo para encontrarse y caminar juntos, es así como Carlos encuentra a los que luego se convierten en cómplices, amores y escuderos de sus ideas para caminar juntos en un propósito superior común.

Carlos, amante desde niño de la astronomía, con una idea en su cabeza que a lo largo de los años le seguía retumbando como un martillo tratando de clavar un clavo muy fuerte, toma la decisión de darle vida a UPUAT LEADERSHIP, un

emprendimiento que siempre había soñado hacer. Su nombre tiene un significado muy profundo, basado en el libro "El Misterio de Orión" dedicado al estudio del antiguo Egipto, incluyendo las pirámides de Guiza, donde construyeron un vehículo para explorar estas pirámides que llamaron UPUAUT que significa "abridor de caminos". En la mitología egipcia era una deidad de la guerra y su representación era la de un lobo de pie en la proa de una barca solar. El lobo que es un animal salvaje que se caracteriza por el poder, pero a la vez es fiel a su manada.

Querido lector te invito a que disfrutes la lectura de este libro como lo he hecho yo, te des el permiso de dejarte llevar, trasportarte a cada una de las experiencias que describen estas páginas y sumergirte en historias verdaderas, valiosas y que otorgan aprendizajes.

Con amor,

SONIA JANNETH ORTÍZ PINEDA

Mujer, Hija, Esposa, Mamá, Profesional, Líder Inspiradora, Aprendiz de la vida y la vida la colocó como Mentora de Carlos dentro del Proceso MMP Mi Maestría Personal - Ser un Símbolo de Inspiración

ENTENDIENDO EL GOLDEN CIRCLE Y CÓMO ESTÁ ESQUEMATIZADO CADA SALTO

Dejando de conseguir metas para enfocarme en construir propósitos

"Un hombre sabio puede aprender más de una pregunta tonta, que lo que un tonto puede aprender de una respuesta sabia".
Bruce Lee

Comenzando el año 2012, llegó a mis manos una poderosa herramienta que llenó ciertos espacios que estaban incompletos en términos empresariales: Circulo de Oro (Golden Circle) es una creación de Simon Sinek, inglés de nacimiento que hoy cuenta con 47 años. En 2009, Sinek ofreció una de las charlas TED[1] que más reproducciones ha tenido, y allí se plantean 3 preguntas: El Qué, el Cómo y el Por qué (aunque me gusta más la traducción de: Para qué) de lo que hacemos.



[1] TED (acrónimo de Tecnología, Entretenimiento, Diseño) (en inglés: Technology, Entertainment, Design) es una organización sin ánimo de lucro estadounidense dedicada a las "Ideas dignas de difundir" (del inglés: Ideas worth spreading).

"How great leaders inspire action" (Cómo los Grandes Líderes inspiran a la Acción) fue el video que lo llevó igualmente a escribir el libro "Start with why: How great leaders inspire everyone to take action", en el que desarrolla su idea de círculo dorado, un interesante patrón biológico que según él, explica por qué algunos pensadores, organizaciones y, ante todo líderes, pueden inspirar a otros.

Aunque el postulado puede parecer y sonar muy sencillo, me tomó cerca de 2 años integrarlo a mis acciones, y hoy es un tema que generalmente toco en mis talleres, conferencias y entrenamientos. Pasé de ser un espectador del Circulo de Oro, a convertirme en usuario. Hoy me considero un embajador de buena voluntad. Las 3 premisas del Círculo de Oro pueden iniciar de afuera hacia dentro, lo cual no es bueno ni malo, sin embargo, si quieres sacarle el mejor provecho, es mejor que lo inicies de adentro hacia afuera. De ahí que una de las frases más famosas que muchos de nosotros hemos escuchado, tenga hoy todo el sentido frente al postulado de Sinek:

"Todas las respuestas que estás buscando, no están afuera. Comienza a buscar dentro de ti y te darás cuenta que siempre han estado allí"

Demos comienzo a estos 11 saltos, viajes en los que deseo invitarte a que te permitas leerlos. Son 11 saltos, 11 momentos, 11 aprendizajes, 11 historias donde con todas, algunas o alguna de ellas conectarás. Te invito a que a partir de hoy tengas la excelente costumbre de hacerte éstas tres maravillosas preguntas, esas mismas que hoy me estoy haciendo para escribir este libro y en donde quiero compartirte EL PARA QUÉ de ellas. Muy seguramente mis respuestas tengan sentido para ti, y te permitan llegar con mayor profundidad a las respuestas que te mereces y que tal vez estás buscando.

¿**Para qué** estoy viviendo esta situación (aprendizaje)?
¿**Cómo** afrontar el aprendizaje y sacarle el mejor provecho?
¿**Qué** estoy viviendo?

A estas preguntas les podemos encontrar poderosas respuestas sobre eso que hoy no estamos entendiendo y tal vez es la razón fundamental por la cual estamos en esa situación. Hay una frase que me gusta mucho parafrasear en mis conferencias y entrenamientos:

"La vida es tan buena maestra que, si no aprendes la lección, te la repite tantas veces sea necesario hasta que aprendas. Ella no lo hará de la forma en que deseamos, sino en la forma en la que lo necesitamos"

Permíteme explicarte de forma sencilla qué busca cada una de las tres (3) preguntas:

1. El para qué

Interesante pregunta dado que al quedar bien formulada, provoca en los seres humanos "INSPIRACIÓN", los hace mover, conectar. Su importancia es vital, ya que la casi totalidad de los seres humanos queremos pertenecer, ser y hacer parte de una iniciativa, proyecto, grupo o sueño.

El "para qué" está conectado con nuestro sistema límbico, garantizando que nos "sintamos" seguros de lo que estamos haciendo, que "sintamos" que pertenecemos a algo, que dejamos de ser parte de una individualidad como manada, para convertirnos en parte activa de una "aldea", una aldea con la cual me "siento" identificado y la cual me provee seguridad, me brinda confianza y por ende le entrego mi lealtad.

Sabemos que al interior, hay una serie de valores con los que comulgo, por lo que se me hace muy fácil tomar decisiones.

2.
El cómo

Esta segunda parte nos brinda el paso a paso, las herramientas para lograr el propósito, permitiéndome identificar y visualizar claramente las diferentes ventajas y beneficios. El cómo está conectado con el sistema Neo-cortical, ese mismo que es capaz de crear un futuro para materializar sueños en el presente.

Podemos armar la estrategia que nos permite disipar las dudas, miedos, incertidumbres y preocupaciones que pueda estar experimentando antes y durante la ejecución. Acá es donde se construyen las políticas, procesos, procedimientos, manuales, tiempos y recursos con los que se va a poner en marcha nuestro POR QUÉ.

3.
El qué

Sencillamente este punto es de focalización del resultado, el qué voy a materializar, qué tendré como resultado y dónde está la meta final. Nuestro Neo-Córtex sigue siendo una pieza fundamental en este tercer punto, pues brinda dirección y toma de acción, permitiendo cualitativamente medir el éxito, el logro, saber que lo conquistamos y que lo hemos conseguido. Esto es un gran combustible, dado que los seres humanos deseamos en lo profundo de nuestro ser, celebrar victorias, sirviendo de motivación para iniciar de nuevo, dándole movimiento al ciclo del círculo de oro.

Lo que acabas de leer fue insumo para encender motores y colocarnos en marcha en el año 2014, pues éstas mismas tres preguntas nos las hicimos el equipo conformado por Gilberto Gómez (Gerente del FGS), Sebastián Castillo (Ejecutivo Comercial) y éste servidor (Director de Negocios), con el fin de descubrir para qué estábamos en lo que estábamos como agentes comerciales del FNG (Fondo Nacional de Garantías).

Para esa época teníamos un reto inmenso, queríamos reinventarnos, hacer cosas diferentes a lo que ya habíamos logrado desde 2006, deseábamos que la gente sintiera que no era más de lo mismo y que teníamos un propósito mucho mayor, un propósito superior, un propósito que se debía ver reflejado en las cifras y resultados comerciales que finalmente logramos a finales de ese año. Fueron más de medio billón de pesos colombianos que junto al Sistema Financiero Santandereano se lograron desembolsar gracias a lo que nosotros hacíamos: "Servir como vehículo para permitir que miles de sueños de nuestros empresarios se hicieran realidad".

Desde ese entonces comencé a soñar que valía la pena dejar de ser oruga y realizar un tránsito en la vida. Debía ser crisálida, tomarme un tiempo para validar que tenía potencial, que tenía un qué, un cómo y debía conectar con el POR QUÉ y PARA QUÉ.

La vida luego me dio las respuestas que andaba buscando, solo bastó con ver mi vida desde el retrovisor para darme cuenta, que cada año había sido un entrenamiento, en donde se me habían entregado herramientas y recursos que en su momento no entendí el para qué. Cada momento, cada hora vivida había

sido previamente establecida por la "divinidad", para que luego con un hilo sumamente delgado y extremadamente fuerte, se fueran manteniendo unidas las diferentes experiencias de mi vida. Todos tenemos ese hilo y la fuerza, solo que, por alguna razón nos empeñamos en enredarla en una madeja a la que le sacamos frase: "Esta es la vida que me tocó", haciendo ver las cosas más complejas de lo que realmente son.

Solo era cuestión de tiempo, de paciencia y darme cuenta que necesitaba hacer el desacople, que debía dar un salto, ya no inconsciente sino totalmente CONSCIENTE, para colocarle alas al plan cósmico al que todo ser humano viene cientos de veces. Era momento de refinar, pulir y matizar esa luz interior que cada vez brillaba con más fuerza, que muy seguramente aprendió a apagarse, a encenderse y que aprendió que vinimos a tres cosas fundamentalmente como seres humanos:

• A Cumplir nuestro Propósito...
• A servir a los demás desde nuestro propósito...
• A aprender a ser felices

Así las cosas, si lo iniciamos de atrás hacia adelante y le colocamos algunos adornos lingüísticos, tenemos la siguiente declaración:

"Aprender a SER feliz es un maravilloso estado en el que quiero vivir, Sirviendo a los demás desde el cumplimiento de mi propósito".

Como te comenté líneas arriba, las siguientes once (11) historias, son un recuento de algunos de los saltos más representativos de mi vida. Cada uno de ellos se fue sumando en silencio al siguiente, hasta llegar a un punto donde el silencio se convirtió en un gran sonido, un llamado, una trompeta cósmica que te avisa en total sinfonía, que ha llegado el momento, es momento de hacerte tus tres preguntas: Para Qué, Cómo y Qué. Del tamaño de las respuestas, prepárate, tu vida se convertirá muy seguramente en un símbolo de inspiración.

Las respuestas a las que llegues seguramente no son las que desees, sin embargo, escucha tu corazón, ese maravilloso instrumento de guía que sabe llegar al puerto que te corresponde, así que CONFÍA, el universo jamás jugó, juega o jugará a los dados. Recuerda:

Para aprender a nadar hay que tomar agua, "POCA" para no ahogarte y la "SUFICIENTE" para darte cuenta que "APRENDSTE"
Carlos Alberto López González



EL POR QUÉ DE ESTE LIBRO Y EL ¿PARA QUÉ DAR SALTOS EN LA VIDA?



**"Es un pequeño paso para el hombre,
pero un gran salto para la humanidad"**
Neil Armstrong

Esta frase encierra tal cantidad de misterios que hoy seguimos con una de las dudas más grandes del siglo XX: ¿Realmente el hombre llegó a la luna ese 20 de julio de 1969? Vamos por partes, te llevarás grandes sorpresas con las siguientes líneas que tengo para ti.

Todo lo que tenga que ver con palabras como aviación, astronomía, NASA y astronautas han logrado cautivarme desde muy niño. Recuerdo tener alrededor de 10 años y estar en mi cama acostado mirando por la ventana hacia un cielo completamente despejado, de esos que se ven en los meses de enero y febrero.

Por esa época del año el cielo está generosamente despejado, las diferentes estrellas titilan con más fuerza de lo normal y sobresalían tres de ellas, tenían el poder de que fijara totalmente mi atención (aún hoy, a mis 44 años, lo hacen); son las 3 estrellas del cinturón de Orión. Sus nombres son 'Mintaka', 'Alnitak' y 'Alnilam', sin embargo, se les conoce como 'Las tres Marías' o 'Los tres Reyes Magos' y forman una brillante alineación donde una de ellas está ligeramente inclinada.



Representación de la Constelación de Orión

Ahora bien, por qué es importante ese dato: Mi pasión por estas estrellas, me llevó en mi adolescencia a conocer que fueron base fundamental para que los egipcios utilizaran sus posiciones y así construir las tres grandes pirámides de Giza: Keops, Kefren y Micerinos. Nada está suelto en esta corta vida, pues no tenía la menor idea de que esas noches, serían el génesis del nombre de mi empresa: UPUAT LEADERSHIP.

Podía pasar gran cantidad de minutos mirando al cielo mientras Morfeo (dios griego hijo de Hipnos y de la diosa Nix) me conducía a buenos y placenteros sueños, así como lo hizo durante siglos con emperadores y reyes. Lentamente Morfeo se apoderaba de mis ondas cerebrales, pasándome con cautela de Beta a Theta para luego enviarme a Delta o sea al sueño profundo. Mientras eso ocurría en la mayoría de las noches, generalmente una pregunta rondaba por mi cabeza:

¿Cuándo yo volvería allá?

La pregunta sigue sin una respuesta científicamente comprobable, sin embargo, en mi corazón hay una verdad: De ese lugar es de donde provengo. Mi alma se regocijaba (y hoy aún lo hace obviamente) con solo creer que es cierto, que vengo de las estrellas, más específicamente de la del centro del cinturón de Orión: de Alnitak.

Y acá es donde quiero invitarte a no creer lo que te voy a expresar, solo busca información y saca tus propias conclusiones. Los americanos no fueron los primeros en llegar a la luna. Precisamente tres años antes, el 3 febrero de 1966, la nave espacial rusa dio el primer salto con el "LUNA 9", logrando el primer alunizaje sobre nuestro satélite natural.

Ahora bien, los americanos efectivamente no fueron los últimos en ir a nuestro satélite. La Unión Europea también hizo su salto, enviando la sonda "SMART-1", la cual se estrelló contra la luna como estaba planeado, el 3 de septiembre de 2006.

El siguiente salto fue de los indios (como se les conoce a los nacidos en la India), llegando el 14 de noviembre de 2008 a bordo del "Chandrayaan 1". Ahora bien, en el 5to lugar estaban los chinos (los de la China), logrando con éxito posar el "Chang'e-4" en el lado oscuro de la luna, el pasado 3 de enero de 2019. Lo importante no es poner el huevo, lo valioso es saberlo cacarear para que el dueño de la granja te cuide y sepa que eres valioso. Los saltos en si son importantes, sin embargo, mira como 4 de ellos no fueron catapultados mundialmente y hoy muchos de nosotros desconocíamos que esto había ocurrido.

Este es el para qué de este libro, lograr que mis 11 saltos puedan ser cacareados públicamente y decirle a la vida que YO SOY valioso, así como tú también lo eres, sin embargo, de tus huevos te encargas tú. Finalmente terminarás leyendo este libro y con algo de certeza, el 1% de los que lo terminen, saldrán a escribir el suyo; si eso ocurre creo que he cumplido mi función: que haya un despertar de consciencia en los lectores, que salgamos al mundo y nos convirtamos a lo que estamos llamados a SER, un verdadero símbolo de inspiración.



MI PRIMER GRAN SALTO PÚBLICO FUE EN UNA IGLESIA

La época de ser acólito



"Así que, Por sus Frutos los conocereis"
Maestro Jesús de Nazareth Mateo 7:20

El recuerdo de cómo inició esta maravillosa experiencia realmente no la tengo tan presente, sin embargo, sí tengo en mi memoria que cursaba 5to de primaria, cuando el párroco de la iglesia le propuso a mi mamá que me diera la oportunidad de ser acólito.

La negociación entre mis padres y éste futuro acólito fue sencilla y el acuerdo tenía una premisa: "Si quiere ser Monaguillo debe irle bien en el colegio". Dicho y hecho, a los pocos días me estaba colocando mi sotana en la Iglesia de Cristo Rey del Barrio Provenza en la ciudad de Bucaramanga.

Dicha prenda de vestir, como toda indumentaria que se utilice para representar un cargo o actividad, generó en mí una cierta "activación del ego", pues me otorgó una especial y sutil

autoridad, ya que el nuevo traje me permitía acceder a sitios y realizar actividades que generalmente no podría hacer, si no estuviera vestido de acólito. Negarlo sería más peligroso que aceptarlo y es ahí donde debes aprender a comportarte no por lo que tienes puesto y se ve hacia afuera, sino por lo que tienes dentro de ti y que pocas veces nos atrevemos a mostrar.

Recuerdo que una tarde mientras me vestía en la sacristía, me miré en el pequeño espejo que estaba empotrado en la "cómoda de madera". Durante algunos segundos se me pasaron varios pensamientos: Tal vez por estar vestido así lograría ser más íntegro como ser humano, coherente como ciudadano, servicial, excelente hijo, maravilloso amigo, académicamente brillante, espiritualmente iluminado y docenas de "pendejadas" más.

Sin embargo, volvamos a lo importante de esta primera historia, ya que siento que este "salto", me animó a dejar de ser un niño introvertido, callado y penoso, situaciones que desaparecían cuando debía estar frente a numerosas personas.

"Si dejas salir tus miedos,
tendrás más espacio para vivir tus sueños"
Marilyn Monroe

Hoy escribiendo estas líneas debo confesar nueva y públicamente que tengo una total fobia a hablar en público, de pararme frente a docenas o cientos de personas, sin embargo, para esa época no era consciente. Fueron los años posteriores los que me llevaron a darme cuenta que mi mayor miedo se convertiría poco a poco en mi mayor fortaleza.

Comenzar este proceso me llevó a pensar, que lo mío era ser sacerdote, pues así podía hablarles a las personas y contar historias como lo hacía el maestro Jesús con sus discípulos.

Fueron casi dos años en los que diariamente iba a la iglesia, me pedía la tocada de las campanas (esto realmente me encantaba y debo ser muy franco: es todo un arte para que suenen de forma adecuada) para cada uno de los tres momentos en que deben hacerse antes de iniciar la eucaristía. Me gustaba la sensación de sentirme fuerte y poderoso.

Entre una y otra campanada, debía organizar la indumentaria del párroco, que para esa época era el Padre Crispín. Al final de la preparación previa para el inicio de la misa, solo quedaba convencer a algunos feligreses para que hicieran las respectivas lecturas y afinar la voz, porque para completar el combo, este servidor también cantaba. Entremos en el PARA QUÉ viví esa experiencia, pues el QUÉ hice y el CÓMO lo hice están ya fugazmente documentadas en las líneas anteriores.

Este primer PARA QUÉ lo deseo enfocar en la capacidad que tienen los niños de poder enfrentar sus miedos, esos mismos que como fantasmas, nosotros los adultos y demás figuras de poder, vamos alimentando todos los días, dándoles la misma afirmación: "No haga eso, quédese quieto, cállese, no toque, no se pare, no se mueva, etc.", sentenciándolos así a un perfecto y directo fracaso, enseñándoles a darse por vencidos, sin antes haber dejado sangre (de la pasión), sudor (del esfuerzo) y lágrimas (de la alegría) en el campo de batalla, perdiendo mentalmente la guerra.

"Todo lo que deseas está al otro lado del miedo"
Jack Canfield

Tanto papá como mamá pensaron que no me iba a durar mucho este capricho infantil... ¿Qué podían perder? Realmente nada, solo los $45.000 pesos que costaron las dos sotanas blancas. Hagamos un recuento de algunos aprendizajes de esa época y que hoy dan forma a lo que como ser humano soy:

¿El Para qué de este primer salto?

a Para Recordar que vine a este mundo a aprender a SER FELIZ y que realmente cuando haces las cosas y éstas te producen felicidad: Solo continúa, vas por el camino correcto.

b Para Reconocer que los sacerdotes son seres humanos como todos nosotros. Es un punto en el que claramente evitaré entrar a profundidad, sin embargo, me mostró que ese hombre tras la sotana era también un gran ser humano, que también tenía sentimientos, se preocupaba cuando las cosas no le salían como las había planeado y su familia le colaboraba en la parroquia (Lo hacía su sobrino) y en la casa cural (Lo hacía su hermana). En dichas actividades lo vi en algunas ocasiones con el "genio afuera", si no se hacían correctamente o como él quería, deseaba o esperaba.

Lo vi muchas veces leyendo, en otras ocasiones lo vi concentrado feliz frente a la televisión viendo el noticiero, almorzando como cualquier mortal, viviendo realmente

como lo hace cualquier persona. Su diferencia radicaba en su atuendo como sacerdote y su vocación de servicio que tenía hacia la comunidad. Vale la pena resaltar, ya que en mi caso lo puedo decir, que jamás él pasó la raya de lo moral y lo ético.

c **Para ver el otro lado de la moneda.**
Vamos a misa con la creencia de que existe el pecado y por ello debemos tener un castigo que proviene del cielo. Pedir perdón por dichos errores, es abrir una puerta para que Dios ahora sí te de la salvación. Algunos piensan que, si te arrepientes y le imploras misericordia, tal vez él se acuerde de ti y evitará que te quemes por toda la eternidad.

Con el tiempo vas creciendo y te das cuenta que realmente somos seres espirituales viviendo una experiencia humana y no al contrario como nos lo han hecho creer. Que el pecado realmente se llama ERROR y que los errores son necesarios para aprender; que cada error cometido me acerca al acierto, que es una condición humana vital para poder avanzar.

Aprender de los errores es entender que ellos son una fuente maravillosa y poderosa de recursos que nos harán más sabios.

d **Para dejar de hacer las cosas porque toca.**
Podemos ver el diezmo desde dos puntos de vista. El primero de ellos es un aporte voluntario que las personas hacen para el sostenimiento del párroco, de la parroquia, de la casa cural y demás gastos que se originan.

Por otro lado, está el punto de ver la limosna como un proceso transaccional donde al darle dinero a Dios, espero recibir cosas valiosas de él: como por ejemplo la salvación. Es por eso que vi muchas veces que entre más grande fuera el pecado o la necesidad, más dinero se daba en la limosna.

e **Para dejar de ser mecánicos.**
La eucaristía, desde la rigidez en la que a veces se empeñan algunos sacerdotes dogmáticos, hace que la ceremonia se repita todos los días con una estructura sólida y acartonada. Sólo algunos sacerdotes (modernos en su mayoría) se animan a que exploremos a Dios dentro de nosotros, sin tanto abolengo, sin temor, sin sufrimiento, sabiendo que el LUGAR FAVORITO DE DIOS somos todos y cada uno de nosotros.

f **Para saber que todos somos dioses en transformación.**
En algunas oportunidades buscamos a Dios solamente en los sacramentos, en los ritos, vamos a la iglesia en una posición de pedir, a llorar o implorar misericordia, perdiendo de vista el verdadero propósito. Si decides cerrar los ojos, te darás cuenta que puedes sentir a Dios. Aprende a colocar intensiones poderosas en torno a la Ley más importante y poderosa del universo: EL AMOR. El día que entiendas que no hay que pedir sino agradecer, tendrás una gran herramienta para que se manifieste todo a lo que te debes hacer correspondiente.

g **Para Agradecer.**

La vida está para entregarte todo lo que te corresponde. Cuando decides ir a misa y ese día está dando su homilía un sacerdote de avanzada, puede recordarte que estás hecho a imagen y semejanza de Dios, que provienes de él y que para que regreses a él, debes estar hecho de lo mismo, de AMOR. Por eso recuerda que eres un diosecito en formación, que estás volviendo a la esencia divina, que estás recorriendo un camino para que vuelvas a encenderte con la LUZ del amor y que sí o sí, volveremos todos a la casa del Padre.

h **Agradecer hoy a mis papás.**

Ellos creyeron que sería un corto viaje, pero fue el inicio del viaje que aún hoy está desarrollándose con más fuerza. A veces no sabes que te están entrenando para cosas más grandes, así que todo lo que hagas, grande, mediano o pequeño hazlo ExtraOrdinariaMente.



MI SEGUNDO SALTO HACIA UN ACCIDENTE QUE MARCÓ MIS DEDOS



"Incluso la gente que afirma que no podemos hacer nada para cambiar nuestro destino, mira antes de cruzar la calle"
Stephen Hawking

Era domingo en la mañana del año 1993, el mes del año realmente no lo recuerdo, sin embargo, si recuerdo muy bien que estaba en compañía de mi hermano menor Oscar Mauricio en el parqueadero del Conjunto donde por aquella época vivíamos, en la ciudad de Bucaramanga. El día estaba soleado, razón por la cual decidimos ir hasta el parqueadero con mi hermano menor y darle una muy buena limpieza al carro de la familia. Era un Campero Daihatsu rojo que recién había sido arreglado por mi papá para dejarlo a punto.

Todo inició cuando terminamos de lavarlo (a punta de balde y trapo), allí se me metió en la cabeza la gran idea de salir a darle una vuelta. Razones: Solamente una sola: "Chicanear". Esto motivó a éste irresponsable adolescente a que no tuviera consciencia de que estaba experimentando una falsa sensación de saber conducir, puesto que yo solo tenía

"algunas nociones" de manejar. Sumémosle que la pericia que se necesita para estar al volante de un carro, esa mañana de domingo tal vez se quedó dormida en la cama y no salió a acompañarme en el puesto del copiloto. La vida en su justa medida hizo que mi hermano se quedara y solo recuerdo verlo por el retrovisor del carro gritándome que me devolviera.

Algunos minutos después de manejar tranquilamente, ya había llegado a nuestro anterior barrio (Provenza) y paseaba por la principal avenida: la calle 105. Al llegar a la carrera 21 debí hacer un PARE para poder cruzar a la izquierda y hacer luego un giro en U, giro que a todas luces estaba totalmente prohibido.

La verdad, la imagen aún la tengo en mi memoria, todo sucedió muy rápido, ya los detalles y recuerdos vívidos se han desvanecido con el tiempo y solo recuerdo que iban dos personas (tal vez dos mujeres) pasando la calle y por no atropellarlas, terminé chocando el carro con una palma que estaba en el andén, ocasionando que se volcara el carro.

En pocos segundos había una gran comitiva de espectadores que miraban a través del panorámico del carro, preguntándose sobre la suerte de su conductor que, para sorpresa de muchos, era un adolescente que no llegaba a más de 14 años.

El carro había quedado de lado y mi salida fue por la ventana del copiloto. Me dirigí hacia la droguería Bucarica que estaba a pocos pasos del lugar. Su dueño, Don Isaías, era por esa época un gran amigo de mi mamá. El sentido común me indicó en ese momento que debía acudir a esa droguería porque mi mano izquierda estaba sangrando debido a que había golpeado 2 de mis 5 dedos.

Don Isaías, me miró con una tremenda cara de asombro al verme ensangrentado y acompañado de un señor que vestía de blanco y me decía que todo iba a estar bien, que no tuviera miedo. He llegado a pensar que ese hombre lo puso el universo en la hora, lugar y fecha adecuada y hoy con más de 40 años de vida, puedo decir que esa persona era realmente lo que llamamos un ángel. Luego pregunté por el señor de blanco que me llevó a la droguería y nadie dio razón de él. Sin embargo, hoy quiero darle las gracias donde sea que esté.

Ya en la droguería viendo lo fuerte del golpe en mi mano y que a escasos metros estaba el carro volcado, tomé la decisión de llamar a mis papás al apartamento para contarles lo sucedido. Fueron momentos de mucho miedo al no saber cómo iba a ser su reacción. Lentamente se fueron marcando los 7 números del teléfono fijo. Recordemos que para esa época los celulares no estaban disponibles.

Esperé a que al otro lado de la línea alguno de los dos me contestara, siendo mi padre el afortunado ganador de tremenda noticia. En los primeros segundos de la llamada mi papá obviamente quedó en shock, no entendía por qué lo estaba llamando desde un teléfono fijo para comentarle que me había llevado el carro, que estaba en otro barrio, y que había tenido un accidente de tránsito. Le comenté que estaba herido y que estaba en la famosa droguería de la Calle 105 con carrera 21.

Mis papás cuentan que sacaron solo la billetera de mi papá, se encontraron con mi hermano en la portería buscando rápidamente respuestas a una sola pregunta: ¿Dónde está su hermano y el carro? Pregunta que obviamente no tenía respuesta. A mi hermano lo mandaron para el apartamento y mis papás en plena autopista, esperaron infructuosamente a que

pasara un taxi. Al ver que venía un bus urbano, estas dos pálidas almas en pijama, subieron con el corazón en la mano para que los llevara al sitio del siniestro automovilístico.

**"Nadie dijo que la vida sería fácil, sin embargo,
nadie dijo que sería imposible"**

Recuerdo que vi primero a mi papá y luego a mi mamá, siendo ella la que se quedó conmigo mientras mi papá iba a revisar qué había pasado con el carro.

Don Isaías le dijo a mi mamá: "hay que llevarlo rápido a la clínica para que le miren su mano, la verdad no se ve para nada bien". Fueron realmente pocos minutos los que se necesitaron para que mi papá recibiera ayuda de extraños y conocidos para que voltearan el carro. Por su parte, mi mamá me subió a un taxi rumbo a la clínica Bucaramanga. Allí un agradable médico literalmente me pegó un dedo y cosió el otro, diciéndome que había tenido suerte de no haber sufrido ninguna fractura en las falanges.

Del carro, solo recuerdo que me subí a los muy pocos días, le sonaba hasta la pintura y mi papá completaba la escena diciéndome que cada ruido que tenía el carro era gracias a mi total y completa irresponsabilidad. Creo que ese fue el peor castigo que pude recibir: El sonido del desbarajuste del campero.

¿El Para qué de este segundo salto?

Nuevamente varias enseñanzas compartiré para así recordar que cada cosa que pasa en tu vida tiene una poderosa razón. Allí hay celosamente guardados secretos para seguir aprendiendo a SER FELIZ:

a **Para saber que las cosas son inevitables, inmodificables y necesarias.**
Gracias universo porque Oscar Mauricio se quedó allí parado. Hoy doy las gracias por no haberlo dejado subir. Hay una frase que dice: "Cuando te toca, ni aunque te quiten, y cuando no te toca, ni aunque te pongan".

b **Para saber.**
Que el miedo es un pésimo copiloto.

c **Para saber.**
Escuchar y entender cuándo parar y evitar seguir.

d **Para creer.**
Los ángeles sí existen y vienen vestidos de blanco.

e **Para verificar la ley de la compensación.**
Siembra con amor y verás los frutos. Mi mamá sembró muchos años una relación de amistad con Don Isaías y ese día se dieron sus frutos.

Para nuevamente agradecer.
f Gracias a mis papás porque ese día estuvieron ahí, Gracias.

MI TERCER SALTO FUE PARA APRENDER A VENDER DULZURA



"Lo más dulce de la vida consiste en no saber nada"
Sófocles

Era el año de 1996 cuando una vecina de mi mamá (Ana Durán) le dijo que si yo estaría interesado en trabajar con su hija. Ana Lucía (hija de la señora Durán) era una mujer emprendedora, con gran fuerza para lograr sus metas, sus sueños y hacía poco se había separado de su esposo. Una mujer que para esa época tenía casi 30 años de vida y por ende mayor que este servidor por 11 años. Ella estaba empezando una nueva empresa en la ciudad de Bucaramanga y tenía todo el carácter de sacar adelante a su hijo Sergio Andrés.

Lo que no sabía yo era que ese año y los próximos 6, iba a experimentar tantos aprendizajes, muchas vivencias y experiencias que tuvieron diferentes matices, varios bemoles y un final diferente para cada uno de sus dos actores.

Había terminado mi servicio militar en la Policía Nacional, experiencia que me abrió un panorama diferente de cómo comenzar la vida, cómo lograr querer una institución, cómo hacer un uso adecuado del dinero que ganaba para esa época ($74.000 mensuales)[2], evitar las tentaciones propias que genera el portar un uniforme y vivir esos meses lidiando con que te digan "chucaro" (Expresión popular con la que se conocía a los que prestaban el servicio militar en la Policía Nacional).

Esta experiencia me dejó entre otras cosas, mi pase de conducción, ya que un Cabo Primero (Martínez) y un Cabo Segundo (Cienfuegos), me dijeron que lo sacara y que no dejara para después. Fue sencillo y en tres pasos: a) Presentar exámenes, b) pasar las pruebas y c) pagar los trámites. Unas semanas después ya tenía pase, documento fundamental para poder trabajar con Ana Lucía. ¿Por qué era importante tener el pase?: Mi cargo era Chofer, Conductor, Transportador Personal o "Personal Driver" para los que les gustan las frases en inglés.

Era una propuesta interesante dado que por esa época estaba buscando entrar a la Universidad Privada. Yo había pasado a Geología en la UIS (Universidad Industrial de Santander), sin embargo, entraron en paro las universidades públicas y debí salir a buscar otras opciones. Me presenté a la UNAB (Universidad Autónoma de Bucaramanga) a estudiar Ingeniería Financiera de noche mientras en el día podía trabajar y así ganar dinero, experiencia y aprender de este nuevo negocio de las importaciones y comercializaciones de comestibles americanos que era lo que Ana Lucía tenía en mente.

[2] En dólares americanos aproximadamente son USD $22 con base a una TRM de $3.500 pesos por cada dólar.

Lo que no sabía era que la vida me tenía preparada una gran sorpresa por haber tomado la decisión de comenzar desde abajo; puesto que varios años después, antes de graduarme debía hacer mi práctica empresarial. Esta la pude desarrollar en el Ministerio de Comercio Industria y Turismo, específicamente en el Banco de Comercio Exterior de Colombia (BANCOLDEX), siendo una experiencia fascinante y todo gracias a este maravilloso arte de vender dulces.

"Cuando aprendes a amar lo que haces,
La vida luego te dejará hacer lo que amas"

Esta es una frase que con el tiempo cobraría todo el sentido. La mayoría de nosotros no sabemos con qué nos vamos a encontrar en este maravilloso camino de la vida. De lo que estoy seguro hoy, es que tendremos que aprender a hacer muy bien las cosas que desempeñamos (sea cual sea tu arte, oficio o experticia), para luego, en una alineación cuántica de "tiempo y espacio perfecto", se active el detonante que nos permitirá subir nuevos escalones en nuestras vidas.

Te estarás preguntando ¿qué hacía diariamente un estudiante de pregrado en su día a día como empleado? La respuesta es muy sencilla y tiene que ver con cambiar la pregunta: ¿Qué estaba la vida dispuesta a enseñarme y yo dispuesto a aprender?

La vida fundamentalmente estaba lista para dos cosas:

1. Aprender a Servir como conductor: como mencioné líneas arriba, comencé como conductor de su vehículo, que curiosamente era también un Daihatsu (como el de mi accidente en la adolescencia), sin embargo, este era de color marrón y un poco más antiguo en modelo.

2. Aprender a Servir como vendedor: y la frase "vendedor amateur" comenzó a perfilarse por tanto no tuve entrenamiento en técnicas de ventas, no recibí un modelo de ventas de canal T&T (tienda a tienda), no recibí un manual de manejo de objeciones, ni otras herramientas que hoy las personas pueden recibir para garantizar el éxito como vendedores.

   Sencillamente era salir a conseguir clientes, enamorarlos con producto y decirles que los comestibles americanos que comercializabamos, se iban a vender extraordinariamente. Por esa época, claramente el precio bajo no era la característica predominante, realmente lo era el servicio y la calidad.

Por esa época (año 1997) no tenía acceso a información de neuro-ventas, no porque no estuviera disponible, sino porque no me había ocupado de buscarla, entenderla y menos de aplicarla. Hoy me doy cuenta que las bases las estaba aplicando, estaba generando ventas desde el amor, la confianza y la cooperación.

La combinación de ambas actividades (Conductor y Vendedor), hizo que Ana Lucía y este servidor comenzáramos a pasar mucho tiempo juntos y de esa forma la amistad pasó al plano sentimental, situación que dio lugar a una relación que duró más de 4 años y que generó muchos roces entre mi papá y en menor medida, con mi mamá.

Durante esos años juntos, nos dedicamos a visitar colegios, supermercados, micro-mercados, terminando incluso vendiéndoles a nuestros competidores en el famoso San Andresito de la ciudad. Era realmente "delicioso" el poder conocer diferentes tipos de personas, lograr detonar las ventas entendiendo que los seres humanos somos diferentes y que debes de forma camaleónica, adecuar tu narrativa a las narrativas de tus clientes.

Lograr que se generaran recompras me enseñó que una cosa es la fidelidad (que es aún válida) y otra muy diferente y poderosa es la LEALTAD. Aprendí que puedes tener el mismo producto, incluso un poco más costoso que la competencia, sin embargo, tu cliente crea un vínculo de LEALTAD hacia ti. No es una chocolatina, una colombiana, un producto o un servicio ni a un precio determinado solamente por lo que te compran, ellos te compran porque son LEALES contigo.

Cuando descubres que eso es cierto y que en la vida no siempre importa detonar la compra con un menor precio, apreciarás las relaciones de valor que creaste, que estás creando y que vas a crear. Lo particular de estas líneas que estás leyendo, es que me tomó muchos años más entenderlo, pues para validarlo académicamente tuve que pasar por un aula de clases en posgrado y tomar algunos seminarios y talleres de ventas, para legitimar que lo que viví (inconscientemente) ya universidades como Harvard lo habían validado técnicamente.

Expertos en la materia han logrado demostrar recientemente, que más del 85% de las decisiones de compra son inconscientes y responden a impulsos básicos del cerebro límbico, siendo el mismo postulado en el que se basó Simón Sinek[3] para su GOLDEN CIRCLE. Tuve la oportunidad de leer un artículo de Gerald Zaltman (miembro del comité ejecutivo de la Facultad de Comportamiento, Mente y Cerebro de la Universidad de Harvard) donde se exponían métricas muy similares.

Estar 5 días a la semana viendo cómo compraban mis clientes, me permitió aprender a venderles. Ellos buscaban algo más que una simple compra, buscaban "dulcemente vivir una experiencia" y que ellos fueran el centro de la negociación, deseaban sentirse importantes, escuchados, valorados y atendidos.

Las ventas, los números y las diferentes fórmulas financieras, contables y econométricas, me acompañaron durante mi carrera, día y noche, puliendo cada vez más al orador que llevaba dentro; poco a poco estaba perdiendo el temor de hablar en público y me deleitaba con cada venta realizada (como dulce vendedor que era) y con cada examen académico que iba logrando pasar en la universidad (como dulce aprendiz de pregrado).

[3] Simon Sinek es un escritor y motivador inglés, conocido por su concepto de El círculo dorado.

Este proceso de aprendizaje incluyó un nuevo actor, Don Ignacio Rodríguez Santamaría. Hoy puedo decir que fue un gran tipo en varios aspectos de su vida, a pesar de las diferentes situaciones que él tuvo que vivir. Don Ignacio fue el esposo de Ana Lucía, y que para esa época (1996) que los conocí y mencioné líneas arriba, ellos ya estaban separados, cada uno viviendo sus propios caminos. Sin embargo, de ahí en adelante se realizaron cientos de intersecciones entre ellos por su único hijo Sergio Andrés, quien para ese entonces tenía un poco más de 4 años de edad.

Don Ignacio era una excelente mezcla entre la verraquera del santandereano, lo comercial y vendedor del Paisa y lo buena plaza que disfrutan los "rolos" para los negocios en la ajena Bogotá[4]. Él era el importador directo de la totalidad de los comestibles que vendíamos con Ana Lucía, siendo él, por obvias razones, el proveedor de mercancía.

Al inicio tuvimos algunos roces, dado que intuía que yo estaba saliendo con la mamá de su hijo y que estaba pasando más tiempo con ellos (en especial con Sergio Andrés) que lo que él podía, pues Bogotá y Medellín[5] eran las ciudades donde más tiempo él pasaba. El tiempo fue el mejor consejero y lentamente nos volvimos buenos amigos, convirtiéndome curiosamente en su confidente. Viajamos varias veces juntos, pasando mis vacaciones de la universidad en su apartamento tanto de Medellín como de Bogotá.

[4] Bogotá es la Capital de Colombia y así mismo la capital del Departamento de Cundinamarca.

[5] Medellín es la 2da sesión de Colombia y la capital del Departamento de Antioquia.

Recuerdo las muchas veces que lo llevé al médico, a sus controles de salud y los procesos de diálisis en Bucaramanga. Cada vez que teníamos que ir, eran motivo de risas burlonas de su parte. Él decía que un día, él entraría vivo y saldría "paletiao" (es decir, muerto, frío como una paleta). Su condición médica lo limitaba físicamente y fue precisamente en 2001, en una diálisis en Medellín, donde su cuerpo no aguantó el procedimiento y trascendió a causa de su insuficiencia renal.

Esto ocurrió una tarde desarrollando mi práctica empresarial en el Banco de Comercio Exterior de Colombia (BANCOLDEX). Ese día recibí una llamada en plena visita comercial; estaba en una empresa de confecciones sobre la carrera 36 entre calles 52 y 51 de la ciudad de Bucaramanga. Era la mamá de Ana Lucía. La frase que escuché hizo que le dijera a la empresaria con la que estaba reunido, que me diera por favor unos minutos, necesité salir a la calle y soltar un par de lágrimas; había fallecido Don Ignacio Rodríguez. Luego supe que sus palabras finales, que fueron gritadas mientras dejaba su cuerpo físico fueron: Sergio Andrés...

A este hombre, un gran luchador de la vida motivado por ver crecer a su hijo, también debo dedicarle estas líneas de agradecimiento. Conocí muchas cosas que seguramente no hubiese conocido sino hubiese estado con él, compartido con él, vivido con él. Al final de su vida, me enseñó con creces cómo gozarse la vida y el valor de la palabra AGREDECIMIENTO. Escribiendo este párrafo se viene a mi mente un especial recuerdo, dado que teníamos una forma de llamarnos el uno con el otro. Su frase era:

¿Estamos listos Don Carlos?
A lo que le respondía: Listos Don Ignacio.

Con él aprendí lo que significan estas tres magníficas frases:

a) En la cancha de la vida muy seguramente dejarás con amor: Sangre, Sudor y Lágrimas.
b) Los hijos son una poderosa razón, un maravilloso motivo y un extraordinario combustible para salir a darlo todo día a día.
c) Si eres capaz de Creerlo, eres capaz de Crearlo.

Paralelo a esta amistad con Don Ignacio, el tiempo comenzó "a pasar factura" recordando que la relación que había nacido entre jefe (Ana) y subalterno (Carlos), tenía una "brecha" de más de 11 años de diferencia entre los dos, años que con el tiempo fueron poco a poco haciendo más marcadas las diferencias no solo de edades, sino en los sueños, aspiraciones, propósitos y demás.

Finalmente, las cosas tomaron un nuevo rumbo en la vida de ambos, generada por una situación vivida a comienzos de la primavera de 2004, que llevó a que ella tomara la decisión de dar por terminada la relación. La frase pronunciada esa mañana por ella fue: "Esto no tiene pies, mucho menos cabeza", palabras que marcaron el final de una amistad, de una relación de pareja y una relación laboral.

Ese día, que no cursaba más de las 11am, dejamos de vernos y hablarnos hasta el día de hoy. Para ella solo tengo GRATITUD, lo vivido fue para mí un génesis empresarialmente hablando, y me permitió madurar en otros aspectos como ser humano, como pareja y como hombre.

La historia pareciera que termina con el anterior párrafo, sin embargo, hay ciertos hilos en la vida que se entretejen extrañamente, cada momento de nuestras vidas está siendo tejido con delgados hilos, por "manos expertas" que tienen claro tu Ikigai, tienen conocimiento de todo tu pasado, presente y futuro. "Ellos" saben que no eres un ser humano tratando de ganarse el cielo con buenas acciones, con buen vivir, con bien hacer, con bien pensar, con bien decir.

"Ellos" tienen totalmente claro que eres un SER ESPIRITUAL viviendo una experiencia humana, que cometerás millares y millares de errores, uno tras otro, pues cada uno de ellos es un poderoso aprendizaje que te acerca cada vez más al acierto, que te permite construir un escalón más para seguir avanzando tu camino a la sabiduría, ese mismo camino que todos los seres humanos hemos venido construyendo hace cientos de años.

Cada vida que estamos "acá" es una oportunidad para fallar, para cometer un error más, para fracasar, para decir y pensar: No Puedo... Con el tiempo nos daremos cuenta que realmente si pudimos, que aprendimos el significado de la frase: SI SE PUEDE, que logramos conquistar nuestros propios miedos y de paso, los miedos del resto del mundo, esos que de manera gratuita incorporamos como un hábito a nuestras vidas y de las que poco o nada nos damos cuenta, convirtiéndolos en realidades que en vez de sumar o multiplicar, pasan a restar y dividir.

"Una persona es lo que piensa durante todo el día"
Ralph Waldo Emerson

Si logramos tomar consciencia (esa consciencia que se escribe con SC) de que a la palabra Imposible le podemos quitar sus dos (2) primeras letras, dejaremos de vivir en el pasado, ese mismo en el que "tomaste la decisión de sufrir" por todo aquello que no dijiste y no hiciste.

Ahora bien, vivir en el futuro es igual de peligroso que estar en tiempo pasado, toda vez que estarás en constante preocupación por todo aquello que aún no es, por todo aquello que no se ha dicho, no se ha hecho.

Si sumamos el pasado con el futuro y comenzamos a vivir en estos dos tiempos constantemente, construiremos un puente donde pasaremos de un lado al otro, de preocupación a sufrimiento y viceversa, generando un ciclo realmente tóxico que tarde o temprano, generará una somatización, generará algo que los seres humanos hemos denominado: Enfermedad.

En una oportunidad una señora, terminada mi conferencia, me preguntó qué significaba enfermedad para mí. La respuesta salió en catapulta de mi corazón: "Es todo aquello que me falta por entender y por ende para aprender". El día que lo comprendas, te darás cuenta que la mal llamada "enfermedad" desaparecerá, se irá así como llegó, pues su función ha sido cumplida: ser el maravilloso mensajero para avisarte y recordarte que tienes un pendiente sin resolver.

"La vida no es igual para todos, sólo la muerte es igual para todos"
Johan Liebheart

Así comenzaba a cerrarse un capítulo de mi vida y sin darme cuenta, había comenzado un nuevo camino, un camino con ÉXITO GARANTIZADO. Estas dos palabras marcarían el compás de casi 15 años de vida profesional.

¿El Para qué de este tercer salto?

Esta historia en sí da para escribir un solo libro, sin embargo, a esta pregunta hay que darle una o unas sencillas respuestas que trataré de sintetizar, ya que como mencioné líneas atrás de este capítulo, son decenas las enseñanzas que en esta etapa de la vida pude vivir:

a **Gratitud a mi padre por Insistir, Persistir y Jamás desistir.** Tus papás harán lo mejor que pueden con lo mejor que saben y durante su tránsito como padres, tendrán formas equivocadas o acertadas de hacer las cosas. Padres bellos (Armando y Fanny), nuevamente mi gratitud para con ustedes. Es de mencionar que algunos de sus métodos no fueron los mejores, ciertas formas de hacerlo tampoco llegaron a ser las más acertadas y los medios, mejor no hablemos jejejejeje. Sé que lo que hicieron, lo hicieron con algo de miedo, y que esa emoción puede ocasionar que reaccionemos de formas que inclusive no imaginábamos. Así que me enseñaron que actuar con miedo puede llegar a develar ese lado oscuro que todos tenemos dentro y que merece ser conquistado.

b **Aprende a conquistar tu oscuridad para aprender a valorar tu luz.** Mi relación con mi padre, motivada por esta relación sentimental, fue para él inaceptable, incomprensible y en algunos casos detestable. ¿Qué logramos ambos con nuestras actitudes? Alejarnos como padre e hijo, generando fuertes fracturas de comunicación, lo cual permeó al resto de los miembros de la familia.

Entre más me alejaba de mi familia, curiosamente más cerca estaba de darme cuenta que quería estar cerca de ellos. Nadie tuvo la razón, nadie salió a reclamar un triunfo sobre la otra persona, nadie salió a ondear la bandera de la victoria, solo salieron los momentos de oscuridad para ser reemplazados por momentos de AMOR, RESPETO y COMUNIÓN (común unión).

Si nada esperas, nada te hará falta, estás viviendo sin las expectativas de que el otro tome acción por ti. ¿Deseas un cambio en tu vida? Deja de lado estas tres palabras y sus respectivas expectativas:

· Los Quiero: Yo quiero que tu...

· Los Deseo: Yo deseo que ella

· Los Espero: Yo espero de ti que...

C **Aprender a reconocer los sabores de la vida.**

· Reconocer lo ácida que puede a veces ser la vida, así como una caja de **Nerds**

· Lo dulce y roja que resulta saborear la vida en otros aspectos, tal como una **Mickey Mouse lollipops**

· Lo electrizante que puede llegar a ser un fin de semana, parecido a una **Jolly Rancher** de manzana

· Generar más compromiso que un **Ring Pop**

· Estar más loco que un **Lucas Crazy Hair**

· Entre otros...

d **Enseñar es aprender el doble.**
En algunas oportunidades me preguntaron si me sentía el papá de Sergio Andrés. La respuesta siempre fue muy clara para mí: "Me siento como su hermano mayor". Él fue un regalo maravilloso donde compartimos cientos de momentos, sintiéndome más maestro y ejemplo de hermano mayor que papá.

e **Corazón de Aprendiz.**
Aprender las bases generales del Comercio Exterior fue el mejor regalo profesional que tuve en esta etapa de vida. Esos años al lado de Ana Lucía y de Ignacio, me dieron las bases para poder hacer mi práctica empresarial en BANCOLDEX y luego poder entrar a trabajar en Almacenes ÉXITO y terminar como Coordinador de Desarrollo Empresarial en el FGS S.A.

Así que todo lo que la vida tenga para enseñarte, recíbelo, pues tal vez lo que hoy estás haciendo sea el peldaño necesario para llegar al siguiente piso. Sin ese escalón conquistado, la vida te dejará hasta que lo aprendas a sortear, amar y respetar.

f **Aprender a tener las gónadas para tomar acción.**
Debí tomar acción en el momento en que sabía que la relación de pareja no iba para ningún lado. Algunos seres humanos, en especial los que contamos con los cromosomas XY, estamos más dispuestos a no tomar decisiones en el ámbito sentimental, esperando a que sea la otra parte (la de los cromosomas X), la que dé por terminada, claudicada, clausurada y finalizada la relación sentimental (aplica a otros ítems de la vida obviamente).

MI CUARTO SALTO COMENZÓ GARANTIZANDO SUEÑOS



De derecha a izquierda: Laura Porras - Gilberto Gómez - Paola Romero - Carlos López
Parte del Equipo Estratégico FGS SA

"Es una locura odiar a todas las rosas porque una te pinchó. Es como Renunciar a todos tus sueños porque uno de ellos no se realizó."
El Principito.- Antoine de Saint-Exupéry

En el primer cuatrimestre del año 2004 se cerraba una de mis más enriquecedoras experiencias empresariales, haber pertenecido al grupo de Líderes que hicimos realidad la apertura del 1er Almacén ÉXITO en la ciudad de Bucaramanga. Ese cierre se daría no de la forma en que yo quería y deseaba, sino como lo necesitaba. Ese día escuché mi nombre por última vez en el altavoz del almacén, era medio día y estaba almorzando, cuando se me solicitó ir a la oficina de personal junto a otras personas.

La verdad no se me pasó por la mente que recibiría una carta de semejante magnitud, de esas que pocos deseamos tener entre manos: "Carta de Terminación del Contrato Laboral". Dicho documento tenía un mensaje que, en mis palabras, decía más o menos así: "Dado que las condiciones de modo,

tiempo y lugar han cambiado, hemos decidido prescindir de sus servicios a partir del día de hoy, por lo cual recibirá una suma de dinero que consideramos es justa, por los posibles daños que esta decisión pueda causarle. Esta disposición es motivada por el reajuste de la planta del almacén, por lo que su salida de nuestra empresa es netamente administrativa..."

Ese día se estaba cerrando una luz y a los pocos días se estaba encendiendo una mayor. Salir de Almacenes ÉXITO, era permitirme entrar a una nueva y maravillosa puerta que duraría abierta por casi 13 años de mi vida. Sin embargo, vamos con pasos lentos y seguros pues son varios años los que debo sintetizar en las siguientes páginas. Lo cierto es que aquel fue el lugar perfecto para poder hacer realidad muchos sueños.

Acá es donde la vida te invita a que saltes y tu claramente no lo haces por cuanta excusa se te pueda pasar por la mente. Es ahí donde la vida, que es una hermosa MAESTRA, se da cuenta que tu no has tomado la decisión y es ella quien lo hará por ti propiciando un salto al vacío ya que no tienes claridad en ese momento de qué va a pasar. Así que déjame contarte esta parte de la historia que es poco conocida y le da mucho sentido a una frase popular que dice:

No escupas para arriba, te puede caer en tu misma cara.
Por principio de la física: "Todo lo que sube, tiende a caer nuevamente".

Sobre el mes de octubre del año 2003, había estado en una corta reunión para aplicar a un cargo en el FGS S.A. (Fondo de Garantías de Santander). Cuando se me explicó cuáles eran las funciones del cargo, la compensación salarial y demás, rechacé la propuesta.

Para ese entonces, el FGS S.A era una empresa joven y me daba más tranquilidad (Alias: Zona de Confort) seguir donde estaba; en el ÉXITO tenía otras condiciones y decidí quedarme en una empresa nacional en vez de elegir una empresa regional. En ese mismo momento mi ego estaba rechazando la propuesta, sin embargo mi alma la estaba aceptando "TOTALMENTE", pues la vida te coloca no donde quieres, sino donde te necesita.

Es así como la vida te brinda muchas vueltas y casi 7 meses después, estaba presentado mi entrevista con el Ingeniero Gilberto José Gómez Granados, Gerente del FGS. A él lo conocí en el año 2000 cuando estaba en Bancóldex, dado que ambas entidades apoyan el sistema financiero colombiano. Hoy deseo brindarle mi agradecimiento por haberme tallado, haberme permitido pasar de Carbón a Diamante.

"Sólo con el corazón se puede ver bien;
lo esencial es invisible a los ojos"
El Principito - Antoine de Saint-Exupéry

El FGS S.A. fue mi casa por casi 13 años, donde en mi primer cargo me desempeñé como Coordinador de Desarrollo Empresarial, sin embargo, a los 6 meses de iniciar, estaba en la cuerda floja laboralmente hablando, por una situación que se presentó. Por la cabeza del Dr. Gómez Granados, comenzó a rondar la idea de finalizar mi contrato, idea que no logró concretarse para fortuna de este servidor.

Esta empresa santandereana fue para mí el génesis de muchas cosas: Allí hice mi primer viaje internacional, realicé mi primera especialización, compré mi segundo, tercer, cuarto, quinto y sexto carro, conocí a mi esposa, realizamos con ella varios viajes al exterior de vacaciones, compramos nuestro primer

apartamento, realicé diferentes formaciones en habilidades blandas. Los años finales en el FGS fueron el inicio de dos grandes nacimientos: El nacimiento de nuestra hija Julieta y el nacimiento de nuestra empresa: UPUAT LEADERSHIP.

La vida te va enseñando y entrenando de una forma tan armónica, precisa y organizada que realmente no te das cuenta que todo va engranando de una forma ExtraOrdinariaMente maravillosa, que ha sido perfecta, inevitable e inmodificable.

"Evita ir por la vida encajando, puedes limitarte y estancarte. Cuando decides ir por la vida engranando, logras fortalecerte y potencializarte".

En esta aventura como Coordinador, estuve hasta el 2006; la vida estaba lista para que diera otro gran salto. Ese año se abre una oportunidad única, de ORO, que desencadenaría un futuro maravilloso, lleno de poderosos resultados. Ahora se me permitía ser el nuevo Director de Agencia Comercial FNG (Fondo Nacional de Garantías), un cargo nuevo que se estaba creando para lograr varios objetivos, entre los que se encontraba la implementación de una nueva herramienta. El MAC (Modelo de Actuación Comercial) permitiría hacer un mejor gerenciamiento del Sistema Financiero de Colombia y para mi caso, el reto estaba en la circunscripción del departamento de Santander.

Allí inició para mi, el primer reto comercial. Era un gran, inmenso, abultado y robusto presupuesto de 12 números que representaban varios cientos de mil de millones de pesos (COP), un reto para lograr durante esos 12 meses del año 2006.

Recuerdo que solamente leer, escribir o pronunciar esa cifra para esa época, generaba cantidades interesantes de cortisol en mí torrente sanguíneo, que la verdad logró en algunos momentos, paralizar a este comercial. Al final saber que el toro era de esos bravos, hizo que la corrida fuera muy buena.

Cada año fue un crecimiento en todos los aspectos, al punto que en 2006 nos casamos con Silvia Margarita. La vida se encargó de colocarme en el camino correcto a la persona correcta y en el momento correcto. De esa historia sabrás más adelante; solo puedo contarte que ya sumamos más de 15 años de estar juntos como pareja.

Regresando a mi época de cumplir sueños, me pude dar cuenta que tenía algunos talentos que se fueron moldeando hasta contar con unas habilidades muy interesantes, que me permitieron seguir avanzando en la compañía. Allí me di cuenta que podía:

- Crear contenidos
- Ser creativo en la parte gráfica
- Ser un buen orador tanto colectiva como individualmente
- Construir estrategias
- Ejecutar sueños propios y servir a la construcción de los sueños de otros
- Ser un creador de oportunidades
- Y ser un influenciador positivo en otras personas

Durante estos 13 años de mi vida, indirectamente estuve haciendo parte de la construcción de un ecosistema en el departamento de Santander en términos empresariales, aprendiendo de las Mipymes y del Sistema Financiero.

Gracias a lo que hacía conocí 51 de los 87 municipios del departamento, conocí personalmente dos presidentes de la República, Ministros, Viceministros, volví a conectarme con persona queridas del Banco de Comercio Exterior de Colombia - BANCOLDEX, aprendí de CRM (Customer Relationship Management), MAC (Modelo de Actuación Comercial), ANS (Acuerdo de Nivel de Servicio), SAP (SAP ERP es un software de planificación de recursos empresariales desarrollado en Alemanía en la que incorpora las funciones empresariales claves de una organización), Análisis Estadístico para Riesgo Financiero, aprendí del MRC (Modelo de Referencia de Cartera Comercial), entre otras palabras raras para la mayoría de los colombianos y ciudadanos del mundo, pero que hacen todo el sentido para los que estábamos metidos de cabeza y pies en temas del Sistema Financiero Colombiano.

Allí viví diferentes experiencias: asistir a los Comités Nacionales de Vicepresidencia Comercial, actividad que cada dos o tres meses me generaba felicidad, era estar en otro nivel dado que se hablaba de todo lo que ocurría en Colombia.

Pude hacer parte de proyectos importantes en mi región y una gran cantidad de acciones que fueron ExtraOrdinarias y que con el tiempo dieron resultados Excelentes.

Estos años me llevaron a estar en tres (3) Congresos Iberoamericanos, escuchar por primera vez en una Convención Nacional de Ventas, a un Mamo[6] de la Sierra Nevada de Santa Martha, conocí al médico Armando Solarte y la Hipnósis con aplicaciones comerciales, entre otros cientos de experiencias.

[6] Mamo: Líder espiritual de los indígenas arhuacos en Colombia, asentados en los alrededores de la Sierra Nevada de Santa Marta

Tal sería mi cúmulo de experiencias que, hasta mi jefe terminó siendo mi padrino de matrimonio. Durante todos estos años se construyeron amistades con grandes amigos que hoy viven en varias ciudades (Barranquilla, Medellín, Bogotá, Cali, Ibagué, Neiva, etc) del país. Para cada uno de ellos mi mayor gratitud.

Fue durante el 2014 que comenzó la recta final, una etapa maravillosa a la que, junto a mi compañero de camino Juan Sebastián Castillo Bohórquez, logramos acoplarnos de tal manera en nuestros propósitos, que dio como resultado que ambos hoy estemos dedicados a inspirarnos e inspirar a otros seres humanos.

Estos últimos 4 años fueron de gran entrenamiento por parte de la vida, un curso intensivo donde viví muchas alegrías y luz, sin embargo, también sufrimiento, miedos, tristezas y total oscuridad.



En septiembre de 2017 tomé finalmente una de las decisiones más complejas e importantes de mi vida: Renunciar. Salirme de zona de confort era realmente un reto y le estaba diciendo a la vida que me diera una señal de que estaba tomando la decisión correcta, señal que finalmente no llegó y así me di cuenta que los momentos perfectos no existen, somos nosotros los que volvemos cada momento perfecto.

Me di el permiso de volver "el momento perfecto", que se materializó el 28 de marzo de 2018, dando cierre a un ciclo hermoso como empleado y le daba vida a un nuevo ciclo, ahora como empresario. Era momento de comenzar a vivir el Propósito, ese que había estado aruñando por más de 42 meses en un servicio que el mismo FGS SA permitió crear (Liderazgo Empresarial), para poder construir un camino que luego del tiempo me dio las bases para crear el mio.

¿El Para qué de este cuarto salto?

Había llegado el momento de dejar de ser carbón y comenzar a darme el permiso de SER DIAMANTE, de comenzar a Servir a los demás, de comenzar a cumplir mi Propósito y seguir aprendiendo a SER FELIZ.

a **Obras son amores y no buenas razones**
Este es un refrán que tiene Gilberto Gómez para recordarnos que las palabras deben ir acompañadas de hechos, de acciones, de obras, porque de lo contrario se quedarían en promesas.

b **Si una puerta se está cerrando, una igual o más grande se está abriendo.**

La vida puede darte pistas de que algo se va a cerrar, ciclos que ya no continúan, caminos que ya no vale la pena recorrer. En ese momento te das cuenta de que todo ciclo tiene un Alfa y un Omega, que hay nuevos caminos por recorrer y si una puerta se cierra, evita quedarte parado ahí, como un espectador inerte, muévete y busca dónde está la otra puerta que se está abriendo.

c **De la paciencia y la humildad, nacen los sabios.**

Ambas palabras son necesarias en la vida y si las tienes cerca, los resultados serán mejores. La primera de ellas te permitirá ir despacio y sin afanes para lograr éxito en lo que desarrolles. Las oportunidades no se pierden, lo que realmente sucede es que otros han tenido la paciencia para aprovecharlas.

Si los mejores vinos necesitan de tiempo para madurar, qué razón habría para que nosotros como seres humanos no tuviéramos la paciencia para lograr lo mismo.

La oruga no tiene la claridad que para convertirse en mariposa debe ser primero crisálida, sin embargo, debe dar ese salto a lo desconocido, llegando a un punto donde debe tener paciencia. Es allí donde comienza la magia a manifestarse y de esa forma lograr ser mariposa.

Siguiendo con la metáfora y utilizando el proceso natural de la metamorfosis, hay que tener claridad que no por ser oruga terminaremos siendo crisálida y no por ser crisálida terminaremos siendo mariposa.

Ella al final estará orgullosa de lo que es, sin embargo, deberá tener la humildad de darse cuenta que no sabe volar, que tendrá que aprender y que su confianza en sí misma, es la que hará que pueda alzar su vuelo y dejar el suelo, ese que durante mucho tiempo conoció siendo oruga.

d **Aquél que desee ver el arco iris debe aprender a disfrutar de la lluvia**

En algunas ocasiones como seres humanos nos enfrascamos en la situación actual y perdemos de vista que dichas situaciones son temporales y cíclicas. Estar en el FGS me permitió darme cuenta que las cosas no son fáciles y mucho menos sencillas.

El grado de complejidad es directamente proporcional a la forma en la que no estoy aprendiendo, es decir, que entre menos me cueste es porque más abierto estoy al aprendizaje.

Entonces si nos enfocamos solo en buscar el arco iris y no esperamos pacientemente a que deje de llover, habremos dejado de disfrutarnos la lluvia. Al final estaremos tan enojados con la lluvia que ni nos daremos cuenta que dejó de llover y que salió el arco iris.

e **El tiempo es el mejor autor; siempre encuentra un final perfecto**

Mi primera parte en el FGS fue del mes de julio de 2004 a marzo de 2013 y luego mi segunda parte fue del mes de febrero de 2014 a marzo de 2018. Esta ha sido mi mayor escuela, mi mayor colegio y mi mayor universidad.

Allí grandes personas estuvieron a mi lado y es momento de brindarles mi gratitud: Andreina Pérez, Claudita Gómez, Gilberto Gómez, Nathalia Murillo, Laura Porras, Paola Romero, Rosita Caballero, Sebastián Castillo, Viviana Villabona y Yineth Mosquera (en orden alfabético es mejor para evitar mediciones innecesarias), fueron las personas con las que más compartí durante tantos años.

Hay docenas de personas más que saben que hicieron parte de esta historia y están allí en mi corazón, donde lograron pasar a formar parte del tiempo Kairos (Los antiguos griegos utilizaban estas dos palabras para designar el tiempo: Cronos que se refiere al tiempo cronológico o secuencial, aquel que puede ser medido; y Kairós: que representa un lapso de tiempo en el que todo es armónico. Se le conoce como el tiempo perfecto o tiempo de Dios).



MI QUINTO SALTO ERA PARA REENCONTRAR EL AMOR DE MI VIDA



"Hay una mujer al principio de todas las grandes cosas".
Alphonse de Lamartine

Toda gran historia tiene como ingrediente principal a una gran mujer y eso es lo que la vida me permitió conocer en el año 2004. Ella estaba en la Cámara de Comercio de Bucaramanga donde dirigía el CARCE (Comité Asesor Regional de Comercio Exterior). Por mi cargo de Coordinador Empresarial en el FGS, comencé a asistir a reuniones donde la veía frecuentemente. ¿Intensiones de acercarme a ella? nulas, pues en su mano derecha utilizaba una argolla de matrimonio, que tiempo después pude cerciorarme que era un anillo con mucho carácter y que no era más que una joya sin compromiso alguno.

Ella era una mujer que no pasaba desapercibida y llamaba la atención, incluso una persona que en ese momento estaba en Bancóldex, haciendo el cargo que yo había ocupado años atrás, me manifestó que él la iba a pretender así fuera casada.

Un día necesité hacer una citación de varias empresas de nuestra ciudad y sabía que la que tenía la lista más actualizada de dichas empresas estratégicas para mi actividad era Silvia Margarita Ayala Centeno, quien luego de una llamada que le hice a su teléfono fijo, me indicó que con gusto me la hacía llegar. Antes de colgar le dije que deseaba agradecerle por tan honorable gesto, que me permitiera invitarla a cenar como muestra de agradecimiento. La respuesta fue inmediata: "Listo, Chévere, Hágale".

Esa primera cita fue en un lugar que quedaba subiendo por la calle 48 antes de llegar a la carrera 29, ese sitio se llamaba: CONARTE. Allí fue el verdadero Génesis, una historia que se estaba escribiendo sin que sus actores se estuvieran percatando de las implicaciones de ese día. Siguieron muchas otras invitaciones a cenar hasta que una noche del mes de abril de 2005, en un pequeño parque del barrio Terrazas hablamos de darle más forma a esta relación de amigos y llevarla al siguiente nivel. Ese día fue el 5 de abril donde el único testigo fue un carro blanco de mi propiedad, testigo de un beso "andeniado" que nos dimos en frente del edificio donde ella vivía. Ese día fue el arranque, la encendida de motores y el inicio de un viaje que hoy sigue.

Hemos llegado a varios destinos juntos, otros los estamos recorriendo y otros tantos nos faltan por recorrer. Algunos caminos han sido pavimentados y en doble calzada, otros con algunos huecos y baches en la vía y en otras oportunidades, han sido caminos totalmente destapados como todo matrimonio. Es importante mencionar que ha habido momentos donde hemos estado en caminos con vía terciaria, donde a veces se golpea el carro fuertemente por debajo y a los ocupantes nos duele, nos coloca tristes y en algunas oportunidades sufrimos...

El gran salto con ella fue en el mes de mayo de ese 2005, donde en una llamada le propuse que nos casaramos, teníamos solo un mes de novios. Recuerdo que esa llamada la hice desde la ventana de mi habitación en horas de la tarde, llamada por celular que tenía mucho más tinte de arrebato que de amor.

Desde ese día comencé a presentarla como mi esposa dejando a un lado el rol de novio. Fue tanta mi convicción que, en el mes de febrero de 2006, organicé meticulosamente la pedida de mano en el restaurante Vino Tinto. Fueron dos semanas de preparativos, hablar con la administradora, con el chef y con uno de los meseros para que todo saliera maravillosamente.

Ese día llegó y como una novela con final feliz, yo estaba sobre las 9:30pm colocando mi rodilla en el piso y abriendo una caja pequeña de color azul en terciopelo. En su interior reposaba un anillo de compromiso con un diamante, diseñado por la Joyería Caracas, Joyería que llevo en mi corazón porque sus dueños se tomaron todo el tiempo para asesorarme y mandar a hacer el anillo de compromiso y las argollas de matrimonio. Hoy llevo un recuerdo de ese momento en mi bolsillo, pues el llavero que utilizo precisamente es una moneda parecida a la de $500 pesos que lleva grabada la fecha de 2006, el nombre y el logo de la Joyería.

Ese día el piso donde estábamos cenando en el restaurante, estaba lleno de pétalos de rosas rojas, fieles testigos de un: SI ACEPTO que desencadenó en las demás mesas, nutridos aplauso y felicitaciones.

Ese si fue un real salto, que implicaba una transformación total de vida, comenzar a construir en equipo y desarrollar toda la tolerancia necesaria para la convivencia en pareja. De ese SI, se desprendieron dos reuniones imperdibles e impajaritables: La primera era para contarles a mis suegros la decisión que habíamos tomado y contar con el aval o bendición de ellos.

Recuerdo que la noticia no fue fácil de digerir por mis suegros ese domingo en horas de la tarde, sin embargo, luego de algunas palabras de Don Rogerio y unas bellas lágrimas de la señora Victoria, nos felicitaron por la decisión y nos invitaron a que construyéramos no solo un hogar, sino una familia. Luego fueron mis padres, quienes de igual forma nos felicitaron por nuestra decisión.

Juntos hemos alcanzado metas que nos hicieron en su momento sentir orgullosos, como por ejemplo, cuando compramos las cosas para amoblar nuestro 1er apartamento, poder lograr cambiar de carro cuando nos casamos, que pudiéramos unos años después comprar el primer carro nuevo del matrimonio, poder viajar juntos a varios países con amigos, con familiares o simplemente solos.

Juntos hemos afrontado retos de salud complejos que hoy muy pocas personas conocen, hemos afrontado situaciones familiares complejas, así como también nos ha correspondido vivir experiencias desagradables, que fueron llevaderas por estar juntos. De ahí que una de las frases que utilizo en redes sociales sea: #JuntosConstruyendoLogramosMás.

La vida me ha brindado por varios años ver su crecimiento profesional y empresarial, desempeñando importantes cargos de impacto regional y nacional, que le han valido aplausos no solo de esas empresas sino también de la academia. Su Universidad la reconoció como una profesional referente en la región en una de sus publicaciones, siendo esto realmente un motivo de orgullo como esposo. Ella es reconocida como un agente de transformación que aporta no solo con su conocimiento sino con su alegría, pues esa es la característica No. 1 de Silvia Ayala: SU FAMOSA ALEGRÍA Y CONTAGIOSA RISA.

Es una hija amada por sus papás, una hermana querida por su hermana, una tía referente para su sobrina, una prima que es querida por sus primos y un ejemplo para el resto de la familia por su fuerza para lograr y alcanzar sus metas, alcanzar sus propósitos y llevar este matrimonio a donde hemos llegado, dado que si hay persona a la que se le pueden dar los mayores méritos de lo que hemos construido en lo personal, profesional, económico y familiar es ella, una mujer pujante , emprendedora, excelente como resultado en todo lo que hace, sumándole que es una mujer hermosamente bella, atractiva, sexy y que siempre tiene un aroma delicioso en su piel. Esta frase logra definir muy bien a esta maravillosa mujer decidida a tener éxito:

"En la vida no hay nada que temer, sólo hay que entender"
Marie Curie - física, química y matemática ganadora de dos Premios Nobel

Todos estos atributos cualitativos y cuantitativos fueron los que me llevaron al altar para darle un nuevo aire a esta historia, un nuevo inicio un 7 de octubre a las 4:30pm en la finca Villa Loyola entre Floridablanca y Piedecuesta. Allí nos dimos nuevamente un SI, hagámosle... démosle un inicio a nuestro viaje, un viaje de ser esposos nuevamente. Estamos seguros que en vidas pasadas ya lo hemos sido.

En fin, creo que soy la persona menos indicada para seguir haciendo elogios sobre esta gran mujer, estoy muy sesgado por el AMOR que le tengo y que sabe firmemente en su corazón que ella tiene muchas más cosas que suman y multiplican que las que restan o dividen. Historias a su lado se pueden contar por centenas, pero solamente me referiré a tres de ellas por la importancia que tuvieron en mi vida:

· **La compra de nuestro apartamento:** Estando sentados en el balcón de nuestro anterior apartamento, acompañados de una copa de vino y unos buenos pedazos de queso, Silvia pronunció una frase con mucho carácter y empuje: "Es hora de que busquemos algo más grande y sigamos para adelante".

Es momento de cambiarnos de apartamento y desde mañana salgamos a buscarlo. El mensaje fue claro y fuerte, vimos muchos apartamentos hasta que llegamos en el momento justo, con las personas adecuadas y en el edificio soñado. El resto es historia.

· **El viaje a Guayaquil:** Por esa época estaba en la Cámara de Comercio como Vicepresidente Administrativo y Financiero, una época con varios retos personales, profesionales y de salud. Silvia estaba en Ecuador en una misión muy importante que hizo que estuviéramos algunos días separados.



Un jueves ella llamó en la noche para que habláramos y mi respuesta fue: "Hola: más tarde hablamos yo aún estoy haciendo pagos y revisando cuentas".

Al otro lado de la línea una mujer decepcionada comenzó a maquinar en su cabeza la idea de mandar todo por la borda... Esta no era la única vez que parecía que el trabajo era más importante que ella.

Por alguna razón del universo, esa noche tipo 9pm, me invitó a salir a cenar una amiga en común con Silvia, más amiga de ella que mía y le comenté lo que había pasado. La respuesta de ella fue tajante: ¿Qué crees que debes hacer? Y la respuesta fue inmediatamente enviada desde mi corazón a mi cerebro: Compraré unos tiquetes y me voy a buscarla a Guayaquil. Ese sábado y domingo de agosto de 2013, fueron tal vez los dos días más hermosos que hemos vivido como pareja.

· **El día en que nos enteramos que no podíamos ser papás.** Como olvidar esa mañana saliendo del consultorio del Dr. Javier Noriega. Nos habíamos practicado unos exámenes para determinar, finalmente, que no podíamos ser papás.

Esa conversación fue diferente, rígida, acartonada y con un tinte de desensibilización que hoy valoro. La frase del Dr. Noriega fue más o menos la siguiente: "Muchachos, creo que no vale la pena que sigan gastando dinero en este tema, la verdad es que las posibilidades de ambos para ser papás son nulas, cero por ciento".

La respuesta de nuestra parte fue un silencio total. Le dimos las gracias por su franqueza, le agradecimos por todos los años que nos acompañó y ese día saliendo del consultorio, nos miramos y dijimos que era momento de mirar la opción de adoptar. Llegamos al carro y las lágrimas contenidas fueron dejadas salir en un llanto que era necesario sacar y dejar fluir.

En mi corazón y mi alma había algo que me decía que no era el final, sin embargo, las matemáticas y los exámenes médicos decían o mostraban otra realidad. Ese día realmente sentí que un pedazo de vida se iba y regresaría con excelentes noticias. Lo demás es historia

¿El Para qué de este quinto salto?

Caminar solo no es tan agradable como caminar acompañado, y mientras recorres ese camino, las cosas se consiguen mucho más fácil cuando se tiene una persona que hombro a hombro construye contigo propósitos iguales y/o similares. Además de:

a **Viajar acompañado es poderosamente maravilloso.**
Desde niño tuve la idea de conocer 4 lugares del mundo en el siguiente orden: Machu Picchu en Perú, Kennedy Space Center en USA, Pirámides de Chichen Itza y Teotihuacan en México y las pirámides de Guiza en Egipto. Con Silvia llevamos 3 de 4.

b **Los sueños de tener vivienda propia se hacen realidad .**
Cada 20 de julio no solamente se celebra en Colombia el grito de independencia, sino que también en la familia López Ayala celebramos un momento mágico. Ese día volvimos a un edificio que hacía 4 años atrás habíamos visto y por temas de presupuesto lo habíamos dejado en remojo.

Corría el año 2011 y en el periódico local, se ofrecía en venta un apartamento dos pisos más arriba que el que habíamos visto años antes. Ya teníamos un empujón monetariamente hablando que nos permitió pasar de lo imposible a lo posible y dos días después, estábamos firmando la promesa de compra venta de nuestro actual apartamento.

c **Los acuerdos son necesarios para que las cosas fluyan .**
Dice Silvia Margarita: "Es mejor colocarse colorado al principio y por pocos segundos, que morado y enojado por el resto de la vida". Es por eso que cosas tan sencillas como el manejo del dinero, lo conversamos de novios para dejar puntos de común acuerdo que nos dieran mejores canales de entendimiento sobre lo que es negociable y lo que no lo es, en torno a los diversos aspectos de un matrimonio.

d **Cada día tiene su afán por lo que siempre hay algo para llevar a casa**
Desde una bolsa de leche hasta la compra de un comedor, un cuadro o cambiar los closets o las puertas de todo el apto, son cosas de las que debemos maravillarnos todos los días.

Un día mi suegro me dijo antes de casarnos, que hay que colocarse feliz cada vez que se lleva algo para la casa, pues eso implica que las cosas fluyen, que se necesitan y que se tiene con qué.

Déjese maravillar con la ida inclusive de comprar pan, pues si todo lo tiene en la casa no hay motivación para exigirse diariamente.

e **Si tienes un sueño es importante tener la paciencia y la firme intención de hacerlo realidad,**
Acá no hay nada más que agregar, varios de nuestros sueños así los hemos hecho realidad, sustentado en estas dos premisas.

f **Evita que los familiares cercanos hagan parte de la vida interna de la familia,**
La corrida de toros puede verse desde puntos diferentes y es fácil opinar o crear una idea sobre algo. Así que decidimos que las cosas que ocurren en nuestro hogar se quedan en nuestro hogar y evitaremos al máximo que comentarios externos de familiares y amigos permeen la relación.

g **La ropa sucia se lava en la casa.**
Si dejas que le metan mano a tu ropa, te meterán la mano hasta donde tú lo permitas. Si hay algo que huela mal o simplemente se esté secando, evita que esté a la vista de todo el mundo. La gente no tiene por qué enterarse la clase de ropa interior que utilizas.

h **Hay cosas que no se negocian**

- Respetar la posición del otro
- Hay cosas que son negociables y otras no lo son, ni lo serán
- Saber escuchar y saber hablar
- Saber argumentar...

Estas frases serán siempre excelentes pilares para vivir feliz

i **Aunque no es sencillo, si es posible construir propósito al lado de tu pareja,**

Esa es una de las cosas más hermosas que he podido ver, cómo se construye empresa día a día por parte de ambos, nos hemos dado el permiso de vivir los roles empresarialmente hablando, tarea que no ha sido fácil, sin embargo, Silvia Margarita lo ha hecho maravillosa e impecablemente. Ella generalmente está desde el Back Office y este servidor desde el Front Office, cada uno desde sus capacidades para darle todo el empuje a nuestra empresa.

j **Los milagros si existen y vienen en formas inimaginables,**

Uno de ellos hoy se llama Julieta y ya cumplió 6 años...



Te Amo Esposa Bella

MI SEXTO SALTO ERA PARA APRENDER A SER PAPÁ



**Te amé desde el mismo instante que supe que venías en camino,
te amé más cuando escuché latir tu corazón por primera vez,
te amé mucho más desde el primer minuto que naciste y vi tu carita,
entonces supe desde ese instante, que yo daría mi vida por ti"**
anónimo

Desde muy joven (Entre los 16 a 24 años) me imaginaba a mi hija cantar en presentaciones del colegio, cantando como Celine Dion o Whitney Houston. La pregunta obligada es ¿cómo sabía que iba a ser papá y que sería de una niña? La respuesta es sencilla, realmente no lo sabía, solamente lo intuía, lo sentía en mi corazón, había algo en mi interior que me decía: CONFIA, ella llegará no solo en el momento que ustedes quieran, sino en el momento que ella así lo haya manifestado antes de tomar un cuerpo humano nuevamente. Muchos años después me encontré con una información que obviamente no puedo comprobar desde la física newtoniana, pero sí tiene toda la cabida en la física cuántica.

Escribirlo ahora es más fácil que pensarlo y sentirlo en su momento, los resultados que nos mostraba la vida, eran totalmente opuestos a lo que realmente queríamos.

Luego de casarnos con Silvia Margarita, la vida nos mantuvo alejados de este sueño por más de 7 años, dado que la medicina tradicional nos indicó finalmente que nuestra tasa porcentual de ser papás era cero (0). Si, como lo acabas de leer, y esa cifra para un ingeniero no es que le resuene mucho en el hemisferio izquierdo, pues indicaba que las posibilidades matemáticamente estaban en el ámbito de lo IMPOSIBLE.

Así que con el corazón arrugado y con sentimientos encontrados, nos dimos en la tarea de comenzar a revisar cómo sería el proceso para poder adoptar un bebé, porque si no íbamos a ser papás por resultado si lo seriamos como medio. Así que el darnos la oportunidad de bajarle presión al stress de ser papás biológicamente, ayudó a que el milagro de la vida se gestara.

Era hacer un tránsito del hemisferio izquierdo al derecho, a ese maravilloso mundo de lo holístico, de lo creativo e imaginativo, allí en esa parte del cerebro donde tal vez nació esta frase:

"Si puedes creer, al que cree todo le es posible"
Jesús de Nazaret

Recuerdo mucho que venía viajando de Bogotá a Bucaramanga y al llegar al aeropuerto debía pasar de una vez a cita con un médico patólogo (Sí, leíste bien, Patólogo) ya que habíamos hecho de todo y esta era una nueva experiencia. Este señor tenía estudios también en Biomagnetismo y ya una pareja con esa misma situación a la nuestra, habían podido quedar embarazados. Dado lo anterior me permito recurrir a una frase de nuestro querido Albert Einstein que dice:

"Si buscas resultados distintos, no hagas siempre lo mismo"

Así que como no habíamos estado con un "Patólogo" y mucho menos Biomagnetista, qué podíamos perder?

Bajando del aeropuerto Silvia Margarita me confirmó que nos estaba esperando el Dr. Jorge Echeverry en un consultorio del barrio Los Pinos de Bucaramanga. Por esa época la verdad lo hice más por esa voz interior que seguía diciendo: CONFÍA. Claramente estábamos llegando a un punto sin salida y ésta sería la última vez (pensaba en el taxi mientras llegaba al consultorio) que le dábamos intento a este sueño de ser papás biológicamente.

Dentro de mi corazón habitaba una pequeña chispa de que íbamos a ser papás, que sería una niña y que cantaría como los dioses. Esa noche mi querido y estimado Dr. Jorge, nos habló como si estuviera canalizando, revisó los exámenes por encima y dijo algo que nos dejó en una sola pieza:

> "Señores, ustedes ya son papás, ya fueron elegidos por una niña que está esperando a que ustedes estén preparados para recibirla, ella solo desea que ustedes tengan claro para qué quieren ser papás (salió a relucir el GOLDEN CIRCLE), esa es la tarea de hoy y lo que resta de semana, respondan esa pregunta: ¿Para qué desean ser papás? Cuando la respuesta esté en ustedes, ella llegará materialmente pués espiritualmente ya está en conexión"

Ese día nos subimos al carro y antes de arrancar comenzamos a llorar. Cómo este señor nos decía que SÍ cuando la medicina nos demostraba con exámenes que NO, cómo era posible darle crédito a tal tamaño de afirmación, realmente sentí irresponsabilidad de su parte.

Sin embargo, cuando llegamos al apartamento, lo primero que hicimos fue hacer el ejercicio de meditación que él nos había indicado, para lograr encontrar las respuestas. Fue muy hermoso ese día porque comenzamos a agradecer y dejamos de pedir, comenzamos a hablarle a ese bebé que nos había escogido.

Eso fue más o menos en el mes de febrero de 2014 y tamaño de sorpresa cuando para el mes de junio de ese mismo año, estábamos con una prueba de embarazo en la mano. Eran cerca de las 9:30pm y Silvia Margarita ya había hecho lo propio, ya había pasado la prueba por su orina y entre miradas nerviosas, me entregó la prueba para que yo pudiera ver como lentamente se hacían visibles las dos líneas. Tanta era mi incredulidad que no solo leí las instrucciones de la caja varias veces, sino que también recuerdo haber buscado en dos páginas de internet qué significaban las dos benditas líneas... la respuesta fue la misma: Están Embarazados.

Al día siguiente, sin cantar victoria, nos fuimos a hacernos la prueba en un laboratorio de la ciudad. En la tarde fui a recoger los resultados y confirmamos con prueba de sangre, que efectivamente éramos papás. ¿Cómo describir ese momento? Aún hoy es difícil de explicarlo, tal vez las palabras humanas se quedan cortas para expresar la sensación de felicidad y plenitud. Lo más cercano se llama INEFABILIDAD. En el vientre de Silvia Margarita se estaba gestando nuevamente la vida, pues antes de Julieta, un honorable y valiente ser había hecho camino, diciéndonos algunos muy cortos años atrás que sí se podía, solo que debíamos tener paciencia, que debíamos CONFIAR.

En mi corazón siempre he sentido que ese maravilloso ser era un niño, que al principio le coloqué el nombre de Alejandro. Luego con una señal muy fuerte y clara le pregunté a la vida cuál era su nombre y apareció: Sebastián. Finalmente dejó de ser importante cuál sea su nombre, lo importante es que él fue un "UPUAT", un abridor de caminos y gracias a ese camino, hoy tenemos a nuestro lado una hermosa y fuerte mujer que nació un 17 de enero de 2015; el reloj marcaba la 1:00pm exactamente, cuando logré ver por primera vez a la mujer que me derrite total y absolutamente, la mujer que vuelve a estar conmigo, ya que antes de tenerla en mis manos, sé que al igual que con mamá, ya llevamos varias vidas los tres juntos, en esta nos correspondió nuevamente ser: Papá: Carlos, Mamá: Silvia e Hija: Julieta.

Su nombre fue un proceso totalmente épico y cósmico. Recuerdo que le dijimos a esa criatura bella aún en el vientre sabiendo que era niña, que nos indicara cuál era el nombre que ella quería para esta manifestación física en este plano de 3er nivel de consciencia. Los mensajes fueron poderosamente claros: en televisión, libros, películas, el nombre de Julieta se repetía una y otra vez.

Un domingo en el almuerzo donde mis suegros, nuestra sobrina Juanita Gil Ayala nos dejó en una sola pieza cuando conversando sobre el nombre para la bebé ella dice: "Se llamará como ella quiere, Se llamará Julieta". Ese día entendimos fuerte y claro que ese nombre sería el que la acompañaría toda esta vida terrenal. Luego buscando significados nos encontramos con este que me gusta mucho:

"JULIETA:
Mujer de raíces fuertes y hojas perenes".

La vida luego se encargaría de manera matemática, de demostrarme que así debía ser su nombre, dado que su fecha de nacimiento en términos mayas, significa:

Semilla Lunar Amarilla
mujer que viene para sembrar y echar raíces.

Contar más de Julieta en este corto escrito es una locura, de ella podría escribir cientos de páginas, aún siendo tan pequeña. Recordar momentos tales como:

- Su llegada a casa
- Su primer baño en la tina
- Su primer cambio de pañal
- Su primera noche en nuestro apto
- Sus primeros balbuceos
- Sus primeros pasos
- Sus primeras palabras
- Su primera ida al baño sola
- Su primera vez diciendo claramente: mamá y luego papá
- Su primer abrazo
- Su primer beso
- Escucharla decirme su primer: Te Amo Papi
- Escucharla reír, verla bailar, verla comer, verla cambiarse sola, responder sus preguntas, ver su fuerza y su fragilidad a la vez
- Su primer día de colegio
- La primera tarjeta del día del padre echa por ella

En fin, son centenares y centenares de momentos en sus cortos 6 años. Es algo que no deja de causar una alegría indescriptible. Escribiendo estas líneas realmente me siento bendecido por el Padre Dios, al haberme permitido experimentar el AMOR más puro, el de más alta frecuencia, energía y vibración.

Gracias a Silvia Margarita por hacerme papá, Gracias a Julieta por hacerme su papá, Gracias a las dos porque mi vida tiene un verdadero y real sentido al lado de ustedes dos, son mi motor, son mi razón de vivir ahora, son mi norte, son mi todo, son parte fundamental de mi vida, son las que hacen que me levante todos los días con un verdadero y real propósito, ustedes hacen parte fundamental de mi PARA QUÉ.

Sé que faltan muchos años más de vida, sé que faltan alegrías, disgustos, puntos de discordia, puntos de común acuerdo, puntos neutros. Reconozco de verdad que falta mucho; solo deseo tener mi cuerpo físico al 100% para seguirle los pasos de cerca a Julieta, que sienta que sus papás están con ella física y espiritualmente, que somos UNO por SIEMPRE.



¿El Para qué de este sexto salto?

Julieta eres un regalo de vida para mí. Lo más hermoso que me ha podido pasar luego de casarme con tu mamá eres tú, eres la continuidad de nuestras vidas. Solo deseo que estés conectada con tu esencia divina, que confíes en ti siempre, que estés dispuesta a SERVIR a los demás, cumpliendo tu PROPÓSITO con el fin de seguir aprendiendo a SER FELIZ.

Si deseas ser Enfermera, Piloto y Astronauta como muchas veces nos lo has hecho saber, créeme que valdrá la pena seguir tus sueños y nosotros estaremos junto a ti para apoyarte y decirte: SÍ SE PUEDE.

"Me pregunto si las estrellas se iluminan con el fin de que algún día, cada uno pueda encontrar la suya."
El Principito - Antoine de Saint-Exupéry

Antes de materializarnos o, dicho de otra forma, antes de tomar un cuerpo humano con el propósito de vivir una serie de experiencias, hacemos tres escogencias:

1. Escogemos a nuestros padres con sus altos y sus bajos, con sus bemoles, con sus luces y también con sus oscuridades.

2. Escogemos entre los diferentes aprendizajes, cuál es el más adecuado para seguir nuestro camino hacia el padre, el aprendizaje que nos acerca a casa, el camino hacia la luz dejando atrás la oscuridad.

3. Escogemos cuándo y cómo trascenderemos.

Así que ciñéndome a la primera de tus escogencias hermosa hija, solo me resta decirte nuevamente GRACIAS por haberme escogido como tu papá, es un honor acompañarte en este viaje, viaje que ya hemos hecho y vivido anteriormente.

Gracias por enseñarme que a lo imposible le sobran dos letras, la i y la m. Cuando eso ocurre, cuando las quitamos de la primera parte, TODO se convierte en POSIBLE.



Te Amo Hija

MI SÉPTIMO SALTO ERA PARA CREAR UN E-BLUE



"Hay tres grupos de personas: los que hacen que las cosas pasen; los que miran las cosas que pasan y los que se preguntan qué pasó."
Nicholas Murray Butler

A mediados de 2016, inicié un proceso de formación en el ser. Era un Practitioner en Liderazgo Esencial, donde su promesa era:

"Ten el valor de Vivir tu Propósito"

Allí se nos entregó una libreta para tomar apuntes y en la contraportada había una frase que decía:

"El 3% de la humanidad está viviendo su propósito, el 97% restante sigue viviendo las expectativas de otros. Desde hoy tú eres parte de ese 3%"

En ese momento hice un acuerdo inconsciente y para cumplirlo, un gran Mentor pasó a ser el que me daría un gran empujón para pasar de función a misión. En ese proceso decidí tomar el reto y comenzar a escribir una nueva historia, un nuevo inicio, un nuevo comienzo, una nueva etapa del SER.

Varios seres humanos bumangueses hicimos esa apuesta, sin embargo, yo me había hecho la promesa de sacarle al máximo el jugo porque sabía en mi corazón que algo poderoso saldría al final de ese proceso. Allí estaban para acompañar el proceso Jennifer Rocha (Jenn), Carlos Hernández (CaHez) y William Sánchez (Willy). Ellos estaban listos para compartir y entregar lo mejor que había para ese proceso.



¿El Para qué de este séptimo salto?

Fueron varios temas, sin embargo, deseo destacar algunos que se tocaron durante el Practitioner, un par de ellos debes conocerlos, otros tal vez no, así que démonos el permiso de adentrarnos en 6 puntos:

· **Fórmula de Mehrabian:**
La fórmula es de Albert Mehrabian, ingeniero, psicólogo y profesor emérito de Psicología de la Universidad de California, nos indica que el 55% de la comunicación de las emociones en los seres humanos se hace a través del cuerpo y de los movimientos corporales tales como respiración, mirada, expresión del rostro, posturas y gestos.

El siguiente 38% hace referencia al tono, aquel que hace que varias personas puedan decir exactamente la misma frase, pero es el tono de la voz que se emplea, la que puede comunicar una idea de formas diferentes. Por eso hay una frase que dice:

"No fue lo que él o ella dijo, fue el tonito con que lo dijo"

Y al restante 7% de la comunicación hace referencia a la parte verbal, a las palabras que decimos y conversamos. Así que recuerda muy bien cuál es tu discurso, tu conversación y desde allí revisa qué es lo que realmente habitas, pues tus conversaciones, expresiones y tonalidad pueden estar en escases o en abundancia, puedes estar comunicándote como víctima o declararte protagonista. Evita estar en la primera de ellas, puesto que toda expectativa tarde o temprano podrá generar una

· **Qué es ser Coherente:**
Uno de los puntos valiosos fue comenzar a entender esta palabra que tiene mucho de ancho, de largo y de profundo. La coherencia establece cuatro dominios:

- Dominio cuerpo que genera bienestar
- Dominio mente que genera consciencia
- Dominio corazón/emoción que genera pasión y
- Dominio espíritu que genera la posibilidad de trascender

Esto me permitió integrar la frase de "Eres de los que deja Huella o Marca". Y para mi tiene todo el sentido ya que desde una incoherencia claramente estarás exponiendo al otro a una marca. Ahora bien, cuando decides hacer las cosas con Coherencia, todo lo que desarrolles y crees, será dejado en los corazones de las personas como una huella, que no transgrede, que no detiene, que no retrasa, que no humilla, que no oscurece. Dejar huella es un hermoso camino para lograr trascender dejando un legado, aquel del que hablamos en el "Salto 4to" de este libro. Lograr pasar del tiempo cronos al tiempo Kairos, es evitar dejar marca y comenzar a dejar huella, esa misma que en vez de generar malestar (Estar mal) genera bienestar (Estar bien).

· **Somos personas que generamos en el otro un Gasto, Costo o Inversión:**
Como financiero de profesión que soy, este punto de enseñanza me encantó, me sorprendió, dándole un nuevo significado a estos tres conceptos.

GASTO: Es todo aquello donde al relacionarme con una persona, esta no me genera réditos (Renta, utilidad o beneficio renovable que rinde un capital), no hay retorno, no se genera valor y por tanto lo que entregué, inclusive llega a ser menos de lo que realmente estoy recibiendo. Permíteme utilizar un ejemplo: Voy a una reunión con una

persona y durante 1 hora que estuve con esta persona, para mí no generó valor. Le entregué 1 hora de mi tiempo (que inclusive se me hizo una eternidad) y en contraprestación no recibí nada de esa persona en su conversación. Resultado: Gasté mi valioso tiempo.

COSTO: En el otro escenario, tuve la misma conversación con la misma persona invirtiendo la misma cantidad de tiempo: 60 minutos. Allí se generó una conversación donde sentí que me aporto algo, me agregó valor. Pude rescatar un par de cosas de la conversación y realmente era lo mínimo que yo esperaba que pasara. Las cosas quedaron igual, no perdí no gané, sin embargo, me quedó el sin sabor de no haber recibido los réditos de mi aporte en tiempo.

Permíteme utilizar entonces un 2do ejemplo: Voy a una reunión con una persona y durante 1 hora para mí generó equilibrio en términos de valor. Le entregué 1 hora de mi tiempo y en contraprestación esa persona siento que también invirtió 1 hora de su tiempo. Ninguno perdió, sin embargo, no ganamos luego de la conversación. Resultado: Me Costó mi valioso tiempo.

INVERSIÓN: En el escenario final, se da la misma mecánica: 2 personas, 1 conversación y 3.600 segundos. Al final de ese tiempo, siento que se me pasó volando, que pareciera que fueron solo 30 minutos y que realmente fue valioso conversar con esa persona, que obtuve más de lo que esperaba y además estoy tomando consciencia de la importancia de seguir relacionándome con ella. Cuando una persona te genera más valor del que tu diste y esperabas, es porque esa persona fue mucho más allá de

tus expectativas, sientes inclusive que se generó un proceso de aprendizaje.

Luego de esta reunión deseas tener más experiencia con esta persona, quieres estar más segundos a su lado debido a que no estas experimentando un gasto ni un costo, sino una inversión.

· **Que los seres humanos somos Bio - Psico - Sociales - Espirituales:**
No sólo somos ADN biológico sino también habitamos un ADN espiritual, ese mismo que contiene la esencia. Entonces podemos comenzar a explorar dos grandes mundos: a) El Ser Humano y b) El Ser Cuántico.

a) Para mí, el ser humano hace mención al Cuerpo Físico y al Cuerpo Mental, aquel que nos da una identidad, es el 97% de lo que nos damos cuenta pues tendemos a ser muy de los 5 sentidos. Allí entenderemos que hay una limitación tanto para el cuerpo (Lo Imposible) como para la mente (Lo impensable)

b) El ser cuántico hace mención al Cuerpo Emocional (Corazón y Sentimiento) y al Cuerpo Espiritual. Aquel que conectado nos permite experimentar lo ESCENCIAL brindándote una nueva realidad. Allí está el restante 3%, es la consciencia de realmente saber quién eres.

Es tan pequeño ese porcentaje que da un poco de escepticismo pensar que solo ese porcentaje puede hacer una gran diferencia. Solamente sueña con invertir esta métrica y darnos el permiso de ser un 97% Esencial, los resultados créeme, serían muy, muy diferentes a los que hoy experimentamos como sociedad.

· **Recordar la existencia de GOLDEN CIRCLE:**
Ya en el primer aparte de este libro hablamos sobre él, solo te invito a leer la siguiente frase:

No por conocer algo, quiere decir que lo entiendas
No por entender algo, quiere decir que lo pueda hacer
No porque lo hagas, quiere decir que te quedó bien hecho
Y no porque te quedó bien hecho, quiere decir que aprendiste la lección
Lo realmente importante es entender: ¿para qué viviste esa situación?

· **Los 5 arrepentimientos antes de morir:**
Bronnie Ware es una enfermera australiana experta en cuidados paliativos y enfermos terminales, que compiló en su libro una lista de los cinco principales arrepentimientos que tiene la gente antes de morir. Ella recopiló y documentó las diferentes "confesiones honestas y francas de personas en sus lechos de muerte", sobre lo que hubieran querido hacer o no hacer. Acá están sencillamente explicados:

1. Ojalá hubiera tenido el coraje de hacer lo que quería hacer: La personas generalmente no tomamos consciencia de cuántos sueños nos quedaron en solamente eso: Sueños. A veces tomamos la decisión de vivir la vida que otros quieren de nosotros, queremos agradar a los abuelos, a los padres, a la sociedad y no perseguimos nuestros sueños.

En otros casos sencillamente en las primeras batallas sentimos que tenemos perdido todo y dejamos nuestros sueños en la arena, sin haber dado lo mejor para ganar esa guerra y así obtener la victoria.

2. Ojalá no hubiera trabajado tanto: Nos pasamos trabajando casi el 60% de nuestras vidas para tratar de tener una vida digna y cómoda. Estando en esa labor, minuto a minuto se van esfumando momentos maravillosos de compartir, reír, amar, jugar, leer, admirar... Minutos que luego no se recuperaran. Muchos hombres manifestaron en sus encuestas que momentos valiosos se perdieron de vivir la niñez de sus hijos y la compañía de sus esposas.

3. Ojalá hubiese podido expresar mis sentimientos: Hay una frase interesante que tiene un patrón repetitivo en este punto: "Me hubiese gustado tener el coraje para expresar mis sentimientos". Nos acostumbramos a callar o dejar las cosas sin decirlas por diferentes miedos o circunstancias con la excusa de mantenerse en paz con los demás.

4. Ojalá hubiese tenido más contacto con mis amigos: Los seres humanos experimentamos cierto remordimiento por no haberse dado, compartido o brindado tiempo con sus amigos. Ya en el lecho de muerte, hombres y mujeres extrañan a sus amigos.

5. Ojalá hubiese sido más feliz: Este punto realmente no necesita ningún tipo de explicación. No he conocido hasta hoy, con más de 40 años de vida, que alguien quiera levantarse de la cama siendo infeliz. Todos queremos ser felices, siendo esto relativo y con un espectro sumamente amplio. Recuerda lo que te indiqué en los para qué del primer salto: Vinimos a aprender a ser Felices.



MI OCTAVO SALTO ERA PARA DARME CUENTA QUE CONSTRUYENDO JUNTOS LOGRAMOS MÁS



"Ninguno de nosotros es tan bueno como todos nosotros juntos"
Ray Kroc

Sobre el final del mes de febrero de 2014, estaba nuevamente al frente del área de Agencia Comercial del FGS SA, luego de haber estado cerca de un año fuera. Al regreso me encuentro con un nuevo ejecutivo comercial que desempeñaba ese cargo. Era Juan Sebastián Castillo Bohórquez, quien al momento de mi salida en el 2013, se encontraba como Profesional de Proyectos. Él, a finales del 3er trimestre del 2013, se había propuesto llevar

a cabo una transformación en su vida profesional y para eso trazó una serie de Acciones ExtraOrdinarias para así obtener un Resultado Excelente: Ser el nuevo ejecutivo comercial del Servicio de Agencia Comercial del FGS SA.

Sebastián es de las personas que uno puede considerar un buen amigo, comprometido con sus labores diarias, juicioso, no le conozco vicios (alcohol, cigarrillo, drogas) y es responsable en sus actuaciones y deberes. Para esa época él también había terminado un programa que yo tomé en el primer semestre de 2013: la "Maestría de las 5 inteligencias para la felicidad" y eso nos llevó a que rápidamente hiciéramos conexión de "Propósito", dado que, en sus funciones del anterior cargo, mi relación con él se limitaba a lo estrictamente necesario.

Este punto de común acuerdo y el claro acople que logramos, nos hizo pensar que podíamos lograr interesantes resultados en la gestión comercial que se nos había asignado. También fue un muy buen punto de partida de este camino juntos en temas de Liderazgo, charlas, conferencias y talleres que se remonta a ese mismo año, el 2014. El génesis tiene su historia y es esta:

A finales del mes de agosto y principios de septiembre, el Gerente Comercial (Don Mario Ruíz) y el Gerente Financiero (Don Pablo Gallo) de una de las Cooperativas más representativas de nuestra región Santandereana, le solicitó una capacitación al Ing. Gilberto Gómez (Gerente del FGS) de seis (6) horas y ésta debía desarrollarse en el municipio de San Gil (Santander) para todo el equipo de la entidad, un grupo que llegaba a las casi 80 personas.

Recuerdo muy bien que Gilberto hizo un comentario donde nos indicaba que como eran 6 horas, todas no podían ser solamente de finanzas, porque la gente se iba a cansar. Recurrió a su excelente memoria y me dijo lo siguiente: "Usted que hizo un curso de Coaching con la Universidad de la Sabana hace unos años, hable sobre lo valioso que es el liderazgo inspirador en el sector cooperativo y listo, de ahí saca sus dos horas". Dicho y hecho, así las cosas las seis (6) horas quedarían así: El Ing. Gilberto iniciaría hablando sobre cómo funciona el Sistema Financiero Colombiano y sus retos invirtiendo dos (2) horas y media; luego iba yo con un tema de Liderazgo enfocado en cómo ser extraordinario con dos (2) horas más y terminaría Sebastián con un tema de Agencia Comercial del Fondo Nacional de Garantías (FNG) con el resto de la hora y media que quedaba para completar el espacio de tiempo que nos dieron.

Y ese fue el génesis de cómo iniciamos Juan Castillo y Carlos López este camino. Sebastián escuchó mi discurso y le gustó la idea de pasar al frente no solo para hablar de productos de riesgo y siniestralidad, sino que él también sabía que tenía un talento natural para lograr inspirar a otros con estos temas que son vitales para los seres humanos y que en todas las empresas, sin importar su Core Business, este tipo de formación en habilidades blandas son de total importancia para la construcción en equipo, comunicación eficiente y eficaz, resiliencia, manejo y solución de situaciones y las diferentes cosas que nos pueden pasar como seres humanos al interactuar con otros seres humanos.

Posterior a ese evento, la gerente (María Consuelo Pabón) de una entidad de Leasing que vio las fotos en Facebook, me invitó a que hiciera algo similar con su grupo primario. De esa actividad también subí una foto y continuaron llamándonos para preguntarnos qué estábamos haciendo, cómo lo estábamos haciendo y también "para chismosear" desde el para qué estábamos en esos temas de motivación, liderazgo y habilidades blandas. Vale recordar que el FGS SA es una entidad más enfocada en el hemisferio izquierdo, analítica, numérica, de aplicación del método científico y en su mayoría los integrantes éramos ingenieros, administradores financieros o de empresas, contadores y abogados.

Así fueron llegando más referidos, uno tras otro, esa bonita siembra de éxitos también inspiró a Sebastián. Si lo podía hacer yo, no había nada raro o de impedimento por lo cual él no pudiera seguir los mismos pasos.

Recuerdo que la primera charla juntos fue propiciada por Sebastián. Se llevó a cabo en un salón social ofrecido por uno de los asistentes a la conferencia en el mes de diciembre y la desarrollamos a cuatro (4) manos, es decir un tiempo él y luego un tiempo yo.

Recuerdo que comenzamos sobre las 7pm y antes de encender motores, Sebastián se me acerca y me dice que le parecía que dos (2) horas hablando él, sería mucho tiempo. En ese momento le dije: "Tranquilo Castillo, si se queda sin tema antes de tiempo, yo le doy manejo". El objetivo era que se diera "el Salto" y listo. Allí es donde la frase que utilicé en el primer capítulo de este libro, cobra todo el sentido: "Todo lo que deseas está al otro lado del miedo" de Jack Canfield. Resultado:

Habló casi tres (3) horas y mi intervención fue realmente muy corta. Sebastián Castillo había logrado dar su salto.

Nos dimos cuenta que como cualquier proceso debíamos alinearnos, entendernos y propiciar espacios de colaboración para evitar que mutuamente nos opacáramos el uno al otro. Eran tres (3) puntos que debíamos manejar educadamente cuando estuviéramos juntos en el escenario:

- Evitaríamos corregirnos en público.

- Estaríamos atentos para improvisar en el momento oportuno. Si uno de nosotros le lanzaba al otro alguna pregunta a quema ropa o le solicitaba algún punto de vista sobre un tema en particular, el otro le daría el mejor manejo posible. Eso significaba que nos retábamos a hacer improvisación, dando la sensación de que "todo" estaba coordinado y orquestado con anterioridad. Esta es una de las mejores cosas que sabemos hacer y lo vemos como una poderosa fortaleza.

- Debíamos conocer el material que cada uno de nosotros presentáramos para cualquier eventualidad, activar el plan B. Es decir que cualquiera podía hacer su parte y la del otro, es como ser un Back Up.

Así transcurrieron algunos buenos meses hasta que al iniciar el año 2017, Sebastián entró a mi oficina y me dijo que tenía algo importante para decirme, él quería honrar el acuerdo que habíamos hecho varios meses atrás con respecto a renunciar (bien fuera por parte del él o mía). Se sentó como lo había hecho cientos de veces y me dijo que tenía planeado dedicarse de lleno a ser Coach, que quería seguirse formando y que sentía que era el momento de hacer el desacople.

Me indicó que el FGS había sido un gran impulsor en su carrera profesional, sin embargo, su momento de ser empresario se estaba asomando fuertemente por la ventana y que quería hacer las cosas correctamente. De ahí salió la fecha de octubre de 2017 como punto final para que él diera su salto.

Esa fecha él la cumplió, pero por un pedido personal de mi parte, le indiqué que se quedará hasta diciembre para dejar las cosas lo mejor posible, pues como recordará mi estimado lector, yo también había tomado la decisión de renunciar en el mes de septiembre de ese año.

¿Por qué con tanta antelación avisamos los dos? La respuesta es sencilla, el Ing. Gilberto me había dicho junto a la frase de "Renuncia o lo Saco", que si renunciaba, debía hacerlo con 6 meses de anterioridad para poder hacer todos los ajustes necesarios y evitar afectar sensiblemente a las dos UEN (Unidades Estratégicas de Negocios) que estaban a mi cargo.

Ese año comprendí la importancia de hacer acuerdos, de plantear consecuencias y de colocarles tiempo, cosas que hoy aún siento que me hacen falta afinar en todos los aspectos. Es fácil escribirlo y decirlo, sin embargo, cumplirlo es otra cosa.

Hay una métrica muy interesante que se denomina SMART, metodología que te invita a que si realizas algo, esta debe contener estos 5 puntos que se derivan de un acróstico por sus siglas en inglés: "Specific, Measurable, Achievable, Relevant and Time-bound". En español sería: Específico, Medible, Alcanzable, Retador y con Tiempo.

En parte es lo que hemos venido tratando de hacer con Sebastián, para que nuestras acciones sean extraordinarias (SMART) y lograr resultados excelentes.

¿El Para qué de este octavo salto?

a **Creer es Crear:**
Esta es una frase que hemos escuchado en varias oportunidades y que incluso ya hace parte de este libro puesto que la leíste en el 3er Salto, siempre nos invita a materializar todo eso que tenemos como intención. El primer paso es hacer el tránsito de pensamientos a sueños, luego dejarlos madurar y conducirlos a que se conviertan en realidades.

Esto fue lo que hizo la vida con Juan Sebastián y este servidor, nos presentó un escenario que podíamos utilizar como espectadores o como protagonistas, nos llevó a que iniciáramos con un sueño, este debía madurar y nos invitó a adquirir herramientas y experiencias poderosas, llevándonos a dar ese gran salto que fue crear empresa.

b **#JuntosConstruyendoLogramosMás:**
Este hashtag realmente no fue el primero que implementamos con Sebastián, el inicial decía #construyendojuntoslogramosmás y fue una de las mejores estrategias comerciales que logramos implementar en su momento en el FGS SA.

¿Por qué le cambiamos el orden? Para no copiar, para darnos el permiso de innovar así fuera cambiando el orden de una de sus palabras. Una cosa es ser Reactivo y otra muy diferente es ser Creativo, dos significancias solo con mover la letra c de puesto.

¿Por qué decimos que fue una de las mejores estrategias? En esa época teníamos un presupuesto para souvenir bastante limitado. Carolina Flórez (Profesional de mercadeo del FGS) nos llevó una idea, una opción que luego juntos logramos madurarla. Ella nos indicó de unos Pocillos o Mugs que tenían una característica particular.



Cuando son expuestos al calor, estos cambian de tonalidad (que generalmente vienen en tonos oscuros) y dejar ver un mensaje que se encuentra oculto. Esto solamente ocurre o solamente puede ser revelado, cuando en su interior se deposita agua hirviendo.

El mugs que se mandó a hacer, era totalmente de color azul oscuro y allí tenía una métrica sumamente interesante que invitaba a reflexionar sobre el tipo de acciones que tenemos, pues de ellas dependerán nuestros resultados. Allí entendí y comprendí dos (2) cosas:

1. La vida realmente te dejará ver quién eres no con agua al clima, tibia o fría. La vida te pondrá a prueba con las cosas más fuertes (calientes) invitándote a que puedas revelar ese líder que llevas dentro y que solamente está disponible cuando logras entender que cada situación no es un problema sino una oportunidad.

2. Hay 4 formas de realizar acciones y de ellas dependerán tus resultados. En el siguiente punto (c) dejo uno de los cuadros más poderosos que he visto y que merecen inclusive un libro completo con 4 capítulos: Pobre, Bueno, Excelente y ExtraOrdinario.

c **Si tienes Acciones ExtraOrdinarias, tendrás Resultados Excelentes:**



d **¡Tienes miedo de hacerlo? Hazlo de todas formas y si es necesario hazlo con miedo:**

Varias personas me preguntaron luego que salí del FGS SA que si había sentido miedo de renunciar y la respuesta siempre ha sido: Claro que SÍ. Es más, haberlo sentido fue uno de los mejores indicadores. Imagínate vivir una experiencia extrema y no sentir miedo. Créeme, no sería lo mismo sin miedo, dejaría de tener ese "picante" que lo hace interesante y místico.

Generalmente antes de entrar a una conferencia, taller o entrenamiento, hay una sensación inefable en las vísceras, pues es allí, para mi caso, en donde se reúne el miedo para hacer de las suyas. El sudor en las manos comienza a aparecer, cierta resequedad en la boca se empieza a manifestar y uno que otro movimiento en manos, brazos o piernas pueden demostrarte que estás con un comportamiento de nerviosismo. Movimientos que generalmente pasan desapercibidos para los demás.

¿La sensación es maravillosa? La verdad cuando cualquier actividad, es el momento donde realmente siento la plena satisfacción. Esa sensación de miedo, realmente te está otorgando humildad, te conecta con la divinidad y allí le expresas mental o verbalmente al Padre Celestial, que sea él quien tome las riendas de cómo las cosas deben fluir. Allí es donde te conviertes en un servidor para que las personas reciban (y recibamos) el mensaje, no el que tal vez desde mi ego quiero transmitir, sino el que ellos y yo necesitamos escuchar.

Cuando hablo en público, trato de escucharme y de entenderme. En algunas ocasiones me doy cuenta que las narrativas hermosas, bonitas, coherentes e inspiradoras, generalmente a mí no me saldrían de esa forma, sé que no soy yo el que está hablando. En esos bellos momentos es que con amor y humildad entiendo que puedo estar siendo usado por la divinidad como mensajero. Lo mejor de todo es que a todos nos ha pasado, nos pasa o nos pasará. Esto no es exclusivo de nadie, al contrario, es para todos.

Un Acuerdo de cientos de años atrás:
Era el mes de octubre de 2019 y estábamos con Sebastián Castillo un entrenamiento que se llevaba en un hotel

cercano al municipio de Rionegro, Antioquia. Era domingo en la tarde y participábamos de un ejercicio nuevo para mí, que implicaba correr con los ojos vendados y llevar de un extremo al otro, nuestros zapatos. El grado de complejidad del ejercicio no era tan alto, sin embargo, existía el riesgo de caerse o golpearse con algo o con alguien. Precisamente esto último fue lo que ocurrió esa tarde en el

Hotel Recinto Quirama de Comfenalco Antioquia, un lugar que queda a 20 minutos aproximadamente del Aeropuerto José María Córdoba, que presta sus servicios a la ciudad de Medellín.

Sebastián y yo hacíamos parte de uno de los tres equipos que debía utilizar el menor tiempo posible, para llevar todos sus zapatos de un lado al otro. Era el turno de él, lo veo colocarse la venda negra en sus ojos, tomar su zapato y comenzar a correr en línea recta, llevaba cierta velocidad e impregnado con algo de confianza y cooperación de la persona que lo estaba guiando. Ya habíamos realizado algunas rondas anteriormente, lo que nos había dado cierta sensación de tranquilidad a todos los miembros del equipo.

De los tres grupos participantes, nosotros habíamos tomado uno de los lados de la cancha, la cercana a una pared de rocas que tiene poco menos de dos metros de altura. Una de las participantes del equipo del medio, una mujer oficial del ejército, un poco más baja de estatura que Sebastián, iba corriendo en sentido contrario en línea recta también.

Llegando al centro del campo, dio tres pasos igualmente con buena velocidad, pero generando una desviación de casi 45 grados hacia la derecha de ella, situación que generó que ella entrara en el carril que estaba utilizando Sebastián, carril que, desde su cerebro, había procesado claramente con CERO obstáculos.

El golpe no fue muy fuerte visualmente hablando, pero allí en el piso quedaron los dos cuerpos tendidos en posición fetal, soportando el dolor por el impacto al chocarse. Poco pudimos hacer para advertirles a ambos, no contamos con los segundos para generar una contención y así evitar que se chocarán, fue cuestión de uno o máximo dos segundos. Todo quedó por unos instantes en sutil silencio, como si la escena hubiese quedado en pausa.

Él quedo mirando para el otro lado de donde yo estaba y mi primer pensamiento era que se había golpeado el pecho y estaba "atracado" (expresión popular que se utiliza para decir que estamos sin aire por un golpe). Segundos cortos después, Sebastián se voltea y puedo observar como de su boca y nariz, sale una fuerte cantidad sangre, lo que hace que yo salga corriendo a auxiliarlo.

En ese corto recorrido recuerdo que por mi mente se me pasó la imagen de estar llamando a sus papás, Doña Martica y Don Heriberto, para contarle este suceso. Muchas personas se ofrecieron para auxiliar a los dos (2) corredores que estaban en el piso en una situación que, desde el parte médico, no era para que se hubiese presentado lo que tuvo que vivir y experimentar mi querido Sebastián.

De la mujer con la que él chocó, cuyo rango militar era Mayor del Ejército Colombiano, quedó a mi izquierda, solo recuerdo que tenía un golpe en su frente a nivel del lóbulo prefrontal derecho y allí se

podía visualizar una pequeña abertura, abertura que sería cosida luego en la clínica con unos muy pocos puntos de sutura.

Ella estaba quejándose por el dolor en los tejidos afectados por el golpe, mientras a su lado derecho, este hombre se convertiría sin querer, en un verdadero símbolo de inspiración. Permaneció consciente, con cierta serenidad, callado y sin quejarse mientras todos esperábamos a que llegara la ambulancia. La imagen era visualmente aterradora: Sangre abundante en el pasto, dos toallas de cuerpo empapadas de sangre, el labio superior roto y cortado por mitad hasta la base de la nariz, el labio inferior abierto igualmente, los dientes frontales astillados, su mejilla y ojo izquierdo hinchados, su nariz chata por el golpe, su pierna derecha golpeada fuertemente por encima de la rodilla, contusión en el pecho y su ropa ensangrentada.

Si piensas que estoy exagerando, créeme que no has leído nada, pues luego de casi 4 horas en la clínica y luego de una tomografía cerebral, los médicos y enfermeras de la clínica sostenían como teoría (casi verdad absoluta), que él Señor Castillo Bohórquez había sufrido no un golpe con otra persona corriendo, sino un accidente de tránsito, debido a las múltiples fracturas que tuvo en el rostro comprometiendo naríz, frente, pómulos, órbitas de los ojos, paladar, sus mandíbulas, algunos dientes y tejidos blandos de otras partes del cuerpo.

Allí estuve con Sebastián, para ver su golpe, su entereza, su verraquera, cómo mantuvo el estado, cómo evitó perder el control y cómo luego nos enseñó por varios meses de recuperación, que se podía ser COHERENTE, que podía aplicar mucha de la teoría adquirida en sus anteriores semanas, meses y años. Esto se convertirá en un poderoso insumo para contar muy buenas historias.

Lo más curioso del caso, es que dos días antes, el viernes cuando viajábamos de Bucaramanga a Medellín en un vuelo de Avianca, estábamos conversando de que, si algo nos pasaba, íbamos a estar pendiente el uno del otro. Incluso Sebastián trajo a colación una conversación que tuvo con una persona fantástica que hace canalizaciones. Esta persona le había mencionado que nuestra relación de amistad se remontaba a varios cientos de años atrás, donde yo le había ayudado en una vida pasada a movilizarse por una condición de incapacidad en sus miembros inferiores.

Luego en otra vida él lo hizo conmigo (Servir como instrumento de movilidad) y allí saldamos una "deuda" si la podemos llamar así, para luego hacer un acuerdo de almas: "Cada vez que vengamos físicamente al tercer plano de consciencia, Sebastián o Carlos (como nos llamamos en este aquí y ahora) estaremos juntos y nos apoyaremos para lograr nuestros propósitos individuales, de forma colectiva".

Estarás pensando: ¿Puede ser cierto?, ¿Será que es más un tema de especulación, de esoterismo y posible charlatanería? Hoy no me trasnocha si es cierto o no, lo que sí es cierto es que ese día fueron más acciones que deseos.

f **Valorar la amistad desinteresada:**
En las anteriores líneas expliqué el por qué, y para no ahondar allí sin razón alguna más allá de una amistad franca que hasta ahora nos hemos tenido, sólo deseo dedicarle estas líneas que están en el literal e) a un hombre al que le tengo especial cariño, aprecio, respeto y admiración. Gracias Castillo.

MI NOVENO SALTO ERA PARA DARLE VIDA A UPUAT LEADERSHIP



"Hay muchas razones por las cuales empezar una empresa, pero solo hay una buena, una legítima: cambiar el mundo"
Phil Libin

Recién casados con Silvia Margarita, una frase comenzó a aparecer en algunas de nuestras conversaciones, éramos una pareja joven con menos de 30 años de vida y yo le mencionaba que a mí me encantaría tener la oportunidad de compartir más tiempo con ella y que eso fuera en el marco de tener una empresa, donde ambos pudiéramos explotar los talentos y habilidades empresariales que fuéramos adquiriendo en nuestras respectivas carreras profesionales. Esa conversación se daba de vez en cuando y quedaba ahí, solo haciendo parte de los sueños y expectativas.

Pero miremos ¿Por qué los aplazamientos? Hay un refrán popular que reza: "Del dicho al hecho, hay mucho trecho" y una de las razones más importantes era el MIEDO, esa emoción que los seres humanos tenemos, experimentamos y son la excusa perfecta para dejar nuestros anhelos en el papel. Otra de las razones para postergar la realización de este sueño, era la

INCERTIDUMBRE que generaba en mi vida ser empresario, estaba en una moderada zona de confort que ya acumulaba más de 20 años y pensaba que eso de ser empresario no era para mí.

Luego de varios años al lado de las empresas, acompañándolas en su día a día y escuchando sus conversaciones, había algunos comentarios desalentadores donde reinan una serie de quejas: altos impuestos, competencia desleal, tramitología, mercado, canales de venta, precio, etc. Así que cuando vas contado que te quieres pasar al lado empresarial, las personas allegadas a ti te van dando sus puntos de vista, unos con razones y otras con corazones. Al final de todo, varias personas indicaron a este servidor, que sería una total tontería ser empresario que empleado.

Corría el año 2018, más o menos sobre el mes de agosto. Queríamos darle más "pita" a nuestra "cometa", nuestro emprendimiento ya había iniciado su vuelo el 1ro de abril de ese año. Su construcción tomó parte del año 2014, el 2015, el 2016 y obviamente el 2017.

Te estarás preguntando por qué tanto tiempo: Las respuestas son sencillas:

- El miedo de dar semejante salto, claramente para mí no era sencillo

- Deseaba tomarme el tiempo para corroborar que este era un excelente camino

- EL FGS me había brindado un espacio empresarial permitiéndome crear el servicio de LIDERAZGO EMPRESARIAL. Logré afianzar y afinar mis conocimientos y con base en ello, pude "armar" una serie de talleres y conferencias que le irían dando forma a lo que es hoy nuestro portafolio.

Ya la primera misión que era darle un nombre a la empresa se había materializado en abril de 2018. Debía ser un nombre que tuviera la esencia de lo que este proyecto significaba para mí. Una noche llegó a mi mente el recuerdo de un libro que había leído en el año 1996, un libro que para ese momento había sido de mi total fascinación y me había llevado a un gran viaje por la mística civilización egipcia.

EL MISTERIO DE ORION es el título de este libro escrito por Robert Bauval y Adrian Gilbert. El primero de ellos nació en Egipto, ingeniero de la construcción y desde muy joven se interesó por la egiptología, llevándolo a investigar la relación entre las pirámides, la astronomía y la historia. Por su parte Adrian es un Egiptólogo apasionado que ha dedicado gran parte de su vida al estudio del antiguo Egipto.

En la página 179 de dicho libro se enuncia el diseño y construcción de un vehículo que permitiera hacer una mejor exploración del para qué la construcción de las tres pirámides del complejo de Guiza. EL nombre que se le otorgaría sería UPUAUT que significa "abridor de caminos".

Sin embargo, deseo explicar de forma sencilla y un poco más a fondo, el por qué de la importancia de esta palabra, en nuestra empresa que estaba en gestación. En la mitología egipcia, UPUAUT era originalmente una deidad de la guerra y como

mencioné significa "abridor de caminos". Generalmente su representación era la de un lobo de pie en la proa de una barca solar.

Algunos mencionan que UPUAUT parecía un explorador, que tenía como propósito abrir rutas para avances más certeros del ejército. En sus representaciones, solía vérsele vestido como un soldado, además de llevar otro equipamiento militar, como un mazo o un arco.

UPUAUT originalmente se consideraba una deidad lupina, de ahí el nombre griego de Licópolis, que significaba "ciudad de lobos", y es probable que UPUAUT fuera originalmente un símbolo del faraón, intentando asociarse con los atributos lupinos, deificándose luego como una mascota para acompañar al faraón.

Con el tiempo, la conexión con la guerra, y por lo tanto con la muerte, llevaron a UPUAUT a ser visto como el que abría las puertas por y a través del Duat a los espíritus de los muertos. Así mismo hay algunas leyendas que cuentan que si te perdías en el desierto y los dioses eran generosos contigo, podían enviarte un UPUAUT para mostrarte el camino que te llevaría nuevamente donde hay personas, comida, agua y protección.

Con esta explicación, mi corazón me indicó que no había mucho que pensar, que tenía lista una palabra, que para mi gusto no era tan sonora en español y que tuvo entonces un perfilamiento dejando solamente 5 de las 6 letras que la conforman. En algunas publicaciones, algunos autores hacen también referencia a la palabra UPUAT, donde si observas bien ya solamente tiene dos de las tres U. Finalmente y luego de pensarlo pocos días, la palabra que más tenía armonía al decirla en español era UPUAT.

**"Marca es el perfume que usas.
Reputación es el olor que dejas"**
Alfonso Alcántara

UPUAT era una palabra que por sí sola, no tenía mucho significado, debía colocarle un compañero de viaje y me interesé por utilizar una palabra en inglés que me gustaba mucho. Una empresa reconocida en el mercado nacional por dedicarse a hacer HeadHunter, fue la que hizo la inspiración de la segunda parte del nombre de nuestra empresa y fue así como aparece en escena la palabra LEADERSHIP. Dijimos con Silvia: "Le encontramos la pareja perfecta a UPUAT, el complemento adecuado, la cereza que le hacía falta al pastel".

Un tema del que caí en cuenta tiempo después fue la concordancia con una empresa que tiene por nombre: "LEADERSHIP - Encontramos Talento". Ellos fueron la firma que me realizó las diferentes pruebas para poder participar en el proceso del cargo como Vicepresidente Administrativo y Financiero de la Cámara de Comercio de Bucaramanga, así que las cosas se iban hilando muy delgado.

Luego de tener el nombre de la empresa, queríamos darle vida a nuestro logo y para eso recurrimos a una técnica donde se mezcla el diseño, la geometría y el dibujo. Así que honrando el acuerdo de la palabra UPUAT quisimos que fuera un lobo el que nos abriera el camino para lograr los resultados que queríamos. El resultado, como mencioné anteriormente, se dio en el mes de agosto y fue el siguiente:

UPUAT
LEADERSHIP
Abriendo caminos para el Liderazgo

La verdad no fue complejo llegar a este resultado final, dado que a mi gran amigo Leonardo Toscano, con el que he venido trabajando varios años en diferentes proyectos, se le hace fácil reconocer mis necesidades. Los puntos eran sencillos:

- El tipo de letra debe ser poco común
- El color que vamos a utilizar son las tonalidades azules
- Se debía utilizar la técnica de las líneas rectas y geométricas

¿Para qué de este noveno salto?

Hay una frase interesante de Woody Allen: "Las cosas no se dicen, se hacen porque al hacerlas se dicen solas", frase que invita a tomar acción, puesto que cada uno de nosotros tenemos una función, una misión y un propósito por cumplir. Este salto realmente estuvo motivado por esa conversación que tuve en el año 2015 con Gilberto Gómez (Gerente del FGS SA) donde me dijo textualmente lo siguiente:

"Lo invito a que renuncie, sino me toca sacarlo de la empresa"

Esa frase la leíste en el salto anterior, sin embargo, ahora le daré contexto y explicaré el para qué, dado que parece fuerte (un poco, a decir verdad), pero tenía esa fuerza necesaria para tomar acción.

Gilberto comenzó a darse cuenta que al pararme en una tarima para hacer conferencias, charlas o talleres se me notaba el enamoramiento y de paso se me facilitaba. Comenzó a evidenciarse que las personas que vivían la experiencia de

dichas actividades, comenzaron a recomendarlo con otras y mediante el "voz a voz", fueron cada vez más recurrentes las solicitudes de talleres ya no solo en Bucaramanga, sino en otras ciudades del país y de paso en otros países como Perú y México.

Estas actividades comenzaron a demandarme cada vez más tiempo laboral, llegando a ser un factor que estaba desgastándome en términos físicos y mentales. No solo era hacer la conferencia sino prepararla, viajar, estar fuera de la ciudad y eso hacía que tuviera menos tiempo de atender realmente las ocupaciones y responsabilidades del cargo, porque al desempeñarme como Director de Negocios tenía a cargo dos UEN (unidades estratégicas de negocios): La de Agencia Comercial y la de Servicios de Conocimiento.

Sumémosle también que estaba desarrollando el proceso de ser facilitador de la Maestría en Ingeniería Humana con Altamente, por una invitación de mi gran amigo e impulsor: Ricardo Pineda Sanjuán. Ya hacía unos buenos años atrás había estado sentado como alumno de esa maestría que fue el mejor regalo de la vida que me pude dar junto con Silvia pues fue un nuevo inicio. La Maestría de las 5 inteligencias para la felicidad fue un despertar, un renacer, un conectarme con la esencia y siempre estaré agradecido por haberla hecho. El tiempo luego dio la oportunidad de viajar regularmente a varias ciudades del país para dictar uno de los 14 módulos que tenía este programa. Finalmente, durante casi 3 años largos, Ricardo me permitió la maravillosa oportunidad de dictar 3 módulos de los 14:

- Los 4 cerebros y la evolución de la consciencia
- Inteligencia Emocional
- Inteligencia Biológica 1

Fueron varios procesos de Formación: La Maestría en las 5 inteligencias de la felicidad, Maestría en Inteligencia Espiritual, Formación de Formadores para lograr ser Ingeniero Humano y el 5to Elemento fueron los procesos que agradezco a Ricardo por invitarme, ya que son pilares fundamentales para lo que hoy es nuestra empresa: Upuat Leadership.

Por otro lado, en los ratos libres de las noches santandereanas, atendía personas o consultantes en sesiones de Coaching y para rematar he mantenido una excelente costumbre: Realizar entrenamientos o formaciones por lo menos 1 vez al año y así lo he venido haciendo desde el 2009. Esto claramente le estaba sumando artículos al morral de la vida que estaba llevando. Sumémosle además el ser papá, esposo, hijo, etc.

La frase de mi estimado Gilberto José Gómez Granados estaba cargada de AMOR, él se estaba percatando que había un talento y que ese talento debía ser canalizado de la mejor y más eficiente forma. Tal vez había llegado el tiempo de generar el desacople y que Carlos López pudiera volar solo.

Hay una analogía con este proceso que en una oportunidad Sebastián Castillo, me contó. Esa historia si bien recuerdo, se la había contado otro gran ser humano que ha sido referente en este caminar. En esa historia se contaba que los seres humanos necesitamos en ciertos momentos, empujes para poder salir y lograr que nuestros sueños se hagan realidad.

Es como uno de los 7 transbordadores espaciales (Atlantis, Challenger, Columbia, Discovery, Endeavour, Enterprise y el Pathfinder) para que alguno de ellos pudiera despegar, necesita

de tres tanques que le permitieran obtener, no solo el empuje necesario, sino también el abastecimiento para que por sí solo pueda mantener su curso y lograr llegar a orbita.

Tomaré entonces al Transbordador Discovery para mi ejercicio, donde los astronautas se percatarán que llega un momento donde deben evitar seguir aferrados a los propulsores, que hay momentos cruciales de desacople y que estos deben darse de manera sincrónica, en el tiempo, la forma y con las herramientas perfectas. ¿Esto sucede en la vida real para nuestros proyectos? La verdad, hay cosas que no salen tan perfectas como queremos, no tendría mucho sentido que no tuviéramos que hacer esfuerzos adicionales para lograr los resultados esperados.



"No esperes el momento perfecto, coge el momento y hazlo perfecto"

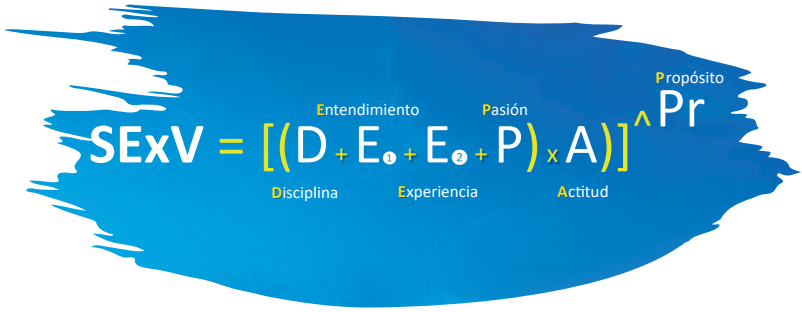
Entonces cuál era el mensaje de fondo de mi estimado Gilberto Gómez: El FGS SA había cumplido su ciclo como propulsor y que el transbordador UPUAT LEADERSHIP debía generar su desacople y de no hacerlo por parte de la tripulación, el Centro de Control de Vuelo debía tomar los controles y hacer el proceso. Así que la frase de: "Renuncia o lo Renuncio" hacía un símil total con lo que acabamos de esgrimir en las anteriores líneas.

La pregunta final que todos nos podemos estar haciendo es ¿cuándo es el momento justo para el desacople? La respuesta puede parecer sencilla: No puede ser antes pues no tendrás el empuje para llegar a donde te lo has propuesto. Por otra parte, no puedes hacer el desacople después del momento correcto, tendrás tanto impulso que te pasarás del punto limite y no tendrás combustible de regreso. Entonces qué mejor que recordar este antiguo refrán:

"Ni tanto que queme al santo,
ni tan poco que no lo alumbre"



MI DECIMO SALTO ERA PARA CREAR SEXV



Tu sonrisa es tu logo. Tu personalidad, es tu tarjeta de presentación. Cómo dejas a los otros después de tener experiencia de ti, se convierte en tu marca.

Jay Danzie

Estaba entrando al tercer trimestre del año 2015 y a mi celular llegó vía WhatsApp, un video TED que ya había visto muy buenos meses atrás, de un holandés que reside ahora en España. Se trata de un hombre que puedo declarar abiertamente: ES EL CULPABLE.

Él podía ser el directamente señalado como el originador de que por aquella época, me entrara el arrebato de crear también una fórmula para lograr colocarle una métrica a lo que como seres humanos hemos logrado o nos falta lograr. Esta bendita costumbre como Ingeniero Financiero que soy, de tratar de que todo tenga mediciones. Victor Küppers es el creador de esta fórmula:

V = (C + H) x "A"

Ser una persona VALIOSA — Conocimiento — Habilidad — Actitud Positiva

- C: Conocimiento

Vamos por la vida acumulando conocimientos no solo de nuestras propias experiencias de vida, sino también en la parte académica y laboral. Vamos por la vida llenándonos de datos que si no les hacemos nada, realmente para nada te van a servir. Te invito a que me digas en qué situación de la vida has utilizado alguno de estos datos y su información:

1) 3,141592
2) 0, 1, 1, 2, 3, 5, 8, 13, 21, 34, 55, 89, 144
3) 1,6180
4) 343,2 m/s
5) 9,8 m/s
6) 299.792 Km/s

Cada uno de ellos ha sido un espectáculo para mi desde mi adolescencia, sin embargo, por si solos puede que, para muchas personas, alguno, algunos o todos estos números, no signifiquen absolutamente nada.

Lo interesante del tema es cuando el dato se convierte en información y sabes que tiene una razón de ser, un IKIGAI (Concepto que pronto verás en el capítulo final de este libro). Allí sabrás que cada uno de ellos significa:

1) Número Pi .
2) Sucesión de Fibonacci.
3) Número áureo, divina proporción o número de Dios.
4) Velocidad del sonido.
5) La aceleración con la que caen los cuerpos o fuerza de gravedad del planeta tierra en condiciones normales.
6) La velocidad de la luz.

Ahora bien, cuando integras la información a tu vida y la haces tuya habrás generado conocimiento y muy seguramente allí tendrás dos (2) tipos de resultados: Error o Acierto. Retomo la frase que dice Julieta, mi hija: "Papi, recuerda que cometer errores está bien".

Julieta, en su forma de pensar, tiene toda la razón. Para que un niño aprenda a montar bicicleta, muy seguramente tendrá que caerse varias veces y en el suelo solo tendrá una (1) sola opción: Volverse a levantar para volverlo a intentar. Es decir que cada "error" que cometemos en la vida, es una maravillosa forma de acercarnos al "ACIERTO". Solo que en la vida cotidiana satanizamos el error y le damos todas las interpretaciones equivocadas por un sistema de creencias que, bajo sus paradigmas, quiere que seamos perfectos sin haber sido imperfectos.

Ahora bien, cuando la información de las vivencias ha pasado primero del error al acierto, es allí donde generamos un verdadero "conocimiento", ese mismo que nos invita a preguntamos: ¿Para qué estoy viviendo esto?

Allí es donde se origina todo el proceso de la "Sabiduría", en donde de cada conocimiento sustentando en un acierto que hemos recopilado en nuestras vidas, ahora nos permite y nos hace cada vez más sabios, facilitándonos la vida para luego tomar decisiones, entendiendo que no hay malas ni buenas decisiones, son solo eso, DECISIONES.

¿Qué hace que la C sea importante? Primero está sumando en la fórmula y como supuestamente dijo nuestro querido Antonio Cervantes Reyes (Kid Pambelé), quien fuera boxeador dos veces campeón mundial del peso wélter junior: "Es mejor ser rico que pobre". Entonces haciendo la analogía es mejor tener conocimientos que no tenerlos.

- H: Habilidad
Los seres humanos no nacemos aprendidos y mucho menos esperemos que en los primeros 2 intentos, las cosas nos salgan como queremos y esperamos. Haré una explicación sencilla, valiéndome de los que somos conductores de vehículo. Que te entreguen el pase para conducir es una cosa, y que seas conductor experto y habilidoso es otra muy diferente.

Las personas que generalmente toman los cursos de conducción, luego de algunas horas han adquirido una serie de datos que han llevado a incorporarlos para convertirlos en información. Haz estado algunas muy buenas horas frente al volante de un automóvil y luego de pasar algunas pruebas, se nos entrega el documento que nos acredita como conductores.

Ahora bien, hagámosnos la siguiente pregunta con la verdad por delante: ¿Tenemos la habilidad necesaria para salir a conducir maravillosa y acertadamente? Muy seguramente toda la habilidad no, pero si la básica para poderlo seguir intentando. Entonces, aunque podemos tener el conocimiento, no tenemos la suficiente habilidad al principio por lo que debemos esforzarnos un poco más. Finalmente es la práctica la que hace al maestro.

Mira este otro ejemplo para hacerme entender un poco más a profundidad. Puedes llevar años manejando y ser un "duro al volante"; pero te invito a que me cuentes qué ha pasado en las oportunidades que cambiaste de carro y el nuevo vehículo tiene un tamaño y condiciones de manejo diferente. Me explico mejor: Tenías un automóvil mediano y éste venía con caja mecánica de 5 cambios modelo 2010. Ahora acabas de comprar una SUV (Sport Utility Vehicle) que como camioneta es mucho más grande, con tecnología activa y pasiva de última generación en muchos aspectos, y además es de caja automática inteligente con acceso a paddle shift desde el volante con 6 marchas positivas. Para mi caso me ha sucedido varias veces y aunque tengo el conocimiento no tengo la habilidad y necesitaré de tiempo para adquirirla. Mientras tanto llevaré mi camioneta una que otra vez al taller de latonería y pintura, para que puedan reparar los pequeños y sutiles rasguños ocasionados por mi falta de pericia y habilidad.

Así las cosas, sólo queda una cosa cuando ésto ocurre, tener una excelente ACTITUD POSITIVA para afrontar este nuevo reto y disfrutarse ese nuevo "salto" por haber cambiado de carro.

- A: Actitud Positiva

Un colombiano de más de 35 años promedio de edad, puede reconocer el nombre de Jorge Duque Linares, un colombiano que muy seguramente tú hasta por equivocación, te lo has encontrado haciendo zapping en su televisor. Un maestro que se dedicó a través de su programa de televisión y mediante sus libros, a hablarnos de Actitud Positiva.

Esas dos palabras encierran un poderoso mensaje que trataré de sintetizar, toda vez que hay cientos de miles de explicaciones en libros, conferencias y talleres por internet, sumada a la cantidad de hojas que se han escrito en investigaciones sobre cómo los seres humanos manejamos nuestra Actitud Positiva.

La actitud mental positiva (PMA por sus siglas en inglés) tiende a explicar las palabras que pueden ser sinónimos como por ejemplo amor, esperanza, optimismo, coraje, tolerancia y hasta buen sentido del humor.

La actitud mental positiva puede ser considerada una filosofía, donde optamos por ser optimistas frente a cada situación de la vida, esa misma que tiene matices oscuros y/o claros. Esa misma vida que nos invita a que con los cambios, aumentemos nuestros niveles de resiliencia para generar y alcanzar el logro.

Gracias a la creación de estados mentales positivos, podemos buscar y encontrar formas maravillosas de ganar, o de encontrar un resultado deseable, o de lograr lo más improbable o imposible, independientemente de las circunstancias.

Luego de esta muy corta explicación de mi parte (jejejeje), pasemos entonces a lo relevante de este salto final, final para este libro, pero no en mi vida, porque precisamente mientras escribo estas líneas, la vida me está invitando hace unas buenas semanas atrás, a dar un nuevo salto, que claramente me produce miedo, salto que debo dar para transmutarlo y así conquistarlo.

Esta fórmula ha tenido 4 modificaciones y ésta es la versión más actualizada, antes era más compleja y poco sonora. Está fundamentada en 4 grandes momentos del ser humano: el Tener, el Saber, el Hacer y el Ser, siendo cada uno de ellos complementario con los otros 3 y necesarios para llevar una vida en cierta armonía. Se dice por ahí que una mesa tiene más estabilidad con 4 patas que con 2 o incluso con tres, siendo tres también fuerte y resistente.

En el mundo empresarial deseamos y esperamos que los líderes (entiéndase por líder toda persona que tiene la posibilidad de respirar), Tenga los conocimientos y habilidades para hacer las cosas que están descritas en el manual operativo, sustentado en la política, los procesos y procedimientos de la empresa.

Sumémosle que ahora deseamos y esperamos que estos mismos líderes (los mismos que pueden respirar, entonces tiene la natural posibilidad de liderar), Sepan desarrollar sus actividades sin la más mínima posibilidad del error, pues claramente están definidos los protocolos procedimentales para que, al hacerlos al pie de la letra, no suceda nada fuera de lo común.

Agreguemos que ahora deseamos y esperamos que los mismos líderes de los dos párrafos anteriores, Hagan sus actividades diarias no como líderes, sino como obedientes empleados. Como olvidar frases como esta: "A usted no se le paga por pensar sino por hacer" o "Quién le está preguntando o pidiendo una opinión".

Con tantos líderes enfocados en el tener, saber y hacer, se va quedando a un lado el SER, nada más ni nada menos que el que ejecuta, el que siente, el que sueña, el que se anima o desanima, el que piensa, el que se cuestiona, el que tiene, sabe y hace. Así las cosas, tenemos empleados obedientes que no quieren o no les permitimos "ser".

> **Trata a un hombre tal como es, y seguirá siendo lo que es; trátalo como puede y debe ser y se convertirá en lo que puede y debe ser**
> Johann Wolfgang Goethe - dramaturgo, poeta y novelista alemán

De ahí nace la inspiración de crear SExV, una fórmula que nos invita a través de 6 variables, a ser irresistiblemente deliciosos, deseables, que la gente quiera y desee tener experiencia de nosotros como seres humanos. Te presento con mucha humildad mi Frankenstein, tal y como en su momento la escritora inglesa Mary Shelley, hizo con su publicación del 11 de marzo de 1818 "Frankenstein; or The Modern Prometheus"

$$SE_xV = \left[(D + E_1 + E_2 + P) \times A\right]^{Pr}$$

Disciplina · Entendimiento · Experiencia · Pasión · Actitud · Propósito



SExV no es masculino ni femenino, no es para los de hemisferio izquierdo o derecho, no es para los extrovertidos o introvertidos, no es para los creyentes o los escépticos, no es para los sabios o los ignorantes, SExV está hecha con la esencia de todos y para todos. Así que permíteme exponerte a qué hace referencia cada una de las seis variables:

- Con la D de Disciplina:
Yokoi Kenji es un hombre al que admiro y al cual le reconozco muchas habilidades como ser humano, como papá, como esposo y como conferencista. Entre muchas de sus conferencias él hace mención a una frase japonesa que dice:

遅かれ早かれ規律は知性を克服します

Con mis muy bajos conocimientos del idioma nipón, muy seguramente parecidos a los tuyos, te hago una traducción sencilla:

"La disciplina tarde o temprano vencerá la inteligencia"

Proverbio Japonés

Y Kenji la explica muy bien, mencionando que los japoneses no son inteligentes, ellos son realmente disciplinados. Él hace mención en sus líneas de conferencia, que son más inteligentes los colombianos que los japoneses. Sin embargo, el éxito que tiene hoy Japón, que realmente es una isla de 377.975 Km (muy similar al tamaño de Alemania que tiene 357.022Km) y es tres veces más pequeño que Colombia, se debe a que ellos han sabido aprovechar cada situación de la vida para renacer más fuerte.

Finalmente, este hombre de madre colombiana y padre japonés expone realmente qué es la disciplina en Japón resumiéndolo en tres palabras:

- Organización: Ser un ser humano organizado puede permitirnos dos (2) cosas: ahorrar tiempo y ganar en eficiencia y efectividad.
- Puntualidad: No es solamente llegar a tiempo a una reunión o una cita, es también impedir que seas impuntual con tu propósito.
- Limpieza: No es solo tener un espacio limpio sino también en equilibrio, puesto que donde hay suciedad y desorden en lo físico, tarde o temprano afectará el bienestar del cuerpo y la mente.

Si tomamos estas tres palabras, te darás cuenta que para dar un salto necesitas de cierto grado de organización, ser puntal para el momento cero y tener todo limpio fuera y dentro de ti.

Es tan impresionante el modelo que hasta el propio lenguaje japonés es de admirar. Existen expresiones que no existen en otros idiomas. Frases como estas son muy hermosas en su esencia: "O Tsukaresama Desu" que traduce más o menos: "Te exalto humildemente en tu estado de agotamiento", siendo una forma de exaltar el trabajo y esfuerzo invertido en realizar una acción.

- Con la E de Entendimiento:
Esta variable, así como otras dos de esta fórmula, están inspiradas en la fórmula de Küppers. El Conocimiento es importante tal y como se explicó en el anterior salto, pero muchos de nosotros hemos estado en el colegio o la universidad llenándonos de más conocimientos, y la pregunta sería ¿Cuánto estamos entendiendo? Para mi tener conocimiento es una cosa, pero entenderlo y aplicarlo correctamente es otra.

Sólo a modo de ejemplo Imagínate llegar a una sala de emergencias luego de haber sufrido un accidente complejo. Antes de perder el conocimiento escuchas a los médicos decir que te van a pasar a cirugía dadas las complicaciones que estás presentando. En la puerta ves a un hombre joven, con bata blanca que se presenta como tu médico cirujano.

Él te menciona, mientras ingresas al quirófano, que hará lo mejor que puede con lo mejor que sabe, que no importa que se haya graduado de médico hace solo dos semanas atrás, él colocará todo el conocimiento adquirido en su carrera y que con el favor de Dios todo saldrá muy bien. En ese momento pierdes el conocimiento sin saber si fue por las heridas del accidente o por las palabras del joven médico. Esta es una de las mejores analogías que tengo para hacerme entender un poco mejor.

Recuerda que hay un camino hermoso que inicia con los Datos, pasa a ser Información, se traslada a Conocimiento, hace tránsito en Sabiduría y termina permitiéndote tomar decisiones. Para eso necesitas el entendimiento.

- Con la E de Experiencia:
Esta es la segunda variable que está inspirada en la fórmula de Küppers. En el "salto anterior" hablamos de la Habilidad y colocaba el ejemplo de las personas que toman el curso de conducción.

Permíteme recurrir nuevamente a un caso de la vida real y con base en eso coloco mi punto de vista, sobre por qué para mí es más valiosa la experiencia, que solo la habilidad. Imagínate un niño o niña que le han venido enseñando a amarrarse los cordones de los zapatos. Sus padres llevan dos semanas explicándole cómo se hace y el niño realmente al practicar está adquiriendo la habilidad.

Sin embargo, será la experiencia y la repetición una y otra vez de esa acción, la que lo llevará a darse cuenta que su habilidad se refina cada vez que lo hace, permitiéndole ganar más Experiencia.

Hay una métrica muy valiosa que habla de cómo ser maestro en algo. Esa métrica hace mención a que una persona llega a esa categoría cuando logra acumular 10.000 horas. ¿Cuánto tiempo en años se necesita para llegar? Recurrimos a las hermosas matemáticas y allí nos estará esperando la respuesta. Los cálculos son los siguientes:

a) 1 día = 8 horas (tiempo de una jornada normal laboral en Colombia)
b) 1 semana = 40 horas (tomando 5 días hábiles)
c) 1 mes = 160 horas (Con un promedio de 4 semanas por mes)
d) 11 meses= 1.760 horas (entre vacaciones, festivos, semana de receso y demás).

Con las 10.000 horas como dato conocido, podemos dividirlo en el nuevo dato aportado que es de: 1.760 horas consumidas en un año. Allí tendremos como resultado: 5,68 años.

Esto quiere decir que una gran experiencia la podemos adquirir en menos de 6 años. Luego de ese tiempo podemos llamarnos maestros, dado que es la practica la que hace al maestro y esto se logra acumulando experiencias.

- Con la P de Pasión:
Nuestro idioma es muy rico en sus expresiones y así mismo sus etimologías, por eso hago esta corta aclaración. Habrá uno que otro lector amigo de las raíces de las palabras y podrá, con cierta razón, no estar de acuerdo con mi explicación.

La palabra pasión deriva del latín passio que significa "sufrir", que a su vez se liga al verbo "padecer". Sin embargo, si se me permite, desde otro sentido se reconoce la palabra pasión, como la afición vehemente hacia algo, por ejemplo: "mi pasión por la música celta".

Allí se deja ver otra palabra tras bambalinas que impregna de un aroma especial a la palabra Pasión: Se trata del AMOR. Dado lo anterior, para mí la palabra pasión es la sumatoria de mucho, mucho, mucho amor por algo.

En varias oportunidades hemos escuchamos la frase: "Celebración de los Premios Oscar de la Academia, lo mejor del 7mo Arte", premios que, desde el 16 de mayo de 1929, han dado alegrías y por obvias razones tristezas, todo depende desde donde se lo mire. Las 7 bellas artes son sinónimo de la máxima PASIÓN de personas que han sobresalido en: Arquitectura, Escultura, Pintura, Música, Literatura, Danza y Cine donde creo no equivocarme que, en cada una de ellas, sus máximos exponentes notoriamente les sobraba amor por lo que hacían. Cuando eso te sucede se llama PASIÓN.

- Con la A de Actitud:
Esta es la tercera de las variables de Küppers que tomo como insumo para esta fórmula, dejándola tal y como viene. Ya se expusieron argumentos en el capítulo anterior y en éste. Así que no entraré en explicaciones adicionales a las ya mencionadas.

- Con la Pr de Propósito:
Y para esta parte final de mi fórmula debo recurrir al FGS SA nuevamente. En el 2009 conocí la importancia de dejar en el siglo pasado con las palabras misión y visión para pasar a Propósito Central y Objetivo Retador.

Allí de la mano de un gran hombre, Hugo Estrada, quien hoy sigue siendo un gran estratega empresarial en Colombia, nos llevó a evolucionar, a transformar el observador y prepararnos para los próximos 10 años, que era el horizonte estratégico que se estaba planteando tanto por la Junta Directiva como por parte de la Administración.

¿Para qué de este decimo salto?

Luego de numerosas reuniones de las que hice parte, estaba lista la frase que nos movería de ahora en adelante en el FGS SA:

Propósito Central del FGS S.A.

Ser el aliado de preferencia para el desarrollo de la competitividad de los empresarios y del crecimiento económico de la región, como el garante para facilitar el acceso a recursos y soluciones financieras

Lo más interesante es que estábamos entrando en una era donde las más grandes compañías del mundo también estaban hablando de su propósito central, como es el caso de Nestlé. Su frase dice:

Propósito Central de Nestlé

Inspirados en la innovación científica de nuestro fundador Henri Nestlé y guiados por nuestros valores, trabajamos en mejorar la calidad de vida y contribuir a un futuro más saludable

Propósito UPUAT LEADERSHIP

UPUAT LEADERSHIP
Abriendo caminos para el Liderazgo

Somos una compañía conformada por seres humanos soñadores, con corazón de aprendices dispuestos a enseñar y servir a otros seres humanos con amor para desarrollar y potencializar ese líder que todos llevamos dentro.

Cómo saber entonces que Soy ExtraOrdinariaMente Valioso:

A esta pregunta le podemos dar la siguiente explicación y darte una forma sencilla de cómo manejar las métricas de ésta fórmula. Estas van de 0 a 5, siendo 5 la más alta calificación.El resultado total realmente es lo de menos. Mira este ejemplo:

$$SE_xV = [(D + E_1 + E_2 + P) \times A]^{Pr}$$

Disciplina · Entendimiento · Experiencia · Pasión · Actitud · Propósito

Hay personas que van por la vida construyendo resultados por la media y sin un propósito claro. Su SExV numéricamente es: 1.296

$$SExV = [(\underset{\text{Disciplina}}{3} + \underset{\text{Experiencia}}{3} + \underset{\text{Entendimiento}}{3} + \underset{\text{Pasión}}{3}) \times \underset{\text{Actitud}}{3}]^{\underset{\text{Propósito}}{2}}$$

Otro grupo de personas tiene más pasión, más actitud y una mayor claridad en el propósito de vida. Su SExV numéricamente es: 140.608

$$SExV = [(\underset{\text{Disciplina}}{3} + \underset{\text{Experiencia}}{3} + \underset{\text{Entendimiento}}{3} + \underset{\text{Pasión}}{4}) \times \underset{\text{Actitud}}{4}]^{\underset{\text{Propósito}}{3}}$$

Y un grupo menos nutrido de seres humanos están con mejores resultados, dado que le han brindado mayor importancia a su pasión, actitud y una mayor claridad en el propósito de vida. Su SExV numéricamente es: 24.010.000

$$SExV = [(\underset{\text{Disciplina}}{3} + \underset{\text{Experiencia}}{3} + \underset{\text{Entendimiento}}{3} + \underset{\text{Pasión}}{5}) \times \underset{\text{Actitud}}{5}]^{\underset{\text{Propósito}}{4}}$$

Si te das cuenta lo importante es la calificación que se obtenga en cada una de las variables, donde el mayor esfuerzo lo puedes desarrollar en las tres (3) variables finales, que son las que mueven mucho más la calificación hacia arriba.

Recuerda que dependiendo del resultado de cada una, podrás saber si estás dividiendo, restando, sumando o multiplicando. Todo aquello que está dividiendo (÷) y restando (-) es para que lo fortalezcas y lo que suma (+) y multiplique (**x**) es para potencializarlo, es cuestión de ascensos. Si ÷ llévalo que +, todo lo que + llévalo a que **x** y lo que esté **x**, mantenlo en ese nivel. Las calificaciones que te sugiero son:

De 0.0 a 1,5 puedes estar dividiendo; pásala a sumar.
De 1,6 a 2,9 puedes estar restando; pásala a sumar.
De 3.0 a 4,0 puedes estar sumando; pásala a multiplicar.
De 4,1 a 5,0 estás Multiplicando; mantenla todo lo que más puedas.



MI DÉCIMO PRIMER SALTO ES PARA HONRAR UN ACUERDO:

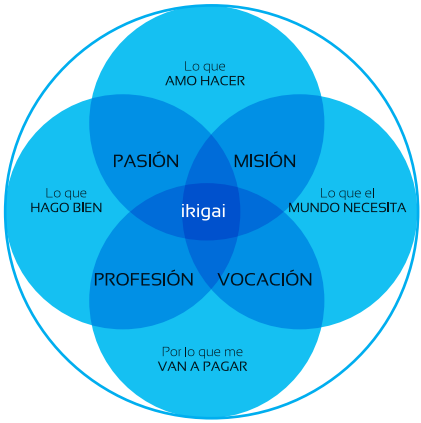
MI IKIGAI

**"Para llegar hasta él, tendrás que seguir las señales.
Dios escribió en el mundo, el camino que cada hombre debe seguir.
Sólo hay que leer lo que él escribió para ti"**

EL Alquimista Pablo Coehlo

生き甲斐

ikigai = Mi razón de Ser



Esta imagen llegó a mi hace ya unos buenos años atrás dándole sentido a qué decisión tomar sobre seguir como empleado o dar el salto para convertirme en empresario. Luego de investigar un poco más a fondo, me encontré con que en la región de Okinawa , la palabra IKIGAI se utiliza para hacer mención a: "Una razón para levantarse por la mañana"; es decir, una razón para hacer de la vida un verdadero símbolo de inspiración propio.

Acá tomaré varios puntos de los 10 saltos anteriores, haciendo que este salto 11 sea un hilo conductor.

Veamos cómo fue para mi vida este tránsito en los 4 cuadrantes del IKIGAI. En mi caso quiero iniciar con la unión de "lo que hago bien" y por ende "por lo que me van a pagar" dando como resultado mi PROFESIÓN. Expliquemos entonces el primero de ellos ("lo que hago bien"): Hay cierta habilidad en los números, en la parte comercial y en el relacionamiento con los demás seres humanos. Esto fue adquirido en la totalidad de mi experiencia laboral y es por ello que en 2004 surten los frutos y pude entrar al FGS como Coordinador de Desarrollo Empresarial.

Esto llevó a que rápidamente comenzara una carrera profesional de éxitos en términos profesionales y monetarios ("por lo que me va a pagar") que lograron que en 2006 (dos años después) fuera Director de Negocios de la UEN (unidad estratégica de negocios) más importante del FGS para ese momento. Tenía un reto inmenso y era movilizar más de $159 mil millones de pesos, propósito que se cumplió satisfactoriamente ese año.

Luego viene el siguiente paso: "Lo que el Mundo Necesita". Este proceso fue muy bonito puesto que en el 2009, comenzamos a dejar de hablar de Misión y Visión para poder comenzar el proceso de transmutar a Propósito Central (antigua misión) y Objetivo Retador (antigua visión). Eran los primeros visos que nos permitían comenzar a hablar de qué nos movía como seres humanos que estábamos no solo en función de una compensación monetaria, sino en cómo dejar un legado en lo que estábamos haciendo en nuestra región.

Comenzamos a buscar cómo darle sabor, olor, sensación a lo que desarrollábamos día a día y siento que lo logramos en 2010, cuando realmente vimos que lo nuestro no era solo facilitar el acceso al crédito de las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas, sino que estábamos cumpliendo los sueños de cada una de las familias de nuestro departamento.

Ahí se comenzó a construir una narrativa muy poderosa en mi interior, donde no solamente me levantaba a cumplir metas, a hacer visitas comerciales, a cumplir indicadores y a ganar dinero, sino que estaba siendo una rueda dentro del gran andamiaje de mi departamento, haciendo parte de la realización de los sueños de miles y miles de empresarios. En ese momento realmente entendí lo que significa estar en SERVICIO.

En 2014 se da un gran salto en mi vida, en donde regreso al FGS SA, luego de casi un año de estar en la Cámara de Comercio de Bucaramanga en la parte administrativa y financiera. Ésta fue una pieza fundamental que la vida me regaló para entender la otra parte de la esfera de la vida empresarial que no había tenido la oportunidad de vivir, pues mi vida solamente había tenido 180 grados de comercial (front) y me faltaban los otros 180 grados de la parte administrativa (back) para entender los ciclos de una empresa.

De regreso a mi esencia comercial, comencé a finales de ese año a poder interpretar mejor mi propósito de vida, tal vez preparándome para realizar un entrenamiento que me daría las bases para tomar esta decisión de ser empresario. Ese programa de formación se llamó E-Blue.

Es allí donde entiendo que todo lo vivido, aprendido y realizado no era más que un campo de entrenamiento para poder pasar a la 4ta etapa: "lo que AMO hacer". Una noche en uno de los salones del Club del Comercio de Bucaramanga, lugar donde se llevaban las clases de este programa, escribí las dos declaraciones que marcarán la vida de propósito que hoy agradezco al universo.

¿Qué es AMAR lo que uno hace? Recuerdas que te mencioné sobre mi primera conferencia en el municipio de San Gil donde estaban sentadas más de 80 personas de una entidad financiera del sector cooperativo, que al escuchar mi conferencia de 2 horas, hicieron mención positivamente del impacto que ésta dejó a varios de los asistentes.

Ese día, luego de hacer esa 1ra conferencia de liderazgo, salí enamorado de mí, de lo que había hablado, de cómo "El Campo" (también llamado: Dios, Divinidad, Gran Espíritu, Ser Supremo) te puede utilizar para llevar un mensaje nuevo, fresco, revelador e inspirador. Entendí que cada vez que me subía en un escenario en anteriores oportunidades con temas de matemáticas, estadísticas, finanzas y econometría era feliz, sin embargo, hablar de liderazgo desde la propia vivencia, me hacía INMENSAMENTE FELIZ.

Fue en esos meses finales de 2014 que entendí que mi vida no iba a ser la misma, que desde hace muchos años el universo me venía entrenando de varias formas para que pudiera obtener (vivir) muchos sucesos, que luego serían contados como historias reales, vividas desde los errores y los aciertos, entendí que lo único que había acumulado eran experiencias que merecían ser contadas para que alguien pudiera hacer un clic y decir: "A mí me pasó lo mismo, ahora cómo me hago cargo de mis resultados".

¿Sabes algo? Pasé por fases oscuras, donde a veces sentí que no pertenecía, que no estaba encuadrado, que no tenían sentido mis acciones y que realmente no había venido a este mundo para ser una persona más viviendo una HISTORY, quería ser STORY.

PROFESIÓN Y VOCACIÓN:
Ahí estuve más de 20 años de mi vida, en cierta zona de confort, más que profesional fue de propósito, enfocada más en los triunfos del ego que de los reconocimientos del corazón

PROFESIÓN Y PASIÓN:
Cerca de 8 años estuve en este proceso donde había una pasión bella por lo que hacía, desde mi profesión como Ing. Financiero y comercial. Con el tiempo y hoy viendo la vida desde el retrovisor de forma mucho más consciente, me doy cuenta que efectivamente se va creando una sensación de estancamiento que puede llamarse inutilidad, esa misma que frustra porque no hacemos nada por salir de ahí.

Hay cierta comodidad en saber que lo que haces lo haces con pasión y afín a tu carrera o profesión, sin embargo, si miras más profundo te darás cuenta que hay una pieza que hace falta y no permite la potencialización.

VOCACIÓN Y MISIÓN:
Este tránsito de cerca de 4 años de miedo y temor de dar el salto por la incertidumbre que implicaba, pues para muchos que conocieron este proceso era dar un paso, sin embargo, para mí era realmente dar un salto que con el tiempo me di cuenta que no fue al vacío.

Los seres humanos utilizamos esta expresión "Saltando al vacío" de forma errónea, toda vez que cualquier salto que demos en este planeta, claramente se detendrá en algún momento, solo es cuestión de segundos o tal vez minutos u horas, pero tarde o temprano tendremos que tocar tierra y allí atesoraremos el trayecto.

PASIÓN Y MISIÓN:

Acá fue el proceso final de los dos últimos años (2016 y 2017) como empleado del FGS SA ya que realmente no estaba en la coherencia de enfocar mis energías hacia un solo lado, estaba disperso, tratando de cumplir en todos lados: En el hogar, en la empresa, con los clientes, en mis sesiones y en mis talleres, entendiendo que estaba siendo ineficiente con el recurso más escaso: EL TIEMPO y que debía tomar una decisión donde debía centrar mis energías a tres puntos que convergen armónicamente en la mayoría de los casos:

- El propósito: Democratizar la información
- La Empresa: Crear Upuat Leadership
- La familia López Ayala: (Silvia, Julieta y Carlos)

¿Para qué de este décimo primer salto?

Lo primero que debo hacer en este momento es indicarte que éste no es el salto final, sólo es un salto más. El para qué del IKIGAI es muy claro en este momento para mí. Tenía el Qué, el Cómo y el Para Qué. Faltaba algo más en la fórmula, faltaba algo más para darle un mejor y mayor alcance y envergadura, faltaba ese toque final para decir desde el corazón: "Estamos Listos".

Es cuando aparece MI RAZÓN DE SER, aparece IKIGAI para convertirse en la cereza del postre. IKIGAI llega en un momento importante para darme cuenta que EFECTIVAMENTE es por acá donde quiero continuar recorriendo mi vida, declarándome un eterno aprendiz de la vida, entendiendo que debo mantener viva mi sed de aprender y un corazón grande y humilde para depositar las enseñanzas vividas.

a **EVITA SENTIRTE SIN RIQUEZA:**

Haces cosas Extraordinarias + Amar lo que haces + Hacer lo que el mundo necesita

Si te quedas únicamente con esos tres ámbitos, serás una persona con goce y un gran sentido de realización como ser y profesional, experimentando una continua escases económica.

b EVITA SENTIRTE CON INCERTIDUMBRE:

Amar lo que haces + Hacer lo que el mundo necesita + Que te paguen por hacerlo.

Si te quedas solamente con esos tres ámbitos, serás una persona con entusiasmo y complacencia, pero con una profunda sensación de incertidumbre al no hacer cosas diferentes y extraordinarias que te diferencien del resto de personas que realizan acciones ordinarias.

c EVITA SENTIRTE VACÍO:

Hacer lo que el mundo necesita + Que te paguen por hacerlo + Hacer cosas Extraordinarias.

Si te quedas exclusivamente con esos tres ámbitos, serás una persona que vive confortablemente el día a día enfocado en el cumplimiento de metas, con claros objetivos profesionales y económicos, tal vez basado en egos alimentando un sentimiento de vacío, ausente del ingrediente más importante: Un Verdadero Amor por lo que se hace.

d EVITA SENTIRTE INÚTIL:

Que te paguen por hacerlo + Hacer cosas Extraordinarias + Amar lo que haces.

Si te quedas justamente con esos tres ámbitos, serás una persona que vive satisfecha con lo logrado, sin embargo, sabes que lo que desarrollas y construyes no es necesitado ni demandado por nadie. Haces lo que haces sin que una empresa o persona lo necesite y por ende te sientes inútil.

Así que la próxima vez que emprendas algo grande, poderoso, importante, trascendental en tu vida, que implica una transformación radical en lo que haces y sientes, revisa por favor estos 4 factores que puedes vivir:

1. No generas dinero con lo que haces
2. Sientes Incertidumbre por lo que desarrollas
3. Hay un Vacío por lo que logras
4. Te sientes inútil en lo que haces

Si alguna, algunas o todas de ellas son experimentadas en el proceso, conserva la calma y pregúntate si te falta PASIÓN por lo que haces, tal vez aún no encuentras tu MISIÓN, posiblemente no has desarrollado totalmente tu VOCACIÓN o te falta perfeccionar tu PROFESIÓN. Cada una de ellas tiene solución y eso solo hace enfocarte en TU RAZÓN DE SER, esa misma que tu corazón sabe claramente, dado que fue una elección antes de nacer.



EVITA CAMBIAR, NACISTE PARA TRANSFORMATE.

"En la naturaleza nada se crea, nada se destruye, todo se transforma."
Antoine Laurent Lavoisier

Gracias por haber leído 11 de mis historias personales, sin embargo permíteme contarte una última historia con la cual espero darte unos valiosos tips, para que en cada salto que des en tu vida, no solamente evites creer que estás saltando al vacío, sino que además evites hacer cambios. Mi postulado que no está escrito en piedra, sin embargo con los años me he dado cuenta que Cambiar es inadecuado, poco sostenible en el tiempo y hasta peligroso. Es más hermoso, fascinante y poderoso cuando logramos "transformarnos".

Una mujer y un hombre son los personajes de esta fantástica historia, que le darán vida a una conversación que al principio, nuestro personaje masculino, pensó que era casualidad. Pocas horas después, él pudo constatar que fue causalidad.

Permíteme llevarte a través de lo que sucede en una bella ciudad de Colombia, que tiene como ingredientes entre otros elementos, unos buenos gramos de imaginación, unas gotas de magia y una pizca de fantasía. Iniciemos entonces este extraordinario viaje:

Si la silla de mi oficina fuera como las de las salas de cine, me disfrutaría mejor los atardeceres. Tengo una vista sencillamente majestuosa de la ciudad, es como si las tardes fueran de estreno de película. Ahora está lloviendo, la imagen relaja la mente invitando a la introspección, a la reflexión, mientras la fresca lluvia apacigua las altas temperaturas que por esta época, acaloran cuerpos y mentes.

Luego de un par de minutos comienzo a rayar nuevamente mi libreta de notas; sus hojas de color amarillo me invitan a la creatividad logrando enfoque con la tinta roja del lapicero, ese que tantas veces me ha concedido escribir grandes historias.

Mi mente se centra en el famoso 2020 y la imaginación me transporta al mes de mayo. Está por cumplirse un año en la que los seres humanos que habitamos este planeta, experimentamos un interesante procesos colectivo. Un vehículo del aprendizaje fue puesto en acción y llevó a que muchos reflexionáramos el cómo pensamos, decimos, sentimos y hacemos las cosas.
Su nombre ya lo debes estar intuyendo:
Coronavirus SARS-CoV-2, Alias: COVID-19. Para muchos este minúsculo intruso sin vida, llegó muy seguramente para que viviéramos lo que unos llaman:
Proceso de **"cambio"**, mientras que otros lo expresan como un Proceso de **"transformación".**

Muchos cientos de miles de personas alrededor del mundo, que motivados por las situaciones que llevamos viviendo todos estos meses, se pueden estar haciendo la misma pregunta: ¿Es mejor tomar esto como una invitación a Cambiar o Transformarse? Y con esa premisa llevo semanas buscando la mejor y más justa respuesta posible.

He recorrido con mis ojos decenas de páginas en diferentes tipos de libros, pude observar varias horas de contenido en la web y escuché una muy buena cantidad de podcast. La verdad ninguno me logra llevar a una respuesta que me haga sentir cómodo, tanto en mi hemisferio izquierdo como en el hemisferio derecho de mi cerebro.

Al final de unos minutos, lo mejor que se me ocurre para aumentar la creatividad, es salir temprano a caminar este fin de semana, que se aproxima rápidamente. Caminar es una terapia para mi; un buen par de horas por ese nuevo sendero que adorna una de las montañas de la ciudad, será un excelente plan.

Es domingo, el clima es benevolente y estoy frente de un gran mapa que brinda una idea de toda la ruta, sumado a un par de útiles indicaciones. Mi reloj marca las 7:49am cuando doy inicio a un ascendente camino que no tiene más de 2 metros de ancho. Está construido con adoquines que hacen más sencillo el mantener un paso firme y cadente. Inicio y a los pocos metros la naturaleza comienza a hacer de las suyas mostrando todo su esplendor, ofreciendo que exploten los sentidos. Me mantengo en éxtasis dejándome sorprender de cosas simples como el olor a tierra húmeda, el movimiento armónico de las ramas de los árboles, el canto que producen diferentes tipos de aves, que sin verlas, me doy el permiso de imaginármelas.

El sudor ya está haciendo de las suyas. Un par de gotas logran bajar silenciosamente las cienes, indicándome que las cosas marchan en coordinación, acople y armonía. Varios minutos luego de haber comenzado, mi cuerpo ya demanda hidratación, por lo que abro el termo y le brindo a mi boca un pequeño sorbo de agua que está impregnada con notas de limón.

Luego de 45 minutos de caminata, el sendero se ha hecho un poco más angosto, tendrá a lo sumo 1,3 metros de ancho. Mi atención se agudiza con los demás caminantes que están de

regreso, así como estar más consiente de mis propios pasos. Mientras seguía mi ascenso, logré divisar varios metros adelante de mi, una mujer que podía estar por los 70 años de edad. Ella va al ritmo que la experiencia, los años y la sabiduría, dejan ver en cada paso. Cuando logré alcanzarla, un agradable perfume con notas amaderadas y florares que salían de esta mujer, me recordó el aroma de un perfume que mi madre utilizaba cuando yo tenía alrededor de 8 años.

Esta mujer sin mirarme a los ojos, me saludó de una forma que impactó mi alma, dejando ese día una huella en mi corazón. Bajé la velocidad para tomar el ritmo de ella. Su rostro está cargado de una buena cantidad de arrugas, tranquilidad, paciencia, maestría y una hermosa sonrisa. Vuelve a saludarme utilizando las mismas palabras, tono, volumen y velocidad:

Feliz mañana mi estimado Mal´ Akh
¿Cómo vas con la respuesta de tu pregunta?

Es como si las palabras del español desaparecieran de mi memoria, quedé en blanco. Mi mente estaba enfocada en una sola imagen que contenía 6 palabras:
¿Cómo sabe ella de mi pregunta?
Se presenta diciendo:

"ISIS es mi nombre y te invito a que me acompañes en lo que resta de camino. Soy mujer de retos, continúa ella. Me gusta recorrer de vez en cuando este tipo de caminos, me los disfruto al máximo pues son el mejor vehículo que tengo disponible, para desconectarme de lo físico y reconectarme con lo espiritual.

Se que estás sorprendido por mi pregunta, sin embargo te invito a que dejes temporalmente en una de esas ramas de los árboles, las creencias que te limitan y permite que en un nuevo lienzo en blanco, puedas darle rienda suelta a tu magia, a tu imaginación, a tu ser".

Las únicas palabras que atiné a decir fueron:
"Si Señora".

"¿Te gustan las historias?"
preguntó la sabia mujer, con un tono que invitaba a dar una respuesta positiva.

Rápidamente musité:
"Hoy creo que esta historia que estás por contarme, es la que he estado esperando escuchar hace meses atrás".

Ella mirándome a los ojos precisó:
"Esta es la historia que has querido conocer desde que tenías 11 años, edad en la que mirando al cielo, le pedias al universo respuestas. Solo te invito que no me creas nada de lo que te voy a contar, recuerda que ésta es solo una historia de como los seres humanos EVOLUCIONARON del CAMBIAR al TRANSFORMAR".

Ambos colocamos nuestros pasos en sincronía para que fueran lentos y precisos. Ella sonrió y acto seguido inició su historia:

"Los seres humanos hemos escuchado varios cientos de veces y a lo largo de nuestras vidas que:
podemos CAMBIAR,
debemos CAMBIAR,
lo mejor es CAMBIAR,
que sería valioso CAMBIAR,
entre otras muchas frases más. Hoy coloco tres (3) palabras sobre este camino para que juntos le demos un mejor espectro de uso:

Transformar - Cambiar - Evolucionar

Hoy, al final de esta caminata que estamos haciendo, podrás darle un mejor uso a estas 3 palabras. Son una herramienta adicional para que puedas seguir haciendo muchos más saltos en tu vida, sin sentir que vas a caer al vacío.

Cada salto que has tenido hasta hoy no fue, no es, ni será una invitación a que cambies, sencillamente es una opción más de las muchas disponibles, para que logras hacer un proceso de "Transformación" interna y que esto arroje como resultados un "Cambio" externo".

Mientras la escuchaba atentamente, quería tener a la mano mi celular para grabar la conversación que la misteriosa y mística mujer estaba narrando. Sin embargo me di cuenta que estaba gastando un valioso tiempo en pensar, cuando ahora debía escuchar. Dejé a mi saboteador interno en pausa para prestar atención, tal y como lo hace un alumno cuando su maestra está dando una interesante lección.

Isis continuaba su narrativa mientras movía sus manos para hacer énfasis en algunos puntos de su historia. Prosiguió diciendo:

"Uno de los hechos más relevantes en la historia de la humanidad, es sin dudas el momento en el que descubrimos cómo crear fuego por nuestra propia cuenta.

En el colegio a ti y a mi nos pudieron haber enseñado que ese momento sucedió muchos miles de años atrás (tal vez hace más de 800 mil años), donde un Homo Erectus, sin tener la total consciencia de lo que se estaba originando, dio un nuevo impulso al proceso de "Evolución", que hoy continúa.

Desde ese instante y de forma constante, se están generando "Cambios" en la forma en la que vemos e interactuamos con

el fuego, ese maravilloso recurso que hace parte de los cuatro elementos. Allí radica la importancia de la palabra "Transformación"; pues este ser humano sin proponérselo, abrió el génesis de lo que hoy nos tiene como humanidad.

Es probable que estas mujeres y hombres de la antigüedad, pasaran de tenerle miedo al fuego, de huir constantemente de sus llamas por ignorancia, para pasar a controlarlo y colocarlo a su servicio desde la Sabiduría."

Sin percatarme, llegamos a uno de los lugares más hermosos del camino; una zona amplia repleta de árboles que están acompañados de una generosa cantidad de sillas construidas en madera, para que los caminantes hagan una pausa, pudiendo deleitar sus ojos con una vista fantástica. Isis me indicó con sus manos que era momento de tomar un descanso, por lo que tomó asiento en una de ellas. Estaban fabricadas con madera de árboles del lugar, que ya habían cumplido su ciclo y ahora en vez de dar sombra, daban descanso para recarga de baterías.

Le hice un gesto con mi cabeza para que ella continuara. Sonrió mientras sus manos alcanzaban un pequeño bolso que estaba en su espalda. Sacó un delicado termo de color azul y tomando un par de sorbos de agua continuó:

"Carlos Andrés, pues ese es tu nombre cierto, me gustaría saber si dispones de tiempo para quedarnos un buen par de minutos acá y luego continuar nuestro camino.

Escuchar mi nombre fue el detonante para que de forma inmediata le respondiera con 3 preguntas:

a) "¿Dime realmente quién eres tú?
b) ¿Cómo sabes de mi pregunta?
c) ¿Quién te dijo mi nombre?"

Ella sonriente le dio paso a las 3 respuestas:

a) "Ya te mencioné muchos cientos de metros atrás que me llamo Isis.
b) Mientras caminabas, venías pensando en voz alta por lo que escuché claramente tu dialogo interno donde repetiste varias veces:

"Necesito una respuesta" y...
c) En el costado derecho de tu gorra está bordado un nombre, que de manera osada, puedo intuir que es el tuyo. Es poco común que alguien utilice una gorra con el nombre de otra persona."

Quise que la misma madre tierra se abriera en ese momento y pudiera meterme para evitar sentirme tonto. Mis mejillas se sonrojaron más de lo que ya estaban por el ascenso de montaña. Internamente me di cuenta que estuvo haciendo cábalas sin razón alguna. Al final de unos incomodos segundos de silencio, le dije:

"Isis, A tu pregunta inicial te respondo que dispongo del tiempo que necesites, y de paso te ofrezco excusas por mi infantil comportamiento. Evita pensar que es desconfianza de mi parte, solo que todo esto se me hace muy extraño."

Isis nuevamente tomó las riendas de la conversación indicándome que no era necesario que me disculpara.

"Mira Carlos Andrés, tienes muchas más cosas de las necesarias en tu mente por lo que tal vez, estás llegando a un alto grado de saturación que te opaca y te nubla lo que estás buscando. Estás llevando en tu espalda situaciones que ya cumplieron su ciclo y que merecen hacer su desacople, para darle paso a nuevas y maravillosos experiencias que aporten a tu sabiduría."

Ambos aprovechamos este momento para tomar nuevamente un largo sorbo de agua de nuestros respectivos termos. Me dispuse en cuerpo, mente, emoción y espiritualidad a escuchar atentamente a Isis, que por enésima vez dibujaba una sonrisa en su rostro, invitando a seguir escuchando su historia.

Isis se cruzó de piernas, colocó sus manos sobre el espaldar de la banca y me dijo entre risas:
"Creo que me fui por la ramas, permíteme retomar la idea del fuego por favor."

Ella realizó una nueva pausa, tomo un respiro profundo y sin perder tiempo, continuo.

"Mira que desde niña me encanta la física y la química; sin embargo fue en 10 grado del colegio, que tuve la fortuna de tener un profesor que dictaba las dos asignaturas.

Su nombre era Jose María, un hombre fascinante, estudioso, carismático y de un gran corazón que lo mantiene en MODO SERVICIO para quien lo necesitara. Él tenía una frase estrella que repetía antes de comenzar sus clases:
"Nacimos con la Oportunidad y Responsabilidad de Convertirnos en Personas Legendarias".

De ahí nace, de cierta forma, mi enfoque sobre por qué me alejo de la palabra "cambiar" para acercarme más a la palabra "transformar".

Un día en el laboratorio de química, este hombre inspirador tomó un fósforo, lo pesó y posteriormente lo colocó al fuego. Lo sorprendente fue que las cenizas pesaban más que la sustancia antes de arder. Recuerdo que con voz baja nos preguntó:

¿De dónde salió el exceso de masa?
Esta fue una pregunta imposible, en ese momento, de responder.

Ese día nos enseñó que existió una Teoría, la del Flogisto, que entendía la combustión exclusivamente como un proceso de liberación. Curiosamente mi profesor nos hizo ese día la misma pregunta que te venías haciendo mientras pasabas por mi lado.
¿Las cosas "Cambian" o se "Transforman"?.

Esta teoría científica, hoy ya refutada, buscaba dar una explicación al proceso de combustión, a través de la existencia de una sustancia que debían tener ciertos cuerpos susceptibles de sufrir una combustión. A esto se le llamó flogisto.

Antiguamente se creía que su presencia era la que provocaba que un objeto ardiera. Fue considerada como la 1ra teoría de la química moderna, postulada por el Georg Ernst Stahl, un médico y alquimista (químico) a principios del siglo 18.

Durante mucho tiempo nuestros antiguos científicos se quedaban cortos para poder explicar por qué algunos elementos, que entraban en combustión, se desvanecían convirtiéndose en cenizas, como ocurre con la madera. Otros por su parte se calentaban y ganaban masa, como es el caso de los metales".

Mientras la escuchaba atento, me pasaba fugazmente por la mente un par de ideas. Soy ingeniero de profesión y desde la época del colegio, las ciencias naturales me habían gustado enormemente. Experto no era, sin embargo tenía las bases para entender lo que Isis me estaba explicando.

Aún no entendía el punto, sin embargo me estaba dando cuenta que debía tener paciencia. Como buena mujer, intuyendo mis pensamientos, me puso su mano en mi hombro izquierdo diciéndome:

"Todo tendrá sentido en unos minutos. Nuestros ancestros entre miedos y alegrías interactuaban con el fuego, usándolo sin saber cómo funcionaba. Esta ignorancia no pasó desapercibida para los herederos de la palabra "TRANSFORMACIÓN", que no dudaron en buscar y encontrar una explicación.

Luego de muchos momentos de prueba y error, se percataron que estaba sucediendo un proceso fundamental, clave de esta magia que conocemos como combustión, un proceso químico que rige el funcionamiento y comportamiento de uno de los 4 elementos: El fuego."

Isis hizo una pausa intencional y me dijo:
"Tienes cara de que te gusta la filosofía cierto?"

Y sin darme tiempo de responderle, ella continuó.
"La filosofía nos sirve ahora de recurso para seguir armando y construyendo mi postulado. Según la doctrina de los cuatro elementos, atribuida a Empédocles de Agrigento, el universo estaría compuesto por cuatro elementos fundamentales: La tierra, el aire, el agua y el fuego. Estos elementos vendrían a ser los "principios" de todas las cosas."

La interrumpí para contarle que precisamente hacía menos de 4 semanas atrás, había estado en una conferencia virtual en la que se hablaba de cómo los 4 elementos, hacen parte activa de la vida de los seres humanos. En uno de los apartes, el expositor mencionó (me recordó) que en el universo todo es Frecuencia, Energía y Vibración, frase que esgrimió una

brillante mente olvidada en la historia: Nikola Tesla. Le dije entonces a Isis que los 4 elementos deben interpretarse no solo en su sentido material, sino también desde el sentido conceptual, ya que hacen parte de la totalidad de las manifestaciones físicas, mentales, emocionales y espirituales de cada ser humano.

Luego de hacer mi aporte, ella asintió con su cabeza y continuó diciendo:

"Mira que Empédocles creía que estos elementos eran indestructibles y eternos. Además los relacionaba con las 4 divinas figuras:

Zeus: el poderoso fuego,
Hera: la bella y fértil tierra
Aidoneo: el abundante aire y finalmente
Nestis: la necesaria agua.

Sabes algo Carlos Andrés, hay un dato curioso que quiero dejarte. Te has preguntado ¿Qué significan las 4 letras que están en la parte de arriba de la cruz en la que fue puesto Jesús?

La pregunta no me tomó por sorpresa. Le respondí con tono de "sabelotodo":
"La inscripción INRI es, si bien recuerdo, la sigla en forma de acróstico de una frase que reza: "Iesvs Nazarenvs Rex Ivdæorvm", la cual se traduce al español como: "Jesús de Nazaret, Rey de los Judíos".

Ella con su dedo índice escribió en la tierra bajo sus pies las cuatro letras INRI mientras decía:
"Cuenta una antigua leyenda, que los símbolos de los 4 elementos al hebreo, traducen algo como esto: IAM = agua, NOUR = fuego, RUACH = aire y IABESHAD = tierra. Uniendo las

cuatro iniciales de los símbolos aparece **INRI**. Eso quería decir que a los "Grandes Maestros" se les reconocía con este símbolo que indicaba:
El que tiene el poder de equilibrar los 4 elementos".

Esta mujer verdaderamente lograba sorprenderme, cautivarme y para evitar que me desconectara dijo: "Sigamos entonces con lo que nuestros antiguos científicos lograron ver. Cuando se genera combustión, el elemento que entra en contacto con el oxígeno, se quema y produce dióxido de carbono y agua. Era una ecuación básica y sencilla para lo que hoy conocemos, sin embargo era un gran descubrimiento que llevaría al origen de la química moderna.

Pasamos de ver la combustión como un proceso de magia y esoterismo (oscuridad plagada de ignorancia), para comenzar a observarla como una "Transformación" mental (desde el interior) que desencadena varios "Cambios" de paradigmas (hacia el exterior), accediendo a la "Evolución" de la consciencia para iluminar con Sabiduría el camino de la humanidad."

Esta frase que ella acababa de prenunciar merecía ser desmenuzada nuevamente. Mis ojos se abrieron entre dudas y alegrías al escuchar como estas tres sencillas palabras, se unían armónicamente para darle forma y respuesta a la pregunta que me venía haciendo meses atrás.

Tal vez lo que estaba experimentando gran parte de la humanidad, no era realmente un cambio, era una transformación. Es un juego de palabras que en el orden correcto, toman mayor importancia y relevancia.

Le dije entonces:
"Isis, si te entiendo bien, lo que me estás planteando es que debemos evitar CAMBIAR y que por el contrario puedo TRANSFORMARME?

Isis supo que debía buscar más recursos para apoyarse, para lo cual hizo tres preguntas con sus respuestas:
¿Qué te obligaría a cambiar la estufa en tu hogar?
Que se dañara cierto...

¿Qué te obligaría a cambiar una de las cortinas de tu habitación?
Que se rompieran...

¿Qué te motivaría a cambiar de vehículo?
Que ya no te guste, que esté viejo y que se la pase en el mecánico...

Pues mira mi querido Charlie, si me permites llamarte de esa manera; la palabra cambio no es ni mala ni buena, lo importante es solo la forma en la que la utilizamos. Si le pides a alguien de tu equipo de la oficina que cambie, puedes estarle diciendo de forma inconsciente, que lo que esa persona está generando seguramente está dañado, viejo, con poco gusto y hasta averiado.

Cuando un ser humano decide "transformar" un aspecto de su vida por decisión y no por imposición, está motivado por la pasión y no por la presión. Esto generará seguramente una serie de ajustes al "interior" de su cuerpo, mente, emoción y espiritualidad, que generará nuevos resultados, esos mismos que las personas que están interactuando con él o con ella, notarán como "cambios" que se manifiestan en su "exterior"

"Isis, quiere decir que todo proceso de "cambio" que se generó en el exterior, fue originado desde el interior como un maravilloso proceso de "transformación"?. Si es así debo entender que los 4 elementos permanecen unidos por un 5to elemento: El AMOR, esa fuerza invisible de la que hablaba Albert Einstein en una supuesta carta que de manera póstuma, le dejó a su hija Lieserl. Hay dos partes de ese documento que me gustan mucho: .

... Hay una fuerza extremadamente poderosa para la que hasta ahora la ciencia no ha encontrado una explicación formal. Es una fuerza que incluye y gobierna a todas las otras, y que incluso está detrás de cualquier fenómeno que opera en el universo y aún no haya sido identificado por nosotros. Esta fuerza universal es el amor.

... Quizás aún no estemos preparados para fabricar una bomba de amor, un artefacto lo bastante potente para destruir todo el odio, el egoísmo y la avaricia que asolan el planeta. Sin embargo, cada individuo lleva en su interior un pequeño pero poderoso generador de amor cuya energía espera ser liberada."

"Bien lo has dicho mi querido Charlie, si queremos mantener unidos nuestros 4 elementos, debemos entender el quinto elemento es el AMOR. Si por alguna razón sus enlaces se rompen, es porque salió de la ecuación este elemento maravilloso y ahora está siendo ocupado por el odio."

Escuchándola tuve un momento de lucidez espiritual; sentí como si este momento ya lo hubiese vivido antes; es como si la vida me estuviera hablando que no debía buscar nada, que no debía encontrar nada, solo necesitaba "RECONECTAR" con mi sabiduría, esa misma que en ocasiones está opacada por una serie de creencias que me limitan, cuando pueden estar siendo totalmente alimentadas por creencias que me potencialicen.

Estoy entendiendo, le dije a Isis:

"si quieres quedarle bien a todo el mundo, conseguirás traicionarte a ti mismo, puedes estar alimentando las expectativas de los demás y eso genera un abandono propio, logrando con el tiempo opacarte e incluso apagarte.

En mi mente, éste momento está quedando tatuado con un poderoso sentimiento de victoria que estoy experimentando en cada átomo de mi cuerpo. Darme cuenta de evitar cambiar interiormente, porque los demás así me lo piden, es tomar consciencia del poder que todos tenemos para activar la invitación que nos hace la vida:
"Estás para Transform-Arte"

Entendí esa mañana que tengo el poder de crear procesos de "transformación" interna que generen "cambios" externos que los demás podrán notar que estoy logrando y conquistando.

Isis se levantó, colocó su bolso en la espalda y con su mano extendida hacia el frente dijo:
"Debemos seguir nuestro camino".

Lo hicimos por un muy buen par de minutos en un silencio que para nada era incomodo; al contrario era necesario. Motivado por aprovechar los pocos cientos de metros que quedaban para llegar a la parte alta de la montaña donde terminaba la caminata, le indiqué que había recibido un gran regalo al entender qué es lo que realmente pasa cuando se coloca un tronco de madera al fuego.

Isis sonrió mientras le daba inicio a su último regalo, una metáfora que me dejaría un par de minutos helado.

"Charlie, solo deseo dejarte este último recurso que desde ya, se que será valioso para completar la respuesta que has estado construyendo. Te pregunto: ¿El agua (H2O) líquida que está en un vaso de vidrio, cambia o se transforma en hielo?

La respuesta que ella estaba esperando sería el termómetro perfecto para saber si yo tenía ya claro los conceptos. En mi corazón y mente no había espacio para la duda. Le respondí diciendo:

"El agua no cambia. Si tomo muestras del estado líquido y del estado sólido, los resultados arrojaran que la molécula de agua sigue estando conformada por los mismos 2 átomos de Hidrógeno y 1 átomo de Oxígeno. Lo que sucede es que la forma como se adaptan y agrupan los átomos de la molécula de agua, es la que le concede TRANSFORMARSE internamente para tomar la forma del hielo que todos conocemos.

Lo que ocurre externamente es un CAMBIO en el estado en el que se encuentra el agua, pudiendo pasar del estado líquido al estado sólido por un proceso de congelamiento, pues está expuesta a cero grados centígrados. Esto hace que cambie la forma en la que vemos el agua, pero no cambia su estructura.

Era curioso pero al estar dando estas respuestas, mi diálogo interno me llevó a que pudiera darme cuenta que era yo mismo, el que me estaba dando la respuesta. Siempre había estado ahí, congelada y flotando en un vaso de dudas. Solo necesité encender MI FUEGO INTERIOR, para poderle dar paso al proceso normal del descongelamiento de la SABIDURÍA, esa misma fuerza que junto al AMOR mantienen unidos a cada uno de nuestros átomos.

Isis leyó rápidamente mi expresión facial y dijo:
"Ahora si eres un total Mal' Akh"

Esa palabra la había escuchado horas atrás y como me ha pasado en otras oportunidades, la había obviado enviándola a los anaqueles del olvido. Esta vez evitaría que fuera inconsciente por imposición del modo víctima y lo tendría consciente desde el modo PROTAGONISTA.

Con corazón de aprendiz le dije a Isis:
"Me puedes por favor poner en contexto
de la frase MAL' AKH"

"Evitamos los tecnicismos Charlie. Esta es una frase del hebreo: ראלמ que significa: ángel mensajero. Hoy mi invitación es a que salgas con tu fuego interior que hoy se encendió totalmente desde tu alma. Sal y cuéntales a otros que una oruga no cambia, una oruga entra en crisálida, para que desde la conquista de su momento más oscuro, valore su luz mediante su transformación.

Solo desde la total oscuridad, podrás ver si realmente estás encendido y medir qué tan fuerte puede ser tu luz interior. Luego de que te des cuenta de tu transformación, de esa gran mariposa que ahora eres, sal y vuela lo más alto que puedas y ve a polinizar corazones, para que ellos por decisión propia, enciendan su fuego interior y logren derretir la ignorancia, quitando el velo para SER lo que están llamados a SER."

Las lágrimas se presentan con alegría por mis mejillas y sin mediar palabra, me abalanzo sobre Isis para darle un abrazo. Ella da un paso hacia atrás y me indica con amor:

"ese saludo que estabas por darme desde tu lado izquierdo, es del siglo pasado. Es momento de abrazar no solamente con el cuerpo sino también con el corazón. Mi corazón debe quedar enfrente al tuyo; eso implica que debamos saludarnos acercando nuestros cuerpos hacia el lado derecho".

En efecto, esta posición propicia que ambos corazones queden uno frente al otro, logrando una mejor conexión tanto física como espiritual. El abrazo toma más tiempo de lo acostumbrado, y mientras estoy en esa posición, le digo a esta mujer:

"Eres en sí un inmenso regalo, Mil Gracias Isis por haber caminado hoy a mi lado, por haberme abierto una posibilidad, por cuestionarme y por mostrarme una nueva forma de ver lo

mismo. Que este sea el primero de muchos encuentros, es valioso seguir contando con tus ideas, puntos de vista y apreciaciones."

Isis me escuchaba atentamente, sin olvidar que seguíamos abrazados. Segundos después ella me toma de las manos y me dice:
"Llegó el momento de que la magia se active, llegó el momento de desacople para que salgas a volar muy alto con la humildad y la sabiduría, ambas como brújulas de tu camino. En este momento estás sobre la cima de esta montaña que hoy ascendiste y conquistaste, sin embargo recuerda que una conquista es total, cuando logras ver desde la cúspide, las otras montañas que puedes escalar.

Desde ahí tomas la decisión consciente de bajar desde la luz en la que estás para retomar tus pasos de regreso, esos mismos que sirvieron para subir, son ahora lo que te dejarán bajar, son los que te conducen a dar un muy buen par de saltos, con la convicción de que no serán al vacío. Solamente lo harás para lograr llegar nuevamente a la oscuridad, esa misma que nuevamente te invita a conquistarla para que valores tu luz.

La mejor forma de saber que estás encendido, ya te lo mencioné minutos atrás, es estando en la mayor oscuridad. La oruga es la que desciende de la montaña y en la parte más baja entra en crisálida, tomándose el tiempo necesario para apropiar todo lo vivido y aprendido en el subir y bajar de la vida. Cuando está preparada y sienta que se activa el tiempo perfecto, experimentará la parte más oscura de su proceso, la misma que le otorgará la fuerza para romper el capullo. Ahora transformada en mariposa, debe tomar lo mejor de cuando fue oruga, ya no para seguir caminando sino para abrir sus alas y emprender un extraordinario vuelo.

Cuando llegue su momento final, ya no partirá en un nuevo vuelo, pues ahí ya no se vuela con el cuerpo. La mariposa deberá trascender, deberá partir a un nuevo tipo de viaje donde solo podrá llevar sus errores y sus aprendizajes.

Volverá a comenzar un nuevo ciclo, seguirá su proceso de "Evolución" permitiéndose reafirmar que para lograr generar ese "cambio" que se ven afuera, necesita activar una "transformación" que solamente se debe dar desde adentro.

Mi querido Mal' Akh, solamente necesitas de magia, de esa magia blanca de la que tanto habló y utilizó el Mago Merlín para dejar un legado. Recuerda que la historia menciona que gracias a Merlín, el Rey Arturo pudo reinar tan sabiamente sobre Camelot. Sal a contar las historias de tus saltos y que estos sean a través de ¡La Magia de un Legado¡."

Isis, que está vestida totalmente de blanco, se despide diciéndome que ella no utiliza celular, ni redes sociales, ni correo electrónico. Si deseo volver a verla, solo debo seguir mi corazón y comenzar un nuevo ascenso por la montaña, caminar con la seguridad de que en una de las curvas del camino, ella estará para que nuestras almas se reencuentren".

Sonrió no solamente con su boca sino también con sus ojos, con su ventana del alma, dejándome saber que hay una total certeza de que nos volveríamos a ver muchas veces más. La vi alejarse con sus pasos lentos de sabiduría.

Por un par de segundos volteé la mirada para ver la ciudad y me di cuenta de que no solo desde mi oficina tenía la mejor vista de la ciudad, que no solo desde la silla se puede ver la mejor película. Ese domingo, viendo la 1:11 de la tarde en mi reloj, decidí dejar de ser espectador y convertirte en el protagonista de mi propia vida.
"Estaba listo para Saltar, pero no al vacío".

Gracias por dedicar tiempo de tu vida para leer estas páginas, donde te recuerdo la frase con la que abrí este libro y que ahora reacomodo a mis palabras:

Este libro no fue escrito para que tu aprendieras algo. Fue escrito con amor, humildad, dedicación y gran alegría para que te enteraras que el autor aprendió, seguirá aprendiendo y continuará saltando, pero no al vacío.

Carlos Alberto López González
Un eterno viajero del Conocimiento y un peregrino del Aprendizaje

SALTANDO, PERO NO AL VACÍO

11 HISTORIAS DE CÓMO SE CREARON OCEÁNOS DE POSIBILIDADES

Hace poco tiempo concluyó su maestría en Mentoring formándose como Master Training MMP - WFS.

Su vida profesional cuenta con más de 24 años de experiencia en Mercadeo Relacional, Ventas Consultivas y Dirección de equipos comerciales.

Su carrera profesional inicia como Ejecutivo Junior en el Banco de Comercio Exterior de Colombia - BANCOLDEX, entidad adscrita al Ministerio de Comercio, Industria y Turismo. Luego hizo parte del equipo directivo de ALMACENES ÉXITO como Jefe de Sección.

Posteriormente hizo carrera en el Fondo de Garantías de Santander - FGS SA, ocupando diferentes cargos, siendo su último el de Director de Negocios. Así mismo fue Vicepresidente Administrativo y Financiero de la Cámara de Comercio de Bucaramanga. Hace unos años atrás hace su tránsito de empleado a empresario, siendo uno de los Socios Fundadores junto con su Esposa Silvia de UPUAT LEADERSHIP.

Conferencista, Facilitador, Trainer, Mentor y Coach bajo la línea de construcción, fortalecimiento y potencialización del Liderazgo de seres humanos que diariamente hacen parte de diferentes empresas de Bienes y Servicios en países como México, Costa Rica, Venezuela, Perú, Chile, Argentina, Brasil y Colombia.

Finalmente y lo más importante de su trayectoria, es que se considera así mismo un ser humano con corazón de aprendiz, entendiendo que es un peregrino que está aprendiendo a SER FELIZ.

 (317) 6424091

 Carlos.alberto.lopez.g

 @charlie11lopez

 Carlos Alberto Lopez Gonzalez

 Carlos Alberto López Gónzalez

 Carlos Alberto López Gónzalez

Durante miles de años las historias y el fuego han estado acompañando a la humanidad. En las noches, estos dos compañeros de viaje se hacen presentes creando espacios perfectos de conexión, aportado conocimientos y experiencias que alimentan la sabiduría, a través de las vivencias y lecciones aprendidas (aciertos y errores) por seres humanos perfectamente imperfectos.

Este es un libro escrito para contar 11 historias, cada una de ellas avivadas por el fuego interior de mi corazón. Durante muchos años había estado buscando "momentos perfectos" para dar saltos en mi vida sin mucho éxito.

Descubrí que seguir buscándolos, alimentado por el miedo y la incertidumbre de una muy buena cantidad de creencias limitantes, solo seguirían opacando 11 saltos que ya había dado. Entendí que inconscientemente había convertido el momento en el tiempo perfecto. Imagínate que ahora tú, conscientemente, puedas tomar cada sueño de tu vida y lo conviertas en el "Momento Perfecto" para hacerlo realidad. Así que te invito a que **SALTES, PERO NO AL VACÍO.**

Carlos Alberto López González

Disponible en **ebook**